

ATRUMSIT CIA. LTDA.
Carlos Julio Arosemena Tola N36-196 y Av. Eloy Alfaro
Telf. 02 2247848
Quito-Ecuador

INFORME DE GERENCIA

A continuación me permito presentar el informe de labores, desarrolladas en mi administración de la compañía en el periodo comprendido de Enero 1 del 2013 a Diciembre 31 del 2013.

1. La compañía continúa con la suscripción con la empresa Openbravo, alianza mediante la cual hemos fortalecido el producto en el mercado Ecuatoriano y por ende la versión desarrollada por ATRUMS-IT.
2. La compañía en el año 2013, define el desarrollo de la segunda versión de los módulos que a continuación se describen, debido a problemas encontrados y sugerencias de mejora para optimizar la versión:
 - a. Nómina
 - b. Contabilidad
 - c. Importaciones

Para poder realizar estas tareas se requiere una inversión media, la cual será asumida por la empresa y costada parcialmente con los clientes de esta línea de negocios. Este desarrollo es crucial para mantenernos en un mercado competitivo.

Finalmente se solicitará inversión a los socios en caso de requerir más recursos:

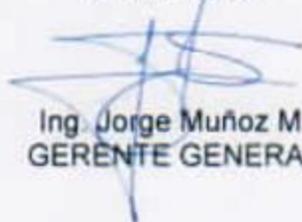
3. Se capacita al personal en los cursos formales de Openbravo, con el objetivo de minimizar la construcción del aplicativo.
4. Los clientes que están afrontando este gasto son:
 - a. Munditransport
 - b. Indumot
5. El riesgo en la implantación de los proyectos se lo considera como nivel medio.
6. Se considera que la rentabilidad del proyecto será bajo o incluso puede haber pérdidas en los mismos por el hecho de construir la versión 2 de los módulos de la localización del sistema de Openbravo.
7. Así mismo se afina y redefine el esquema de comercialización y estimación de los proyectos
8. El ingreso por ventas se encuentra creciendo, sin embargo aún no es estable el tiempo; para evitar este tema se arma la siguiente estructura:
 - a. Creación de un servicio de soporte y mantenimiento
 - b. Productización o generación de versiones basados en el producto Openbravo, discriminados por la funcionalidad que cada uno posee.

9. Así mismo se generó un estrategia de ventas, donde se busca nuevos clientes y se busca relaciones de clientes actuales, se logró determinar que existe un mercado de medianas empresas al cual nos enfocamos.
10. En este ejercicio económico la empresa presenta ganancias bajas en las operaciones aún cuando se ha logrado disminuir los gastos al máximo.

Dichas ganancias obtenidas por la compañía es conocida por la Junta General de Accionistas quien deberá decidir si la empresa continúa como negocio en marcha, pero en mi opinión el crecimiento de la empresa conforme su período anterior es muy significativo, lo considero normal para el plazo de la empresa y sus proyecciones.

11. Se ha estado cumpliendo con todas nuestras obligaciones tales como proveedores, bancos y fiscales. Sin embargo durante el periodo ha existido atraso en el pago de las obligaciones con el fisco, por el flujo de dinero.
12. En el aspecto laboral, se ha mantenido un ambiente estable y armonioso con los trabajadores ya que, hemos podido cumplir muy puntualmente con todas las obligaciones laborales.
13. Se ha considerado la conservación del medio ambiente como puntal fundamental para las actividades que desempeña la empresa.
14. En el ejercicio de mis funciones se ha cumplido a cabalidad las disposiciones y recomendaciones efectuadas por los Directivos y Junta General de Accionistas de la Compañía.
15. Sobre mi gestión empresarial del ejercicio económico 2013, me remito a los Estados Financieros, los cuales están a disposición de los señores accionistas.

Atentamente,



Ing. Jorge Muñoz M.
GERENTE GENERAL