



Quito, 15 de marzo del 2012

Señores

JUNTA GENERAL DE SOCIOS

TRACTOEQUADOR CIA LTDA

Quito.-

Dando cumplimiento a las normas vigentes presento a ustedes el informe de mi gestión en donde describo las situaciones más relevantes de la situación económica y financiera de la empresa en el periodo 2011.

La compañía está conformada con pocas personas cuya perspectiva estratégica se orienta a la obtención de mejores condiciones económicas, a través de la compra, importación y venta de repuestos para maquinaria pesada. Ofreciendo a nuestros clientes un trato individualizado de buena calidad de acuerdo a las necesidades y exigencia de cada uno de ellos para ganarnos su confianza y poder convertirlos en nuestros clientes permanentes.

Las ventas realizadas en el 2011 son de 275.195,04 dólares, muy aceptables si consideramos que somos una empresa nueva y los clientes están empezando a conocernos sin embargo un 80% de estas ventas son a crédito lo cual no obliga a crear nuevas y mejores políticas para recuperación de cartera.

Los costos y gastos en este año suman 257.335,16 dólares, que considero son altos y esto se debe a que solo se hicieron compras locales.





Manuel Larrea N19-57 y 18 de Septiembre
Fono: 2904-982 • Telefax: 2545-859
tracto.piezas@andinanet.net • Quito - Ecuador

El exceso de liquidez no obliga a invertir en mercadería, por lo que el próximo año nuestra prioridad es importar para mantener un stock suficiente que cubra las necesidades del mercado y así poder mejorar nuestros precios.

Para mejorar la calidad de nuestros servicios es necesario contratar más personal con experiencia en el área administración pero sobre todo en ventas para llegar de manera eficiente a nuestros clientes.

En este año 2011 he tratado de lograr un trabajo en equipo, integrando al personal administrativo y de ventas, por lo que a todos les agradezco su valiosa colaboración.

Atentamente,

Ledo Jhon Pantoja

GERENTE.

