

INFORME DE GERENTE

Quito, marzo 28 de 2017

Señores
**JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS
PHARMADRUGS S.A.**

De mi consideración:

Por medio de la presente y en ejercicio de las funciones como Representante Legal de la compañía denominada PHARMADRUGS S.A. y de conformidad con la Ley de Compañías, entrego a ustedes el informe anual de actividades del periodo 2016, ratificando las gestiones realizadas con el presidente y con mi administración en conjunto

GESTION ADMINISTRATIVA.- CONTABLE.- TRIBUTARIA.- SOCIETARIA

En cumplimiento de lo determinado:

1. Misión

"La Empresa es la líder en producción de genéricos, insumos, venta de equipo médico, instrumental médico quirúrgico y de precisión de la más alta calidad, además comercializa vehículos especiales como: clínicas móviles para toda especialidad médica, de esta manera cumplimos con ofrecer productos dedicados a satisfacer las necesidades en varias áreas de salud, apoyando llegar a sectores poblacionales en condiciones de pobreza para que reciban atención del más alto nivel tecnológico, médico, científico; conformada por Recurso Humano calificado y comprometido y compite incansablemente por ser la mejor en el mercado.

2. Visión

La Empresa estará posicionada en el Sector de la Salud, por la calidad brindada en sus productos con altos estándares, así como en la producción y comercialización de medicamentos genéricos, insumos y cosméticos en el mercado nacional e internacional, ofreciendo a los clientes productos que satisfagan sus necesidades en cuanto a seguridad, cumplimiento de la normativa, precios competitivos, uso de tecnología de punta, personal altamente calificado y sistemas de calidad implementados y funcionado; comprometidos constantemente con las expectativas que el mercado tenga acerca de cada uno de nuestros servicios y productos; garantizando la absoluta transparencia, responsabilidad y eficiencia.

3. Nuestros valores corporativos

- Hacer de Pharmadrugs una empresa regida por la ética de cada uno de sus colaboradores, fortaleciendo el ámbito de trabajo.
- Colaborar con fundaciones dedicadas a rescatar niños de la calle y entidades de ayuda humanitaria y de esta manera devolver los favores a la sociedad.
- Inculcar a cada uno de los empleados y colaboradores el trabajo honrado y dedicado.

4. Presencia en el mercado a corto, mediano y largo plazo

La presencia en el mercado dependerá de varios factores como política de gobierno respecto a precios, aranceles, permisos, etc.

Corto Plazo.- terminar con los registros sanitarios, fijación de precios por parte del MSP, cobrar las deudas pendientes del estado a nuestra compañía, (Enfarma EP, nos debe mucho dinero), empresa en liquidación, Mediano Plazo.- Una vez obtenida la fijación de precios por parte del MSP, se importara varios medicamentos y además de otros productos para su comercialización.

Largo Plazo.- ser una empresa rentable con una cartera del 20% de clientes que hagan el 80% de nuestras ventas, esto garantizara la salud de la empresa.

5. Productos y servicios

Se fabrican los vehículos especiales bajo normas estrictas americanas; la norma ISO 9001, y la norma triple KKK-1822d.

Clínicas móviles de toda especialidad: se presentaron varios proyectos a diferentes instituciones del estado, pero no se pudo concretar nada, ya que la situación económica es un factor determinante, esperamos seguir insistiendo para buscar apertura.

- Buses de transporte urbano e interprovinciales: en este rubro se presentó varias propuestas al sector privado el cual estaba muy interesado en poder adquirir varias unidades para el transporte interprovincial, lamentablemente nos detuvo las salvaguardas impuestas por el gobierno, esperamos se vayan liberando para poder insistir en este proyecto
- Aviones ambulancias y de pasajeros: se hizo varias propuestas pero quedaron insubsistentes por falta de presupuesto, de las empresas a las cuales se les dio la oferta.
- Helicópteros ambulancia y de pasajeros: se trató de invertir en los helicópteros del ejército para poder recuperar los helicópteros parados por falta de repuestos, nuevamente la falta de presupuesto en Fuerzas Armadas nos limitó a dejar parado este proyecto
- Construcción de hospitales: se pasaron algunas propuestas de construcción de hospitales llave en mano al seguro social el cual tenía convenio con dos empresas extranjeras las cuales ya tienen avances significativos en la construcción de algunos de estos.

Medicamentos.

- Antibióticos: se hizo fijación de precios y estamos listos para importar
- Antivirales: se hizo fijación de precios y estamos listos para importar
- Analgésicos: se hizo fijación de precios y estamos listos para importar
- Anti cáncer: se hizo fijación de precios y estamos listos para importar
- Otros de carácter oncológico: se importó 500 unidades, se hizo el documento para la fijación de precios, estamos a la espera de la fijación de precio para este producto

Equipo médico.

- Tomógrafos: seguimos trabajando en ofertas a varias instituciones nacionales y extranjeras como Perú, Venezuela, Panamá
- Resonancias magnéticas: seguimos trabajando en ofertas a varias instituciones nacionales y extranjeras como Perú, Venezuela, Panamá
- Imagen: rayos x, mimógrafos, ecógrafos: seguimos trabajando en ofertas a varias instituciones nacionales y extranjeras como Perú, Venezuela, Panamá

Con el propósito de dar cumplimiento a la misión empresarial en el periodo dos mil dieciséis, se han realizado varias gestiones contacto con diferentes empresas Farmacéuticas para incrementar el portafolio existente, previo la oferta en el mercado ecuatoriano.

En el Ecuador se ha realizado varias visitas a entidades públicas de salud como Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social, Ministerio de Salud, SOLCA, Ministerio de Defensa, Fuerzas armadas y se ha registrado la empresa como proveedor del estado ecuatoriano.

La creación de la página Web nos facilita el contacto internacional y nacional para poner a la mano de estos nuestros productos.

La empresa sigue desarrollado las actividades desde la oficina de la Turquía y Av. 6 de Diciembre, que es el domicilio fiscal de la empresa, para el periodo 2017, ante los organismos de control, y en el ejercicio de las actividades comerciales.

Las actividades desarrolladas han sido financiadas, mediante crédito directo del presidente ejecutivo, que ha sido debidamente contabilizado, así como se han registrado los gastos realizados por las gestiones realizadas en el periodo 2015, 2016.

En la contabilidad del 2017, se realizarán los registros de los gastos por las actividades de corto y mediano plazo, y se presentarán conjuntamente con contabilidad los gastos de constitución, reactivación, instalación y funcionamiento..

Se han presentado las declaraciones de Impuesto a la Renta y se ha cumplido con todas las obligaciones tributarias, del periodo 2016, ante el Servicio de rentas Internas, y nos encontramos en proceso con el cumplimiento de las otras obligaciones con los organismos de control.

En el área comercial: En el período 2017, se realizarán varias acciones en el sector económico, comercial nacional e internacional, para buscar nuevos socios que tengan interés en invertir en la compañía.

En el área financiera: en el periodo 2017, los socios estarán atentos a invertir en varios sectores, respecto a las necesidades de la compañía

Solicito a los accionistas su apoyo para juntos lograr los objetivos institucionales.

Sin otro particular de importancia que informar a ustedes, les expreso mis consideraciones.

Atentamente,

A handwritten signature in blue ink, appearing to read 'L. Rueda', is positioned above the typed name and title.

Luis Alfonso Rueda
PHARMADRUGS S.A.
Gerente General
C.I. 1706456124