

Quito, 28 de marzo del 2014.

TECNIPREVEN S.A

INFORME DE LABORES Y RESULTADOS

DE LA ADMINISTRACIÓN A LOS ACCIONISTAS

EJERCICIO FISCAL 2013

Cumpliendo con lo establecido en la legislación vigente, pongo a consideración de los Señores Accionistas el Informe de Actividades y Resultados del Año 2013.

1) ANTECEDENTES – CONDICIONES DEL MERCADO:

Al elaborar el Presupuesto y el Plan estratégico, esperábamos que las autoridades de Control, (IESS y MRL) ejerzan mayor presión en las empresas para el cumplimiento de las leyes en materia de Seguridad y Salud Ocupacional, esto no se dio y por esa circunstancia existe una buena diferencia entre lo esperado y lo concretado.

2) LOGROS:

- Tenemos una gran base de clientes contactados que no nos han contratado, pero tampoco nos han rechazado, el inconveniente es que esta materia no es la prioritaria para las empresas, pero poco a poco van aceptando, esto crea una potencialidad inmensa.
- Muy buena imagen y prestigio vs. la competencia que es escasa y en la mayoría de casos de bajo nivel.
- Hemos desarrollado relaciones con Grupos importantes del Exterior y Locales, para emprender juntos proyectos grandes que están trabajados y que esperamos concretar el 2014 y que son:
 - a) Red de Servicios de Vigilancia de la Salud en Sociedad con MGO de España.
 - b) Licitación para ofertar Sistemas contra Incendios en Río Napo en Conorcio con ONDOAN, monto aproximado \$23 M.M.
 - c) Oferta de Servicio a Acciona – Infraestructuras de España en la Construcción de Los Terminales del Metro de Quito, en asociación con MGO, monto aproximado \$1.7 M.M.
 - d) Implementación del Plan de Contingencia en Río Napo en Asociación con el Dr. Luis Vásquez, monto aproximado \$150 M.
 - e) Este 2013 el Contrato para prestar Servicios en la Primera Etapa del Metro de Quito con ACCIONA INFRAESTRUCTURAS es el único logro concreto.

3) DIVISIÓN COMERCIALIZACIÓN:

3.1) ANTECEDENTES

Tecnipreven S.A. inicio el año 2013 como uno de los principales proveedores de Seguridad y Salud en el país. Dedicamos tiempo y esfuerzo en concretar negocios de alta envergadura para aumentar nuestra credibilidad e imagen corporativa.

Incrementamos nuevos clientes en un 10% y seguimos afianzándonos en nuestro profesionalismo técnico para concretar el mercado potencial.

El objetivo presupuestal fue superado para desafiar el próximo año con mejores condiciones comerciales y obtener mayores prospectos de ventas.

3.2) GESTIÓN BASE DE DATOS COMERCIAL 2013

A. - Período de Gestión: 01 de Enero del 2013 al 31 de Diciembre del 2013

B. - Al Cierre de Año:

Clientes en Proceso: 174
Clientes Ofertados: 173
Clientes Concretados: 42
Clientes Negados: 46

Total: 435

C. - Promedio: 36 clientes gestionados por mes

3.3) VENTAS 2013

COMPARATIVO VENTAS ANUAL

	2012	2013	BW	TOTAL
Total Ventas Acumulado:	\$ 346.405,45	\$ 421.684,54	\$ 75.279,09	\$ 768.089,99
Trabajos por Efectuar:	\$ 124.410,00	\$ 32.115,00	-\$ 92.295,00	\$ 156.525,00
Facturado:	\$ 237.361,45	\$ 453.906,34	\$ 216.544,89	\$ 691.267,79
Cobrado:	\$ 220.231,45	\$ 421.016,34	\$ 200.784,89	\$ 641.247,79

