

INFORME DE LA GERENCIA GENERAL A LA JUNTA DE SOCIOS DE LA COMPAÑÍA SOÑARIMPORT S. A. (AÑO 2017)

Cumpliendo con los estatutos sociales y la Ley de Compañías, me permito presentar a ustedes el informe de labores del ejercicio económico del año 2017 del Gerente General, adjuntando el Balance General para que las cifras indicadas en el mismo sean conocidas por la Junta General Ordinaria de Accionistas y de acuerdo con estas poner a su consideración la revisión y aprobación de los Estados Financieros del ejercicio fiscal al 31 de diciembre del 2017.

Se continuó con la importación de fragancias desde Europa obteniendo buenos resultados de calidad, sin embargo por contar con pocos desarrollos y exigir cantidades mínimas de compra altas, se compró a otra compañía, en este caso la rentabilidad bajo, pero se contaron con desarrollos novedosos, de buena calidad y en cantidades adecuadas. Se siguió importando desde Asia y su participación como proveedor aumento, en el mes de abril la Gerencia General mantuvo reuniones con fabricantes y a conoció un poco más de cerca su industria, teniendo al final un excelente pool de fabricantes, la desventaja fue las cantidades mínimas que ellos fabrican, sin embargo se sigue trabajando para que en el 2018 ya se puedan importar normalmente estas cantidades.

De acuerdo a las recomendaciones de la Junta General de accionistas se continuó con la visita de clientes obteniendo la apertura de varios clientes reconocidos en el área industrial, el resto de las ventas se vieron soportadas por visitas periódicas por parte de la Gerencia General a los clientes de Quito y el vendedor se encargó de Guayaquil y ciudades pequeñas como Machala, Portoviejo, Santo Domingo entre otras. Algunas líneas durante el 2017 disminuyeron las ventas versus el año anterior, esto principalmente a que nuestra competencia entro con precios más bajos y como consecuencia de la recesión general del país, pero por otro lado otras líneas aumentaron, además ingreso una nueva línea especializada de productos obteniendo muy buenos resultados. A pesar de la situación coyuntural del país y gracias a Dios la compañía tuvo un crecimiento por encima del 20% respecto al año 2016.

Otra actividad que se realizó fue cambiar de instalaciones, ya que se tomó en arriendo una bodega de 400 metros cuadrados, allí la compañía se encuentra en un sitio más central para los empleados y clientes, hay espacio suficiente para tener separados e identificados los productos químicos de los envases, asegurado así la estabilidad física de los productos que se almacenan.

Los resultados con el personal contratado para manejar el área contable durante el 2017 no fueron los esperados, por tanto se decidió contratar a un compañía para que

mínimo este medio tiempo en la empresa y se encargue de sacar adelante el sistema contable con el que cuenta la misma. En general el crecimiento de la venta al por menor se ha mantenido, pero ha sido afectado por competencia desleal y lugares en los cuales no facturan, por este motivo se montó a final de año otro punto en una zona popular de la ciudad, pero se terminó retirando porque la ubicación y otros factores no favorecieron la inversión.

Al final del ejercicio contable la compañía contó con un inventario alrededor de los 70.000,00 usd correctamente almacenado y listo para negociarse en el año 2018, una cartera con más de 60 clientes, una mayor participación y reconocimiento en el mercado de este tipo de productos. Han llegado clientes pequeños, que han crecido y le han dado flujo de efectivo a la compañía. Sin embargo la compañía ha tendido la mínima participación en el área de frascos jaraberos y conservas y botellas de cerveza.

A diciembre de 2017, la compañía cumplió oportunamente con el pago a proveedores, bancos, empleados y demás gastos administrativos que la empresa ha demandado, durante este 2017 se trató de pagar al máximo los compromisos crediticios adquiridos con los bancos, se cumplió con todas las obligaciones laborales e impuestos que la ley exige, así mismo se cancelaron oportunamente todos los gastos fijos de la empresa, como arriendo y servicios básicos.

Las recomendaciones de la Junta para el 2018 se basaron en revisar los costos y así crecer en la línea de envases y fragancias para perfumería y cosmética, Ellos también recomiendan viajar a los países fabricantes y así tener mayores alternativas de proveedores y mejores precios. Recomendamos blindar las instalaciones de la bodega para poder abrir un punto de venta allí; y por último insisten en ampliar la venta al por menor y contratar personal de ventas que materialice y haga seguimiento a las líneas de negocio que ha planteado la Gerencia General. La Gerencia General le agradece el apoyo principalmente de Dios y a personas valiosas como lo son la familia Alonso-Ferreira y los demás colaboradores externos e internos.

En espera de cumplir con los objetivos del cargo, quedo a la espera de sus comentarios.

Cordialmente,

A handwritten signature in blue ink, appearing to read 'Diana Paola Alonso Ferreira'.

DIANA PAOLA ALONSO FERREIRA

Gerente General Soñarimport S.A.

Calle E7 lote 135 y Aceitunos esquina, Quito-Ecuador. Teléfonos: 593 -2807631/35 . dalonso@siq.ec / Cel: 593 - 993351 391