



el EMPAQUE

**INFORME DEL GERENTE GENERAL**

**A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS**

El año 2013 ha sido un año muy complicado. Los precios tanto de las materias primas, como los gastos administrativos se han incrementado. La reducción en el margen ha hecho que la operación financiera sea cada vez más difícil.

Nestlé, suspendió totalmente operaciones con Venezuela por la crisis internacional, lo que ha hecho que tengamos un capital amortizado en este material. Hemos tratado de dar rotación a este elemento, sin embargo no se compara a los niveles iniciales.

Se mantienen los problemas con Fullpacking como proveedor, por lo que es importante evaluar necesidades futuras para buscar proveedores en el extranjero.

Los ingresos totales generados durante el año alcanzaron una cifra, lo cual hace prever que en el 2014 y con una adecuada política comercial se podría alcanzar una cifra de al menos US \$300,000.

Para el año 2014 y esperando alcanzar el nivel de ingresos anotado anteriormente se estima que la utilidad del ejercicio debería estar en una cifra cercana al 12% de los ingresos. Esto debe considerar una disminución de gastos para el próximo periodo.

Tomando en consideración el nivel de ventas esperado, se hace necesario que para el 2014 se realice una inyección de capital de trabajo con el fin de no generar problemas de liquidez en la empresa, sobretodo porque los clientes a los cuales se ha enfocado la gestión de ventas, manejan como política de pago a sus proveedores plazos que van desde los 30 a los 60 días.

Empaques Plastimundo, al ser una empresa creada en 2011, ha adoptado las NIIF como base para sus registros contables acatando lo dispuesto por la Superintendencia de Compañías.

Atentamente,  
Uva  
Alvaro Calderón Serrano

GERENTE GENERAL

Quito, 29 de marzo de 2014