3.4) CLIENTES CONCRETADOS 2013

Nombre	Provincia	Trabajo Ofertado
ACCIONA INFRAESTRUCTURAS	Pichincha	Asesoría Seguridad Industrial
BBDO	Pichincha	Plan de Emergencias
CÁMARA DE INDUSTRIAS DE CUENCA	Cañar	Auditoría
CONSEJO CASSEL	Manabí	Mediciones
CONSTRUCTORA RISA	Pichincha	Sistema de Gestión SMI
CONSTRUCTORA VILLACRUCES AVANAGE	Pichincha	Asesoría Implementación Sistema de Gestión SMI
ORDINETRICA	Pichincha	Reglamento Interno
INERCOLECTRICA SAN BARTOLO	Pichincha	Plan Mínimo
LA MUNDIA	Pichincha	Reglamento Interno
LA INDUSTRIA FERRERA S.A. SANTA LUCIA	Pichincha	Mediciones
MUNICIPIO DE GUANACHE	Cañar	Auditoría
QUAFATE S.A.	Pichincha	Perfiles gráficos
SIADONOMA EMPRESA ARQUITECTOS S.A.	Pichincha	Auditoría
SOLAGRI	Pichincha	Plan de Seguridad y Salud
WAFI	Pichincha	Auditoría

3.5) GESTIÓN COMERCIAL

- A. - Realizamos un curso general de Seguridad y Salud en Ibarra.
- B. - Se contrato un nuevo proveedor gráfico para actualizar la página web de la empresa.
- C. - Concretamos convenios comerciales con el Estudio Jurídico Vivanco & Vivanco y la Cámara de Industrias de Cuenca.
- D. - Oficializamos un convenio comercial con la Importadora Sevilla para comercializar Equipos de Protección Personal.
- E. - Asistimos a las Jornadas de Riesgos del Trabajo del 2013.
- F. - Participamos del curso de Seguridad y Salud en la Cámara de Industrias de Pichincha.

G. - Participamos del desayuno de Riesgos del Trabajo correspondiente al seminario del nuevo acuerdo entre el MRL y IESS.

H. - Se precisó la creación del Software para la Administración del Sistema de Gestión SART.

3.6) CONCLUSIONES

En el año 2013, tuvimos el reto de competir con nuevos proveedores que comercializan sus productos en precios más económicos. Todavía hay una resistencia en el mercado por contratar servicios de mayor garantía.

En la actualidad, el mercado tiene un mejor conocimiento de la legislación en Seguridad y Salud. Las empresas se dedican a contratar técnicos para implementar ciertas medidas de control y subcontratan servicios de Mediciones, Capacitación y Vigilancia de la Salud.

Todavía no hay una presión gubernamental para exigir el cumplimiento de la normativa en Seguridad y Salud. Debemos buscar la manera de comercializar los productos con precios razonables para beneficiar la aceptación del cliente.

En este año, hemos expandido nuestros servicios a diferentes Provincias para brindar un mayor profesionalismo y confianza ante un mercado corrompido.

En conclusión, es fundamental continuar con la misma perseverancia de comercialización para generar un incremento en ventas y marcar una imagen de diferenciación.

3.7) GESTIÓN TELEMERCADERO

A. - Periodo de Gestión: 01 de Enero del 2013 al 31 de Diciembre del 2013

B. - Al Cierre de Gestión:

Clientes en Proceso: 1,216

Clientes Extintos: 179

Clientes Por Contactar: 640

Clientes Negativo: 329

Total: 2,364

C. - Promedio: 197 clientes gestionados por mes

4) RESULTADOS ECONÓMICOS:

Se anexa a este Informe el Balance a Dic. 31/2013, y el Estado de Pérdidas y Ganancias del 01 de Enero al 31 de Diciembre del 2013, que se explican por sí solos.

TECNIPREVEN S.A.

