

INFORME ANUAL DE GERENCIA RESPECTO AL EJERCICIO ECONÓMICO DEL AÑO 2015 DE "LITOLASER S.A"

A los 07 días del mes de abril del 2016, me permito extenderles un cordial saludo y poner en consideración de ustedes señores accionistas el informe anual de gerencia del periodo comprendido al año 2015 Enero - Diciembre.

1. Antecedentes.- la compañía fue constituida mediante escritura pública el 02 de marzo de 2011 ante el Sr. Notario Primero Dr. Jorge Machado Cevallos, legalmente constituida y aprobada ante la Superintendencia de Compañías el 25 de Abril del 2011 con resolución N° SC.II.DJC.Q.11.001791. Con un capital social de 1600 dólares dividido en mil seiscientas acciones con un valor nominal de un dólar cada una, a nombre de 21 accionistas fundadores, compañía constituida con el nombre de LITOLASER S.A., e inscrita en el Registro Mercantil con el número 1622 Tomo 142 el 18 de Mayo del año 2011.
2. Con la colaboración de los señores accionistas en el mes de Diciembre del 2011 se realizó la compra de un Equipo de Litotricia Extracorpórea (Unidad de Terapia, Arco en C y Mesa de tratamiento Marca Dornier Modelo Compac Sigma de Origen Alemán), posteriormente se realizó la compra de unidad móvil, camión Chevrolet NHR 2011; para el transporte del equipo el cual se ha transformado en un equipo móvil, mes de agosto del 2012 se realizó la adquisición de un equipo de resección bipolar Marca Olympus, el cual se compone de la unidad electro quirúrgica, equipo endoscópico completo y sistema de evacuador de fragmentos de próstata. Finalmente en el mes de Diciembre a los 5 días, se realizó la recepción de un equipo nuevo de Litotricia Extracorpórea, Compac Sigma de Dornier, con la diferencia de que se complementa con una mesa de mejores características que puede ser utilizada para cirugía renal percutánea, la cual se encuentra funcionando como equipo fijo en el Hospital de los Valles. En el año del 2013 se adquirió un equipo Laser Holmium (modelo SPHINX JR, marca Lisa Laser de Origen Estadounidense), de la misma manera se adquirió un equipo Ureteroscopio Flexible (Modelo URF-P5, marca Olympus de origen Alemán) los mismos que se encuentran funcionando correctamente. Además en este año se adquirió un nuevo equipo de Disfunción Eréctil (marca Aries ED, de origen Alemán) Para la adquisición de estos equipos la compañía se ha autofinanciado con préstamos sin que los socios hayan tenido que realizar ningún depósito de dinero, a excepción de facturas como préstamo para la compra de los mencionados equipos, los mismos que se encuentran con buenas cuentas de pago.
3. La empresa en este período contable arroja una pérdida de USD \$ -3.031,46 y se detalla de la siguiente manera:

Utilidad Contable:	5.738,73
(-) 15% Participación Empleados:	860,82
(-) 22% Impuesto a la Renta:	7.909,37
(=) Pérdida luego de Participación e Impuesto a la Renta:	-3.031,46

4. La empresa ha obtenido ingresos gracias a la colaboración de la mayoría de señores accionistas, adicionalmente debemos añadir que la participación de pacientes aportados por otros urólogos que no pertenecen a LITOLASER S.A., debemos indicar que la expectativa de trabajo ha sido superada de manera importante al escenario planteado, por lo que se solicita a los socios continuar refiriendo a pacientes a fin de mantener un ingreso adecuado para la buena marcha de la compañía, satisfacer las deudas adquiridas y continuar con el crecimiento de la empresa.

Formalmente mantenemos convenios de alquiler del equipo con carácter de exclusividad con el Hospital de los Valles, del Hospital Voz Andes y de manera informal con Centro Quirúrgico Da Vinci, Clínica Internacional, Novaclínica Santa Cecilia, Clínica San Gabriel, Clínica Pasteur, Clínica Integral la intención de la administración de la empresa es que la base para la movilización sea en Quito, para preservar de mejor manera el equipo móvil y así se ha logrado, para tal hecho se ha realizado un convenio con el Hospital Voz Andes el cual se encuentra aceptado, de tal manera que desde el mencionado centro se realizará la movilización dentro de la ciudad de Quito.

En conclusión, la empresa LITOLASER S.A. se encuentra en una situación estable.

El sistema de ideas compartidas deberá persistir entre los integrantes de la empresa de tal manera que nos permita proyectar hacia un mejor situación tanto financiera como institucional en el siguiente año, con la finalidad de crecer en servicios y utilidades de equipos médicos, satisfacer las necesidades de tecnologías de punta en aplicación de conocimientos médicos para la resolución de patologías urológicas y beneplácito de los urólogos que utilizan nuestros equipos con éxito en los procedimientos con sus paciente.

En síntesis, la situación financiera de la empresa es estable, esperamos para este año una mayor motivación de los profesionales, una mayor gestión de ventas y un aporte real por parte de los señores accionistas para obtener resultados positivos y rentables.

En consideración de los socios nuestro informe de gerencia y me despido de ustedes no sin antes agradecerles por la confianza que han depositado en mi persona para dirigir la empresa y tratar de satisfacer las necesidades de todos los socios en el servicio que nos hemos propuesto y en el riguroso manejo financiero de la misma, tratando de cuidar y multiplicar vuestras inversiones de la mejor manera.



Dr. William Barragán B.
GERENTE GENERAL
LITOLASER S.A.