INFORME DE LABORES Y RESULTADOS

DE LA ADMINISTRACIÓN A LOS ACCIONISTAS

EJERCICIO FISCAL 2017

Contenido:

I. Evaluación - Comentarios
II. Logros
III. Informe División Comercialización
IV. Informe Área Financiera

Cumpliendo con lo establecido en la legislación vigente, en consideración de los Señores Accionistas el Informe de Actividades y Resultados del Año 2017**.**

I) EVALUACIÓN - COMENTARIOS

Desafortunadamente la legislación que acobija la materia de Seguridad y Salud Ocupacional en el país, sigue actualizándose constantemente y traslado a que las empresas del sector público y privado, desvaloricen la necesidad de implementar con mayor importancia estas exigencias.

Habido un mejor orden por parte de las entidades de control, en cómo se inspecciona dichos requisitos, que en algo nos ha favorecido para comercializar nuestros productos.

Esperemos que para el próximo año, se pueda constatar un avance favorable en el direccionamiento que la materia de Seguridad y Salud Ocupacional debe tener.

A pesar del poco control gubernamental y la evidencia de una recesión económica, debemos seguir firmes en el modelo de negocio para abrir nuevos frentes de negocio que generen mayores ingresos recurrentes.

Lo más importante es que contamos con un buen equipo de trabajo y efectivas alianzas estratégicas, que nos van ayudar a crear futuras líneas de negocio que diversifiquen el alcance técnico de nuestro servicio.

II) LOGROS

- Mejoramiento de la página web empresarial.

- Cierre con nuevas alianzas estratégicas.

- Implementación de nuevos servicios y convenios con técnicos de alto nivel profesional.

- Positivo nivel de facturación para mantener la compañía activa y en buena rentabilidad.

III) INFORME DIVISIÓN COMERCIALIZACIÓN

Antecedentes:

Comenzamos el año 2017 motivados por el buen desempeño que hemos tenido durante los últimos años, que sirvió para reafirmar lo que se podría realizar para mejorar la cartera de clientes.

Diariamente se realizó gestiones comerciales por vía de visitas, correos y llamadas, que trajo un positivo movimiento comercial a la compañía.

Adicional a esto, se realizó un buen trabajo de cobranzas que correspondía a los proyectos pendientes del año 2016, que reflejó en buenos ingresos para el último año fiscal.

Considerando que contamos con un personal limitado, el departamento comercial continuo trayendo resultados favorables para mantener una compañía estable.

Nuevo Contratos:

CLIENTE	TRABAJO CONTRATADO	MONTO CONTRATO (SIN IVA)
HIDROSANBARTOLO S.A.	Supervisión de Seguridad y Salud	$ 12.000,00
POWER PLACE	Reglamento de Seguridad y Salud	$ 390,00
HACIENDA UNAGUA/LA LOLA	Reglamento de Seguridad y Salud	$ 400,00
YOBEL	Mediciones	$ 1.824,00
ALITRIN	Reglamento de Seguridad y Salud	$ 500,00
AFFINITY	Reglamento de Seguridad y Salud	$ 450,00
AFEX ECUADOR	Reglamento de Seguridad y Salud	$ 350,00
BUSTAMANTE & BUSTAMANTE	Reglamento de Seguridad y Salud	$ 500,00
BUSTAMANTE & BUSTAMANTE PATENTES Y MARCAS	Reglamento de Seguridad y Salud	$ 400,00
CIS	Reglamento de Seguridad y Salud	$ 250,00
HOSPIMEDIKKA	Reglamento de Seguridad y Salud	$ 750,00
GRUPO HANASKA	Asesoria de Seguridad y Salud	$ 11.025,00
SOPHIA ECUADOR	Reglamento de Seguridad y Salud	$ 450,00
WORKTRYMEC	Auditoria SART	$ 600,00
MERCADO MAYORISTA DE AMBATO	Mediciones	$ 3.076,00
TOTAL:		**$ 32.965,00**

Base de Datos Comercial:

Total Base de Clientes: 824
Total Ofertas Enviadas: 434
Total Mails Enviados: 248
Total Clientes Concretados: 71
Total Clientes Rechazados: 71

Comparativo Ventas año 2016 vs 2017

Total Ventas Corporativas 2016 = USD. $ 98.000,00
Total Ventas Comerciales 2016 = USD. $ 58.660,00
Total Ventas 2016 = USD. $ 156.660,00

Total Ventas Corporativas 2017 = USD. $ 0,00
Total Ventas Comerciales 2017 = USD. $ 32.965,00
Total Ventas 2017 = USD. $ 32.965,00

Diferencia = USD. - $ 123.695,00

Conclusiones:

Debemos crear nuevas estrategias para afrontar el complicado año que se avecina, donde habrá una recesión de ahorro por parte de las empresas que complicarían la venta de nuestros servicios.

Es fundamental concretar algún proyecto corporativo que replicaría en un ingreso significativo y daría liquidez a la compañía (independientemente del referido).

El poco control en la obligatoriedad de la materia, fue uno de los causantes para no alcanzar los objetivos planteados.

IV. INFORME DE ÁREA FINANCIERA

- Los archivos presentados a los socios son:

  -Balance o Estado de Situación a 31/12/2017

  -Estado de Pérdidas y Ganancias del Período de Enero a Diciembre 2017, comparado con el Presupuesto

  -Detalle de Cuentas por Cobrar

- A continuación un resumen de la contabilidad general presentada al SRI y Superintendencia de Compañías:

  Total Ingresos Facturados: USD $ 91.065,65

  Total Egresos: USD $ 84.941,40

  Utilidad del Ejercicio: USD $ 6.124,25

Milyon Ribadeneira Ch.
Gerente General
TECNIPREVEN S.A.

José Julián Andrade
Presidente
TECNIPREVEN S.A.