

STACLARAGARDENS CIA. LTDA.

INFORME GERENCIA

La Compañía fue constituida en la República del Ecuador el 16 de mayo del 2011 y su actividad principal constituye el cultivo, propagación, producción, comercialización, importación, exportación de toda clase de flores, así como de productos agropecuarios, insumos, maquinaria, partes y equipos.

1. La representación legal está a cargo del Sr. Salazar Cadena Raymond Jair, en su calidad de Gerente General de la compañía.
2. La Gerencia General de. STACLARAGARDENS CIA. LTDA, es responsable por las políticas y procedimientos de la estructura del Sistema de Control Interno; consecuentemente debe realizar estimaciones juicios y políticas contables para la determinación de los beneficios esperados y costos correspondientes.
3. El capital de la compañía es de \$ 400,00, conformado de la siguiente manera:

SOCIOS	CAPITAL	NUMERO DE APORTACIONES	%
SALAZAR CADENA JHONNATAN FRANCISCO	164	1	41%
SALAZAR CADENA RAYMOND JAIR	80	1	20%
SALAZAR CADENA SHIRLEY DELAINE	36	1	9%
SALAZAR ERAZO FRANCISCO CAMILO	120	1	30%
TOTAL	400	4	100%

4. Al 31 de diciembre del 2013, el capital social de STACLARAGARDENS CIA. LTDA., por US\$ 400.0 participaciones ordinarias y nominativas por un valor de US\$ 1,00 cada una a valor nominal unitario.

Logros alcanzados en el 2013:

- Convenios con nuevos clientes para venta de flor en Rusia.
- Establecimiento de Políticas de incentivo para el personal por cumplimiento de metas.
- Incremento de la producción y ventas en un 50% con relación al año 2012.
- Mejoramiento de las instalaciones de la empresa, adoquinado de caminos de acceso a los invernaderos.
- Adecuada asignación de tareas al personal mediante una planificación semanal de tareas
- Los principales datos financieros son:

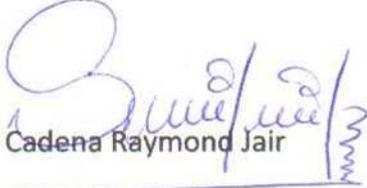
Activos	582,520.10
Activos corrientes	185,673.45
Pasivo corriente	512,503.43
Patrimonio accionistas	70,016.63
Resultados netos	48,939.51

Propuestas para el 2014:

- Efectuar una revisión del personal de producción, con el propósito de disminuir los costos de producción.
- Mejorar la gestión de ventas para disminuir los plazos, con el propósito de mejorar la liquidez de la compañía.
- Contratar personal idóneo en todo el proceso productivo
- Incrementar la producción mediante la adquisición de nuevas variedades.
- Revisar las estrategias de comercialización, para fortalecer las ventas, con el propósito de lograr ingresos que permitan mantener nuestro resultados positivos, para fortalecer financieramente a la compañía.
- Dar cumplimiento a todos los requerimientos de los organismos de control: SRI, Ministerio de Relaciones Laborales, Superintendencia de Compañías.

Pongo en consideración de todos los socios y solicito la aprobación de los logros del 2013 y las propuestas para el año 2014.

Atentamente,


Salazar Cadena Raymond Jair

GERENTE GENERAL