

**INFORME DE GERENCIA GENERAL
ASOFARMADIS DISTRIBUIDORA FARMACEUTICA CIA LTDA
PERIODO DEL 1 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2014**

A LOS SEÑORES SOCIOS

1). ANTECEDENTES.-

Este es el cuarto año de operaciones de la Empresa, los resultados en general son satisfactorios.

El mercado farmacéutico, es muy competitivo, lo que implica un mayor esfuerzo de día a día para mantenernos, y poder crecer, como es el anhelo y aspiración legítima de quienes hacemos la Empresa.

2).- INVERSION

Fue imperativo disminuir la inversión en inventarios, debido al sobre stock que se registraba en esta cuenta, a la vez que se producía una disminución de la liquidez inmediata de la Compañía para cumplir con otras obligaciones.

Además se debe considerar que nos vimos obligados a recurrir a las instituciones financieras locales, sin considerar los préstamos de terceros de largo plazo, que permitieron disponer de recursos frescos que ayudan a la estabilidad financiera de la Empresa.

3).- RESULTADOS.-

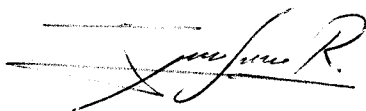
Los resultados se presentan así:

Las Ventas netas por el año 2014 son de \$ 1'167.573,20, disminuyen en \$ 128.762,52 respecto a las ventas del año 2013, en porcentaje la disminución es del 10,14%.

Los Costos y gastos totales del 2014 son de \$ 1'135.924,57

La Utilidad del Ejercicio del año 2014 es de \$ 31.648.63, la participación del 15% a los trabajadores es de \$ 4.747,29 y el impuesto a la renta causado es de \$ 8.735.50

Los resultados de la gestión por este período son aceptables.

A handwritten signature in dark ink, appearing to be 'Ximena R.', with a horizontal line drawn through it.

4).- ADMINISTRACIÓN

Los sueldos y los pagos a la seguridad social, fueron satisfechos oportunamente.

De la misma manera el pago de los impuestos, pero esto implicó un manejo muy cauteloso del flujo de efectivo.

Así como también se cumplieron oportunamente todos los pagos por otros servicios y a nuestros proveedores.

En la parte administrativa, se debe reforzar el control interno. Se debe disponer con mayor oportunidad de la información contable financiera, para la toma de decisiones.

Se logro disminuir notablemente el stock de inventarios y manejaarnos con productos que tiene una salida más rápida, sin embargo en las cuentas por cobrar se tiene retraso en su recuperación debido a las dificultades de contracción que tiene el mercado, produciendo la iliquides momentánea de la Compañía.

Se realizo la adquisición de un camión Kia turbo diessel para mejor la atención en la entrega a nuestros clientes, pero debido a cambios en ley de transito se requiere de un chofer profesional para la conducción, lo que impide que el personal asignado pueda realizar las entregas por cuanto no cuenta con este requisito.

5).- PROYECCIONES

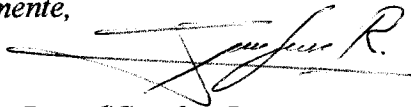
Para el nuevo período 2015,

Se espera que al año 2015, aun cuando es un año con muchas dificultades económicas a nivel país, se espera alcanzar un crecimiento, entre un 5% y 10% más de ventas, se proyecta una venta de \$ 1'250.000,00 anuales.

También se deben optimizar los costos y gastos, evitando contingencias para lo que se toman las medidas de seguridad necesaria, tanto con el servicio de seguridad de monitoreo, así como con la contratación de pólizas de seguros.

Hasta aquí el informe de gerencia, respecto de período 2014.

Atentamente,



Sr. Galo Daniel Sarabia Romero.
GERENTE GENERAL