

Quito, 31 de marzo de 2016

Señores
Accionistas de ENOX S.A.
Presente.-

Por medio del presente me permito informar a ustedes sobre el desarrollo de las actividades administrativas, financieras, de producción y ventas de la Empresa Nacional de Oxígeno ENOX S.A. durante el año 2015

1.- AREA ADMINISTRATIVA Y FINANCIERA.

Debo empezar manifestado que en el mes de marzo cumplimos con una auditoría de seguimiento de nuestro Sistema de Gestión de Calidad por parte de Bureau Veritas para el mantenimiento de la respectiva Certificación y de esta manera brindar un mejor y adecuado servicio a nuestros clientes. Se continuó trabajando en el “Diseño Integral del Modelo de Gestión Comercial” terminando con la definición de cargos y funciones, así por ejemplo se creó el cargo de Jefe de Ventas y se contrató un Vendedor con la finalidad de buscar nuevos clientes e incrementar las ventas.

Hubo algunos cambios en cuanto al personal. Se contrató a una nueva persona para el cargo de Jefe de Recursos Humanos, ante la salida de la persona que venía desempeñando ese cargo. Igualmente se contrató a un nuevo Jefe de Producción y Mantenimiento y se reemplazó o se hicieron ajustes con el personal de acuerdo a las necesidades de las áreas como es el caso de la contratación de un profesional para el área de Pruebas Hidrostáticas.

Si ya para finales de 2014 empezamos a tener problemas de liquidez como consecuencia de la disminución de las ventas, este problema se agravó aún más durante el año 2015 como consecuencia de la crisis nacional, que redundó en una disminución de los depósitos, por cuanto se vio afectada la cadena de pagos a proveedores, de lo cual ENOX S.A. no fue la excepción. Nos vimos en serias dificultades para cumplir adecuadamente con nuestras obligaciones financieras tanto internas como externas, quedando algunos pagos pendientes para el próximo ejercicio económico.

A continuación menciono algunos indicadores sobre la gestión:

Índices de liquidez:

- Índice corriente: USD 1.55
- Capital de trabajo: USD 234,730.39

Índices de endeudamiento:

- Índice endeudamiento total: 58.87 %
- Índice endeudamiento corriente: 79.48 %

Índice de Actividad:

- Rotación activos totales: 1.44 veces

Las ventas decrecieron en relación al año 2014 en un 6.02%, quedando en la cifra de USD 1,306.115.43

La pérdida corresponde a la cifra de USD 61,895.25

2.- AREA DE PRODUCCION Y VENTAS.

Durante el año 2015 la planta de producción trabajó en un menor porcentaje de su capacidad instalada en relación al año 2014, esto debido a la menor demanda de los clientes quienes en un buen porcentaje siguieron comprando a la competencia. Un aspecto de mucha importancia a considerar en el presente y próximos años es la antigüedad de la planta. Se necesita estar siempre pendientes de su funcionamiento a través de constantes reparaciones y mantenimientos, los mismos que encarecen los costos de producción en relación a los costos que representaría una planta nueva. Sin embargo de esto la planta ha seguido y sigue funcionando y para el presente año emprendimos en un plan de reemplazo y mejoramiento de algunos equipos claves a fin de asegurar la producción para los años siguientes.

Las ventas totales, esto es Quito y Francisco de Orellana, como se mencionó anteriormente, decrecieron en un 6.02% en relación al año anterior. En Quito estas decrecieron en un 14.17% correspondiendo al valor de **USD 151,351.83**. En Francisco de Orellana crecieron en un 20.84% correspondiendo al valor de **USD 67,357.58**, debiendo indicar que este incremento se debe a la implementación de la venta de suministros y materiales para la actividad petrolera.

Además también debo indicar que entre los meses de marzo y abril se cambió a todo el personal de la Agencia de Francisco de Orellana, procediendo también a ubicarnos en otro local, lo cual significó incurrir en gastos de adecuación e instalación que influyeron en el incremento del rubro Gastos de Ventas Agencia El Coca.

Para terminar debo indicar que existe un compromiso para la compra del Terreno y Local donde actualmente se encuentra funcionando la Agencia Francisco de Orellana, pero que lamentablemente no se lo ha podido hacer efectivo dada la crisis por la que atravesamos.

Esperamos que las condiciones mejoren y que durante el año 2016 se pueda hacer efectiva esta oportunidad que iría en beneficio de la empresa.

Es todo cuanto puedo informar en honor a la verdad.

Señores Accionistas, Gracias.

Atentamente,

A handwritten signature in black ink, enclosed within a hand-drawn oval. The signature is stylized and appears to read 'J. Encalada C.'.

ING. JUAN I. ENCALADA C.
GERENTE ENOX S.A.