



ConexoMed

EQUIPOS E INSUMOS MÉDICOS

INFORME DE LA ADMINISTRACIÓN A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE REPRESENTACIONES MÉDICAS CONEXOMED CÍA. LTDA. POR EL EJERCICIO ECONOMICO DEL 2.016

Señores Socios de:

REPRESENTACIONES MÉDICAS CONEXOMED CÍA. LTDA.

Cumpliendo con las disposiciones de la Ley de Compañías en mi calidad de Gerente General pongo a su consideración el Informe de la Gestión realizada por la Administración de la empresa REPRESENTACIONES MÉDICAS CONEXOMED CÍA. LTDA., durante el ejercicio económico del 2016:

1.- INTRODUCCIÓN

Con casi cuatro años y medio de funcionamiento, esta administración ha procurado la consolidación de la empresa en el mercado de equipos e insumos médicos. La gestión se ha realizado dentro de un entorno difícil para el país, por cuanto se mantuvieron algunas medidas que nos afectan directamente, tales como las salvaguardias a los productos importados, así como la reducción de fondos y falta de liquidez en el sector público, que origina retrasos en los pagos y reducción de compras por parte de los clientes de los hospitales pertenecientes a ese sector. También continúa vigente el impuesto a la salida de capitales, lo cual nos incrementa en un 5% el costo FOB de nuestros productos.

Adicionalmente, en el mes de abril se produjo el terremoto que afectó a buena parte del sector de la Costa, lo que agudizó el problema fiscal y obligó al gobierno nacional a tomar medidas para apoyar la situación de esa región, tales como el incremento del impuesto al valor agregado IVA, el cual es gravado en casi todos nuestros productos.

Con estos antecedentes, el 2016 nos impuso retos importantes para la consolidación y crecimiento. Al final del 2015 recibimos de parte del ARCSA los registros sanitarios del medio de contraste Scanlux, el mismo que lo empezamos a difundir y comercializar en algunas ciudades del país. También iniciamos los trámites de registro de los productos de la marca Coeur, cuyo permiso se encontraba en trámite hasta el término del 2016.

Con los nuevos productos en cartera, más los que ya hemos venido comercializando en años anteriores, la empresa se pudo desenvolver durante el ejercicio, lo cual nos permitió alcanzar el mayor nivel de utilidades alcanzado desde su constitución y cuya tendencia esperamos seguir manteniendo en el futuro.

Dirección: Bartolomé Dávila 1-71 y Pedro Valverde P.Bajo
Teléfonos: 593 2 2294466 - 593 2 2293430
Pedidos: contacto@conexomed.com

www.conexomed.com



2.- CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO DEL 2.016

Ventas

El valor de ventas del 2016 (aprox. 437.000) fue ligeramente inferior al del 2015 (465.000), lo cual se explica por la venta del equipo de braquiterapia que se produjo hacia finales del 2015 y que representó aproximadamente el 33% del valor de ventas de ese año.

Sin embargo, se pudo reducir el costo de ventas el cual se ubicaba anteriormente alrededor del 71% alcanzándose un promedio del 66% que nos permitió obtener una utilidad bruta del 34% para cubrir los gastos operacionales del negocio.

Pese a la reducción en el nivel de ventas, la utilidad neta obtenida fue de US\$ 12.671, ligeramente inferior a la obtenida en el año pasado que se ubicó en US\$ 13.958,15.

Recursos Humanos

Durante el 2016 se mantuvo el mismo personal con el que se finalizó el año anterior, esto es:

- 1 Gerente General
- 1 Asistente administrativo-contable (tiempo completo)
- 1 Ejecutiva Comercial (tiempo completo)

Adicionalmente se cuenta con el servicio de contabilidad y tributación, el cual está a cargo de la empresa SERCOMFI, la cual viene prestando su contingente desde que la empresa inició sus actividades comerciales.

