



**TRACTOECUADOR**

C.A. LTDA.

Manuel Larrea N19-57 y 18 de Septiembre  
Fono: 2904-982 • Telefax: 2545-859  
tractoecuador@hotmail.com • Quito - Ecuador

Quito, 18 de abril del 2018

Señores

JUNTA GENERAL DE SOCIOS

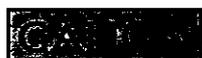
TRACTOECUADOR CIA LTDA

Quito.-

Dando cumplimiento a las normas vigentes presento a ustedes el informe de mi gestión en donde describo las situaciones más relevantes de la situación económica y financiera de la empresa en el período 2017.

La compañía está conformada con pocas personas cuya perspectiva estratégica se orienta a la obtención de mejores condiciones económicas, a través de la compra, importación y venta de repuestos para maquinaria pesada. Ofreciendo a nuestros clientes un trato individualizado de buena calidad de acuerdo a las necesidades y exigencia de cada uno de ellos para ganarnos su confianza y poder convertirlos en nuestros clientes permanentes.

Las ventas realizadas en el 2017 de 1.326.491,65 dólares, nos demuestran que hemos tenido un incremento con relación al año anterior del 60.49% esto se debe a que mantenemos un buen stock de mercadería que nos permite entregar a tiempo los pedidos de nuestros clientes y también a los convenios de distribución que realizamos con algunos negocios a nivel nacional, lo que nos permitió abrir nuevos mercados sobre todo en provincias y llegar de manera eficiente a nuestros clientes. Las ventas son en su mayoría son de contado o con tarjeta de crédito pues la recuperación de cartera en años anteriores era muy lenta, sin embargo la cartera que es imposible recuperar por nuestros medios la hemos dejado en manos de un abogado al que le pagamos el 10% de los cobros que haga y sin embargo no se han obtenido buenos resultados.



**KOMATSU**

Los costos y gastos en este año suman 1.246.297,08 dólares, demostrando un incremento del 59.972% en relación al año anterior, que se debe básicamente al incremento del stock, de sueldos y de bodegas.

No hemos tenido problema de liquidez gracias a los préstamos de accionistas y a sus utilidades que no han sido distribuidas, a los cobros con tarjeta de crédito y de contado, así como también a las ventas bajo pedido a las que se les pide un anticipo del 50%.

Como se podrán dar cuenta el este año 2017 se ha cumplido con uno de nuestros objetivos principales que es incrementar nuestras ventas llegado de manera ágil y eficiente a nuestros clientes para que se sientan satisfechos.

Todo lo acontecido en este año no sería posible sin la ayuda de los trabajadores de la empresa a quien les hago llegar mi gratitud y mi compromiso de brindarles un ambiente agradable, salarios justos, respeto y consideración.

Por la acogida y colaboración prestada en este año, les quedo agradecido.

Atentamente,



Lcdó Jhon Pantoja

GERENTE.