

# CIPLAST ECUADOR S.A.

---

Quito, Abril / 2013

Señores

CIPLAST ECUADOR S.A.

Ciudad

Respetados Accionistas:

CIPLAST ECUADOR se muestra como una empresa en ascenso y que poco a poco se ha ido ganando la confianza de Impresores y de la Industria Plástica. Hay que tener en cuenta que la primera negociación de tintas se realizó a finales del año 2011 y no se tenía experiencia en el tema.

La seguridad en el producto y el rechazo que es del 0% garantiza que en el 2013 tendremos utilidades.

El equilibrio que se ha logrado vendiendo otros productos como tapas ha sido vital para obtener cifras positivas que esperamos siga aumentando con nuevos clientes, a quien no solo se venderán tapas, sino productos catalogados como material de empaque.

Hemos tratado de reducir la frecuencia de importaciones para disminuir los costos fijos de las mismas consolidando mas productos y el manejo del gasto hasta el momento es austero.

Nuestra dificultad ha sido la falta de liquidez, aunque manejamos una cartera sana, algunas veces los clientes no compran inmediatamente lo que programan y nos crea un desfase.

A partir de la segunda quincena de Mayo/2013 los precios de tintas UV se igualarán para todos los clientes lo que significará un incremento en los ingresos, puesto que nuestro principal comprador que tiene precios inferiores a los demás, ocupa el 70.7 % del total.

Agradezco, a ustedes señores accionistas el haberme prestado su apoyo y su confianza.



MARTHA ESTRADA DOMÍNGUEZ

Gerente General