Av. República del Salvador N.16-91

6041843

ESTADO DE SITUACION GENERAL

Hasta 31/12/2013

Nro. de Cuenta	Descripción de cuenta	Subtotal \$ _____	Total \$ _____
	ACTIVOS		122.532,54
	ACTIVOS CORRIENTES		105.659,47
11101	Caja Bancos	18.937,18	
11103	Cuentas por cobrar	58.349,72	
	Cuentas por cobrar MR	13.001,96	
11301	Iva en Compras	6.350,50	
	Retenciones en la Fuente		
11302	Clientes	8.837,01	
11303	Retenciones Iva Clientes	0,00	
11304	Anticipo Imppto. Renta	183,10	
	ACTIVOS FIJOS		16.873,07
12101	Muebles y Enseres	18.415,45	
12102	Dep Acum Muebles y Enseres	-3.465,87	
12103	Equipo de Oficina	2.747,84	
12104	Dep Acum Equipos Comp	-824,35	
	PASIVOS Y PATRIMONIO		122.532,54
	PASIVOS CORRIENTES		26.612,05

21101	Proveedores	20.475,05	
2209	Pasivos Impuesto Diferidos	2.661,76	
21301	Iva por Pagar	0,00	
21302	Retenciones en la Fuente	1.705,01	
21303	Retenciones de Iva	1.770,23	
	PATRIMONIO		95.920,49
31101	Capital Social	10.000,00	
31202	Reserva Legal	212,72	
32101	Utilidades acumuladas	18.080,82	-
	Utilidad del ejercicio	67.626,95	
15% PARTICIPACION EMPLEADOS		10.144,04	
BASE IMPONIBLE IMPTO RENTA		57.482,91	
IMPUESTO CAUSADO		12.646,24	
(+) RETENCIONES CLIENTES		8.837,01	
(-) ANTICIPO IMPTO RENTA		183,01	
IMPUESTO A LA RENTA POR PAGAR		3.626,22	

TECNIPREVEN S.A.

Av. República del Salvador N36-64

6041843

ESTADO DE GANANCIAS Y PERDIDAS

Hasta 31/12/2013

Nro. de Cuenta	Descripción de cuenta	Subtotal \$ _____	Total \$ _____
41101	Ingresos	371.854,84	
			<hr/>
			371.854,84
	Gastos:		
51101	Sueldos	55.119,91	
51102	Decimo-Tercer Sueldo	4.593,33	
51103	Decimo-Cuarto Sueldo	1.272,00	
51104	Fondo de Reserva	4.593,33	
51105	Aporte Patronal	6.697,07	
51106	Honorarios Profesionales	68.089,68	
51107	Ropa de trabajo	382,66	
51201	Suministros de Oficina	2.828,81	
51202	Arriendo	13.900,00	
51203	Luz, agua	258,53	
51204	Mantenimiento Oficina	2.458,13	
51205	Combustible	201,57	
51206	Atención Clientes	3.208,74	
51207	Seguros	980,19	
51208	Capacitaciones	4.665,00	
51209	Comunicaciones	2.985,24	
51210	Mantenimiento equipos	715,00	
51211	Publicidad	1.854,16	
51212	Servicios	79.913,86	
51213	Gastos Legales	1.208,90	
51214	Gastos de viaje	3.171,17	
51215	Movilizaciones	40.352,40	
51216	Depreciaciones	2.116,33	
51217	Gastos Impuesto Diferido	2.661,76	

304.327,89

UTILIDAD DEL EJERCICIO	67.636,95
15% PARTICIPACION EMPLEADOS	10.144,04
BASE IMPONIBLE IMPTO RENTA	57.492,91
IMPUESTO CAUSADO	12.646,34
(-) RETENCIONES CLIENTES	8.897,01
(-) ANTICIPO IMPTO RENTA	183,01
IMPUESTO A LA RENTA POR PAGAR	3.626,32

5) EXPECTATIVAS 2014:

Esperamos concretar al menos dos de los proyectos institucionales que venimos trabajando y que son:

- 1) Red de Vigilancia de la Salud con M.G.O.
- 2) Seguridad y Salud Ocupacional y Prestación Colectiva Torre Empresarial del IESS con C.V.A.
- 3) Sistema contra incendio en Campo Sacha de Río Napo.
- 4) Seguridad y Salud Ocupacional y Vigilancia de la Salud en la Segunda Etapa del Metro de Quito.
- 5) Vigilancia de Seguridad y Salud en los Municipios de Cuenca, Manta y Quito y la Prefectura del Azuay.

De los Sres. Accionistas,



Dr. Milyon Ribadeneira Chávez.

Gerente General



Ing. José Julián Andrade.

Presidente