

**INFORME DE LA ADMINISTRACION A LA JUNTA
GENERAL DE SOCIOS DE LA COMPAÑÍA
"ESPAMEDICA CIA.LTDA" POR EL EJERCICIO
ECONOMICO DEL 2011**

Señores Socios de:

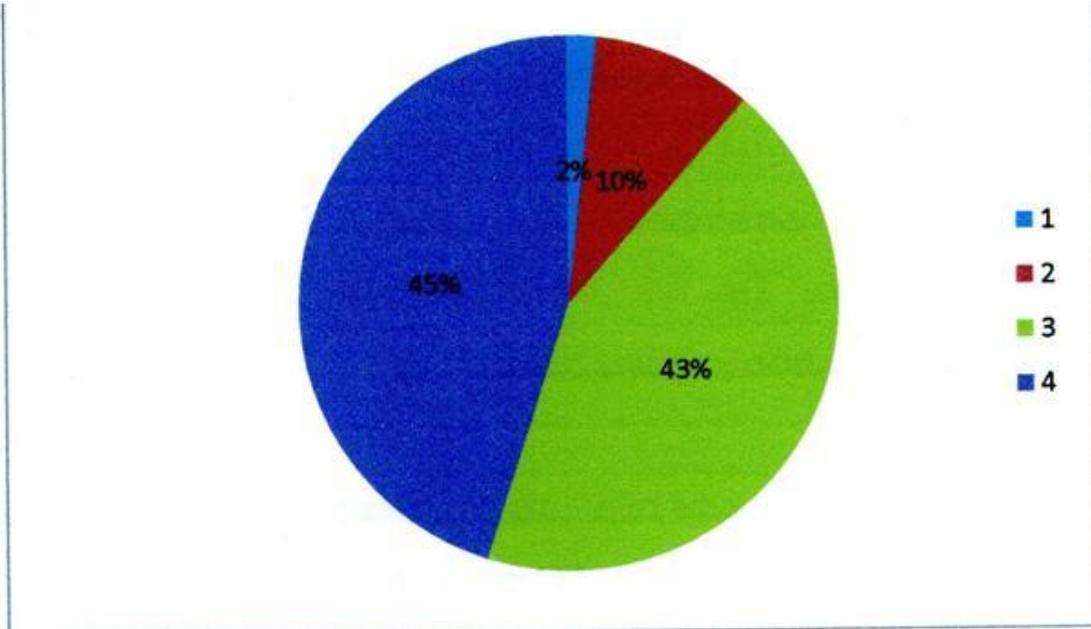
"ESPAMEDICA CIA.LTDA"

Cumpliendo con las disposiciones de la Ley de Compañías en mi calidad de Gerente General pongo a su consideración el informe de la gestión realizada por la Administración de la Compañía "Espamedica Cía. Ltda." durante el ejercicio económico 2011.

1.- La empresa como tenemos conocimiento fue constituida legalmente el mes de junio del 2011 para lo cual se empezó a realizar las adecuaciones de las oficinas, bodega, adquisición de mobiliario, equipos, suministros, de oficina. En el mes de Agosto se realizo la compra de los productos farmacéuticos los mismos que pasaron a inventario de bodega hasta la obtención de los permisos correspondientes del ministerio de salud y SRI:

En el mes de septiembre se comenzó la comercialización de nuestros productos dándonos a conocer como empresa en el mercado farmacéutico.

A continuación gráficamente se muestra el comportamiento en ventas que ha tenido la empresa en los meses de vida dentro del mercado.



Los meses de noviembre que corresponde al 43% y diciembre con el 45% tienen un incremento considerable, quedando al cierre del ejercicio económico una pérdida de \$ 1.161,81 dicha perdida se debe a los gastos realizados en las diferentes actividades antes mencionas como inversión dentro de la empresa.

2.- CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO 2011

Durante el ejercicio que ha concluido el 31 de diciembre del 2011, ha pesar de lo manifestado, la situación de la empresa ha sido moderadamente afectada, lo que se refleja en sus estados financieros.

Los esfuerzos de la administración han estado encaminados para que la empresa mantenga un crecimiento en el giro normal de sus actividades durante este año de labor que terminó el 31 de

diciembre del 2011, con el esfuerzo desplegado conjuntamente entre la gerencia y presidencia, se consiguieron importantes metas y logros como son:

- Haciendo que nuestra empresa llegue a ser conocida en poco tiempo en el mercado como una distribuidora de prestigio con respecto a su competencia.
- Mantener e incrementar alianzas estratégicas con el Laboratorio del cual se esta tratando de ser distribuidores de sus líneas de productos.
- Tener una política publicitaria influyente de tal manera que todo el medio farmacéutico como farmacias, clínicas y hospitales conozcan de que trata el servicio de nuestra distribuidora, dónde está ubicada y que descuentos posee en ciertos casos.

3.- CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS.

Cabe indicar a la Junta General de Socios, que todas las disposiciones tomadas por este organismo, han sido cumplidas a cabalidad por la administración.

4.-RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO DEL 2012.

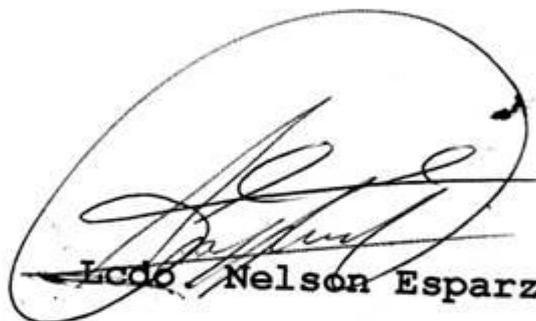
La administración recomienda que se mantenga ese espíritu positivista de las personas que laboran en

la empresa, con el fin de cumplir con los objetivos que persigue la misma, así como fortalecer la imagen ante sus clientes aún más de la que ha ganado hasta la fecha.

Para el ejercicio 2012, se recomienda continuar con incentivos de ofertas y descuentos, a fin de captar nuevos mercados ofreciendo nuestros productos farmacéuticos.

Adicionalmente se recomienda terminar los asuntos pendientes con ciertos proveedores y concretar con el Laboratorio "Ginsberg S.A" en Ecuador la distribución directa de sus líneas de productos farmacéuticos.

Sin más por el momento, quedo de ustedes agradecido.



Lcdo. Nelson Esparza R.

GERENTE GENERAL