

TECNIPREVEN S.A.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS 2011:

ES UNA COMPAÑÍA QUE EMPEZO SUS ACTIVIDADES EN OCTUBRE DE 2011.

SU CAPITAL ACTUAL ES DE USD. 10.000,00, UN VALOR DE USD. 3.500,00 PARA FUTURAS CAPITALIZACIONES, UNA UTILIDAD DE USD. 1.551,00, LA MISMA QUE HA AUMENTADO SU PATRIMONIO

Datos adicionales:

- Se constituyó la Compañía y tiene toda la documentación Legal en Orden.
- Se preparó y aplicó un Plan de Negocios que estamos siguiendo en las actividades comerciales.
- Elaboración de Página Web, presentación comercial, formato de oferta de servicios y Contrato de Prestación de Servicios.
- Se firmó Convenios de Referenciación de Clientes con:
 - Boris Guerra
 - Roberto Pérez.
 - Camilo Fonnoll.
 - Roberto Brauer
 - Luis Pastor
 - Maritza Vásquez
 - Imbabura y Carchi.
 - Guayas.
 - Pichincha.
 - Pichincha
 - Azuay
 - Manabí
- Se elaboró la política salarial de los honorarios profesionales, sueldos y comisiones tanto internas como externas (profesionales por contrato).

- Se firmó un convenio de Asociación con el GRUPO M.G.O de España para referirnos clientes según el target mutuamente, presentarnos en Asociación a licitaciones públicas, utilizar su infraestructura de Servicios Médicos y los equipos de ellos para hacer Vigilancia de la Salud y mediciones.
- Se firmó un Convenio de Representación con el Grupo Ferrada de Chile, para ofertar Asesoría en clientes o actividades específicas como por ejemplo Puertos.
- Se firmó convenio de Colaboración con la firma CBM Asociados para desarrollar el Software para la implementación del SART en las empresas, seríamos la segunda firma en el país que ofertaría este servicio.
- Tenemos un Convenio con la Cámara Ecuatoriana Americana para usar sus instalaciones en los programas de Capacitación.

El proceso de Ventas es, enviar una presentación de la empresa y sus servicios para obtener una cita con el máximo nivel del Mercado Objetivo, de la presentación se obtiene el requerimiento para enviar la Oferta de Servicios y si es aceptada se procede a la venta.

Iniciamos las labores de Mercadeo el mes de Agosto y las estadísticas a la Fecha son:

- Número de Clientes en la Base: 275
- Número de Clientes Contactados: 190
- Número de Clientes Concretados: 17
- Número de Clientes en Proceso: 144
- Número de Negocios Fallidos: 29

