



Quito, 22 de marzo del 2013

Señores

JUNTA GENERAL DE SOCIOS

TRACTOEQUADOR CIA LTDA

Quito.-

Dando cumplimiento a las normas vigentes presento a ustedes el informe de mi gestión en donde describo las situaciones más relevantes de la situación económica y financiera de la empresa en el período 2012.

La compañía está conformada con pocas personas cuya perspectiva estratégica se orienta a la obtención de mejores condiciones económicas, a través de la compra, importación y venta de repuestos para maquinaria pesada. Ofreciendo a nuestros clientes un trato individualizado de buena calidad de acuerdo a las necesidades y exigencia de cada uno de ellos para ganarnos su confianza y poder convertirlos en nuestros clientes permanentes.

Las ventas realizadas en el 2012 son de 608.480.72 dólares, lo cual es muy alentador y nos demuestra que hemos tenido un incremento en ventas del 10.55% en relación al año anterior lo cual nos motiva con mayor razón a seguir trabajando, abriendo nuevos mercados sobre todo en provincias donde la competencia no ha logrado dar un buen servicio. El 80% de estas ventas son a crédito y la recuperación de cartera es lenta razón por la cual sugiero que se contrate una empresa que se preocupe de los cobros para que nos permita dedicarnos de lleno a la comercialización de nuestros productos dentro y fuera de la ciudad de Quito.





Manuel Larrea N19-57 y 18 de Septiembre
Fono: 2904-982 • Telefax: 2545-859
tracto.piezas@andinanet.net • Quito - Ecuador

Los costos y gastos en este año suman 570.019 dólares, demostrando un incremento de 10.75% en relación al año anterior, que se debe básicamente a los impuestos tan elevados que cancelamos en las importaciones que en la mayoría son de cantidades pequeñas por tal motivo esta en tránsito un importación grande que llegara en el 2013 que nos permitirá bajar los costos e incrementar la utilidad.

No hemos tenido problema de liquidez a pesar de la lenta recuperación de cartera esto se debe a que tenemos muy buena rotación de inventario que en un 40% lo hicimos bajo pedido y con anticipo del 50%.

Para mejorar la calidad de nuestros servicios se ha contratado nuevos empleados y servicios para cumplir con uno de nuestros objetivos principales que es llegar de manera eficiente a nuestros clientes para que se sientan satisfechos.

En este año 2012 he logrado un trabajo en equipo, brindando a nuestros colaboradores un ambiente agradable, salarios justos, respeto y consideración para lograr un mejor rendimiento.

Por la acogida y colaboración prestada en este año y con el compromiso de seguir trabajando para conseguir nuestras metas, les quedo agradecido.

Atentamente,

Lcdo Jhon Pantoja

GERENTE.

