

**INFORME DEL GERENTE GENERAL DE LA COMPAÑÍA ESPAMEDICA CIA. LTDA. EN RELACION AL EJERCICIO ECONOMICO DEL AÑO 2014.**

**1.-INFORMACION DEL TRABAJO DE LA COMPAÑÍA:** En base al trabajo de los socios y de la parte administrativa, la situación económica de la compañía ha obtenido logros significativos, cómo se mencionara en el transcurso de este informe, lo que en realidad satisface las aspiraciones institucionales, lo que ha significado que durante el año 2014.se ha establecido utilidades por VEINTE Y CUATRO MIL TRECIENTOS DIEZ DOLARES CON NOVENTA Y SEIS CENTAVOS DE DÓLAR.

(24.310,96 USD.)

**2.-CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS:** Si se hace una comparación entre el presente ejercicio económico en relación al año 2013, se ha visto un incremento significativo en lo que se refiere a la utilidad, por cuanto se ha aumentada la cantidad de proveedores, así existiendo mayor venta de productos; los mismos que son de calidad, haciendo que nuestra Compañía sea reconocida por su prestigio en toda la región central del país.- Lo que que se demuestra en sus Estados Financieros que fueron entregados con anterioridad para sus análisis.

De igual manera se ha continuado con las políticas en lo que a publicidad se relaciona, lo que ha permitido que "ESPAMEDICA CIA. LTDA.", a través de sus productos, sea considerada como vanguardia; esto se debe también, a la labor institucional y a la preocupación de distribuir productos de alta calidad.

**3.-DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL.-**La administración a través de su Gerente General, conjuntamente con la Presidenta, han cumplido con las disposiciones legales, con las resoluciones de la Junta General de Socios, como obra de los respectivos informes presentados.

**4.-RECOMENDACIONES.-**

Considero que la Compañía en estos años ha ido creciendo de la mejor manera; no obstante en lo que fuere de incrementar y mejorar, hay que hacerlo como es

-No despachar a farmacias que se encuentran debiendo facturas pasados los 120 días.

- Una mejor y exclusiva atención al cliente con nuevos productos.

-Realizar reuniones seguidas con los trabajadores.

-Mejorar la supervisión a los trabajadores.

-Continuar con los incentivos de ofertas y descuentos en nuestros productos.

-Dar charlas y literatura a nuestros clientes para que conozcan más sobre nuestros productos, en especial los ingresados en este año.



Msc. Nelson Esparza

GERENTE GENERAL

Atentamente