Alianzas estratégicas

Desde el 2014 mantenemos una relación comercial con la empresa norteamericana ALTERNATIVE EXPORTS, nos ha facilitado la obtención de las representaciones exclusivas con SANOCEHMIA y sus productos Scanlux, así como con COEUR MEDICAL en el área de jeringas y conectores para tomografía, angiografía y resonancia magnética, cuya autorización sanitaria fue solicitada en el 2016 para su comercialización a partir del 2017.

Se plantea la obtención de registros sanitarios para el medio de contraste para resonancia magnética de Sanochemia con lo cual se tendría una oferta apropiada de ese fármaco para las áreas de imágenes de nuestros clientes y con la posibilidad de que este producto nos permita abrir la puerta de potenciales clientes en el sector público y privado que tienen ese servicio pero que aún no son parte de nuestra cartera.

En el ámbito local, realizamos una alianza con la empresa CULMINEV para la distribución de medio de contraste en los hospitales ubicados en las provincias de la costa ecuatoriana, lo cual arrojó resultados satisfactorios durante el segundo semestre por cuanto se logró ubicar el producto en hospitales de la ciudad de Guayaquil.



3.- HECHOS EXTRAORDINARIOS DURANTE EL EJERCICIO DEL 2016 EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL

No existieron situaciones de índole laboral y/o administrativa que merezcan ser mencionadas en el presente informe.

En lo que respecta a cartera por cobrar, la cartera se encuentra "sana", sin cuentas que se puedan denominar incobrables en la práctica. Mantenemos facturas con Medimágenes, Medinuclear y Oncogama a cobrarse a inicios del 2017.

4.- COMPARACIÓN DE LA SITUACIÓN FINANCIERA Y LOS RESULTADOS ANUALES DE LA COMPAÑÍA CON LOS DEL EJERCICIO PRECEDENTE

CUENTA/AÑO	2015	2016	Dif.
ACTIVO CORRIENTE	163.012,45	209.484,82	22,18%
PASIVO CORRIENTE	140.444,96	118.611,32	-18,41%
ACTIVO C. / PASIVO C.	1,16	1,77	34,28%
PASIVO LARGO PLAZO	24.000,01	24.943,57	3,78%
PATRIMONIO	27.815,02	35.144,70	20,86%
INGRESOS	462.615,01	436.665,68	-5,94%
COSTO DE VTAS	361.056,83	288.320,18	-25,23%
UTIL BRUTA	103.200,29	148.345,50	30,43%
Costo Vtas/Ingreso	0,78	0,66	-18,28%
GASTOS ADMIN.	89.242,14	111.464,21	19,94%
UTIL/PERDIDA	13.958,15	12.671,16	-10,16%

5.- RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO DEL 2016.

Entre los proyectos importantes que se tienen para el 2017 tenemos:

- Distribución del medio de contraste para tomografía con cobertura nacional.
- Lanzamiento del medio de contraste para resonancia magnética de SANOHEMIA
- Definición del proyecto de braquiterapia para el hospital del Seguro Social de Cuenca, Carrasco Arteaga.

Para ello se recomienda el incremento en los rubros relacionados con la gestión comercial local no solo del personal de la empresa, sino con la participación intensa de los SOCIOS de la misma. Así mismo, es importante el contacto a nivel GERENCIAL y DIRECTIVO, con clientes y proveedores. Esto



ConexoMed

EQUIPOS E INSUMOS MÉDICOS

permitirá incrementar la cartera de clientes y la presencia de la empresa hacia otras ciudades del país. Con ello se pretende atender en ciudades como Cuenca, Ambato y otras a través de distribuidores locales.

Sin más por el momento, quedo de ustedes agradecido.

Atentamente



Xavier Reyes
GERENTE GENERAL

Dirección: Bartolomé Dávila 1-71 y Pedro Valverde P.Baja
Teléfonos: 593 2 2294466 - 593 2 2293430
Pedidos: contacto@conexomed.com

www.conexomed.com