

## Informe de labores 2013

MACUNA ha continuado haciendo sus gestiones y labores de venta, consolidándose como un distribuidor de marcas y de productos de calidad, no obstante un problema de producción en AVIMEX durante el último cuatrimestre del 2013, y el primero del 2014, no dejó bastante desabastecidos de producto, afectando de manera notable las ventas de la compañía, si a esto le sumamos los retrasos ocurridos en los despachos de VETANCO esto completa la película.

Las cifras de estado de resultados del 2013 son las siguientes:

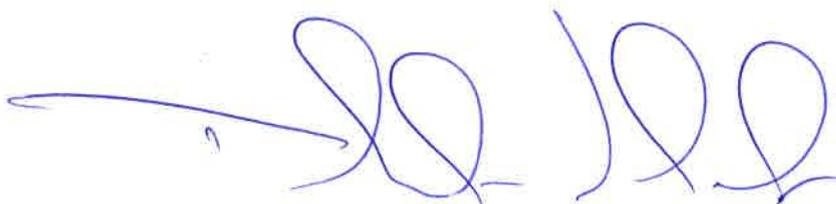
Ingresos Ordinarios	1'189.226
Costo de Ventas	-706.551
Margen Bruto	482.675
Gastos Operacionales	269.249
Otros Ingresos	70.558
Ganancias antes de impuesto a la renta	283.984
Impuesto a la Renta	-66.036
Resultado Neto	217.948

Este resultado es inferior al del 2012, situación que no nos enorgullece, y que denota un decremento en ventas y por ende en ingresos. Esperemos que el 2013 haya sido la excepción y no la regla, no obstante vuelvo a mencionar que el primer cuatrimestre del 2014, el problema aun se mantuvo.

En cuanto a los productos de ASP, después de tanto bregar, logramos colocar un buen pedido con Pronaca, y esperamos que de acá en adelante esto se vuelva como una solución a sus problemas de estabilización de agua en la vacunación.

Continuaremos haciendo el mayor de los esfuerzos para seguir creciendo.

MACUNA Cia. Ltda. cumple con todas las normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor.



Pablo Anhalzer V.