

Quito, 31 de marzo de 2010

Señores
Accionistas de ENOX S.A.
Presente.-

Por medio del presente me es grato informar a ustedes el desarrollo de las actividades administrativas, financieras, de producción y ventas de la Empresa Nacional de Oxígeno ENOX S.A. durante el año 2009.

1.- AREA ADMINISTRATIVA Y FINANCIERA.

Como paso siguiente a la consecución de las Buenas Prácticas de Manufactura en el año 2008, aspecto de fundamental importancia a mencionar en el presente año es la consecución de las Normas de Calidad ISO 9001-2008 en las que se trabajó a lo largo de todo el año a fin de cumplir con todas las exigencias y requerimientos tanto en la parte de infraestructura física y material así como en la parte del recurso humano que trabaja en la empresa, todo lo cual ha incidido en el incremento de los gastos en todos los aspectos en relación al año anterior. El número de empleados y trabajadores se ha mantenido en los términos del año 2008.

En la parte financiera ENOX S.A. para el año 2009 presentó ciertos problemas de liquidez, sin embargo de ello se cumplió con las obligaciones y compromisos adquiridos. El índice de solvencia es aceptable.

Como resultado del análisis realizado a las cuentas de los balances es necesario mencionar las siguientes razones financieras:

Razones de liquidez:

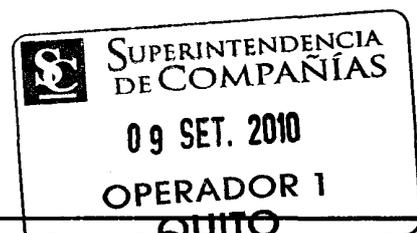
- Razón corriente: USD 2.70
- Capital de trabajo: USD 207.839.05

Razones de endeudamiento:

- Razón endeudamiento total: 27.67 %
- Endeudamiento corriente: 7.33 %

Razones de Actividad:

- Rotación de inventarios: 5.00 veces
- Rotación activos totales: 1.38 veces



Razones de Rentabilidad:

- Rendimiento sobre activos totales: 5.99 %
- Margen de utilidad neto: 4.33 %

Otros indicadores:

- Las ventas crecieron en relación al año 2008 en un 14.01 % llegando a la cifra de USD 904,243.24
- La utilidad operacional alcanza la cifra de USD 61,385.07
- El porcentaje de la utilidad operacional corresponde al 6.79 % de las ventas netas.

2.- AREA DE PRODUCCION Y VENTAS.

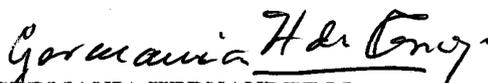
En cuanto a la producción debo indicar que esta se ha incrementado en el presente año debido lógicamente al incremento de la cantidad de productos vendidos. La maquinaria y equipos debido a sus años de operación necesitan de un mantenimiento permanente lo cual demanda una oportuna y suficiente asignación de recursos a fin de mantenerlos en operación.

En cuanto a lo que tiene que ver con las ventas ENOX S.A. decidió abrir una sucursal en la ciudad de Esmeraldas, la misma que esperamos de los resultados esperados para el año 2010.

Como ya se indicó anteriormente las ventas durante el año 2009 se incrementaron en relación al año 2008 en un 14.01%, esto debido principalmente a un ligero incremento de precios en Quito y al incremento de ventas de oxígeno gas industrial, así como suministros (productos no elaborados) en la ciudad de El Coca; así tenemos que, las ventas de productos no elaborados tuvieron un incremento del 32.18% durante el año 2009 con relación al año 2008.

Aprovecho la oportunidad para hacer llegar a ustedes señores accionistas, mis sentimientos de consideración y estima,

Atentamente,


GERMANIA HERNANDEZ M.
GERENTE ENOX S.A.