

INFORME DE GERENCIA

A los 02 días del mes de febrero del 2012, me permito extenderles un cordial saludo, y poner en consideración de ustedes señores accionistas el informe anual de gerencia del período comprendido al año 2011 Enero – Diciembre.

1.- Antecedentes.- La compañía fue constituida mediante escritura publica el 02 de marzo del 2011 ante el Sr. Notario primero Dr. Jorge Machado Cevallos y legalmente constituida y aprobada ante la Superintendencia de compañías el 25 de Abril del 2011 con resolución No. SC.IJ.DJC.Q.11.001791. Con un capital social de 1600 dólares dividido en mil seiscientas acciones con un valor nominal de un dólar cada una, a nombre de 21 accionistas fundadores, compañía constituida con el nombre de LITOLASER S.A. e inscrita en el Registro Mercantil con el número 1622 Tomo 142 el 18 de Mayo del año 2011.

2.- Con la colaboración de los señores accionistas se realizó la compra de un EQUIPO DE LITOTRIZIA EXTRACORPOREA (UNIDAD DE TERAPIA, ARCO EN C Y MESA DE TRATAMIENTO MARCA DORNIER MODELO COMPAC SIGMA DE ORIGEN ALEMAN), adicionalmente contamos con una unidad móvil para el transporte del equipo el cual se a transformado en un equipo móvil, para poder servir a la comunidad en el tratamiento de litiasis urinaria, con el método de ondas extracorpórea para fragmentación y posterior eliminación de cálculos, procedimiento que se ha convertido en el ingreso efectivo de la compañía y su buen desarrollo en el aspecto económico.

3.- La empresa ha obtenido ingresos gracias a la colaboración de todos los señores accionistas, adicionalmente debemos añadir la participación de pacientes aportados por otros urólogos que no pertenecen a Litolaser; debemos indicar que la expectativa de trabajo a sido superada de manera importante al escenario planteado como alto rendimiento, por lo que se les solicita a los socios continuar refiriendo pacientes a fin de mantener un ingreso adecuado para la buena marcha de la compañía.

El sistema de ideas compartidas deberá persistir entre los integrantes de la empresa de tal manera que nos permita proyectar hacia una mejor situación tanto financiera como laboral en el siguiente año con la finalidad de crecer en servicios y utilidades de equipos médicos, para satisfacer las necesidades de tecnología de punta en aplicación de conocimientos médicos para la resolución de patologías urológicas.

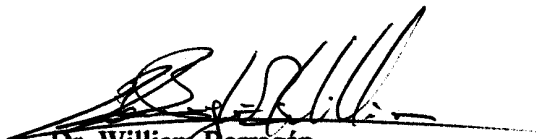
En síntesis, la situación financiera de la empresa es solvente, con una rentabilidad alta, esperamos para este año una mayor motivación de los profesionales, una mayor gestión de ventas y un aporte real por parte de los señores accionistas para obtener resultados mas satisfactorios.



Debo informales que formalmente hemos realizado convenio de alquiler del equipo con carácter de exclusividad con el Hospital de los Valles, el Hospital Vozandes, y de manera informal con Centro Médico Da Vinci, Novaclinica Santa Cecilia, Hospital Inglés, Clínica El Batán, como las de mayor frecuencia en procedimientos realizados.

Es todo cuanto puedo informar, y me despido de ustedes no sin antes agradecerles por la confianza que han depositado en mi persona.

Atentamente,



Dr. William Barragán
GERENTE GENERAL
LITOLASER S.A.

