

Cia. Ltda. Y proyector un extenso año 2015.

Para finalizar este informe queremos manifestar mis agradecimientos y el de la empresa a Perspectivessom colaboradores quienes han apoyado sus ideas y esfuerzo para hacer crecer a Perspectivessom

adaptable.

Espereamos durante el 2015, contratar empleados, que nos permitan establecer una estructura legalización y a los principios y valores que Perspectivessom, sus socios y ejecutivos han adoptado.

RELACION CON LOS EMPLEADOS

La meta es crecer, el año 2015 debilesemos cubrir los costos y obtener utilidad cercana al 20%, lo cual nos permite enfrentar de mejor manera el futuro, el tiempo de maduración inversión para un negocio como el nuestro es de entre 4 a 5 años.

PROYECTOS 2015

Si bien existe competencia dentro del área de los servicios profesionales y Asesoramiento Empresarial, creamos que el modelo de negocios y la propuesta que estamos estructurando nos permitirá seguir creciendo durante el año 2015 y deslazar nuestra oferta por sobre la de la competencia.

SECTOR DE SERVICIOS PROFESIONALES

Durante el 2014 la Compañía generó una perdida de \$ 2.943, que se origina principalmente por la contratación de personal que permite posicionar de una manera extensa a la Compañía.

BALANCE DEL AÑO

Adicionalmente en el año 2014, las metas era contratar personal profesional, a ir demando una estructura que permita operar en forma satisfactoria el modelo de negocios.

La meta principal para este año era consolidarnos en el mercado, por la buena calidad de nuestros servicios, lo cual se logró dentro de los plazos fijados por los socios.

METAS DEL NEGOCIO

Completando con lo que establece la Ley de Compañías y el establecimiento social de Perspectivessom Cia. Ltda., pongo en consideración de los Socios el presente informe de Perspectivessom correspondiente a las operaciones de la Compañía durante el ejercicio económico del 1 de Enero al 31 de diciembre de 2014 y su estado de situación financiera al cierre del año.