

REBOCH NETWORK MARKETING CIA. LTDA.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS

POR EL AÑO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018

**REBOCH NETWORK MARKETING CIA. LTDA.
ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA
AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018**

(Expresado en U.S.D. dólares)

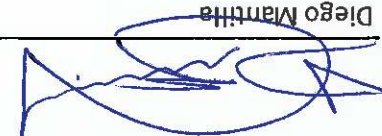
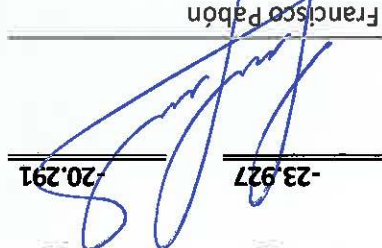
Nota		2018	2017
		(en U.S.D. dólares)	(en U.S.D. dólares)
ACTIVOS			
ACTIVOS CORRIENTES			
4	Efectivo y Equivalente de efectivo	3.971	3.620
5	Activos Financieros	11.898	21.814
6	Inventarios	62.560	26.784
7	Activos por Impuestos Corrientes	29.069	25.276
	TOTAL ACTIVO CORRIENTE	107.498	77.494
ACTIVOS NO CORRIENTES			
8	Propiedad Planta y Equipo	8.193	8.193
9	Activo por Impuesto a la Renta Diferido	8.193	8.193
	TOTAL ACTIVOS NO CORRIENTES	8.193	8.193
	TOTAL ACTIVOS	115.691	85.687
PASIVOS			
PASIVOS CORRIENTES			
10	Cuentas y Documentos por pagar	-7.873	-2.437
11	Honorarios por pagar	-704	-6.478
12	Otras obligaciones corrientes	-34	-27
13	Cuentas por pagar diversas relacionadas	-82.382	-99.720
14	Otros pasivos	-562	-49.410
	TOTAL PASIVOS CORRIENTES	-91.553,40	-158.072
PASIVOS NO CORRIENTES			
15	Pasivos diferidos	-	-
	TOTAL PASIVOS NO CORRIENTES	-	-
	TOTAL PASIVOS	-91.553	-158.072
PATRIMONIO			
16	Capital suscrito o asignado	-117.998	-117.998
16	Aporte futuras capacitaciones	-120.448	-
16	Perdidas acumuladas	190.382	170.091
16	(Utilidad)/Pérdida del Ejercicio	23.926	20.292
	TOTAL PATRIMONIO	-24.137	-72.385
	TOTAL PASIVOS + PATRIMONIO	-115.691	-85.687

Diego Mantilla
REBOCH NETWORK MARKETING CIA. LTDA.
GERENTE GENERAL

Francisco Padon
REBOCH NETWORK MARKETING
CONTADOR GENERAL

REBOCH NETWORK MARKETING CIA. LTDA.
ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA
AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018

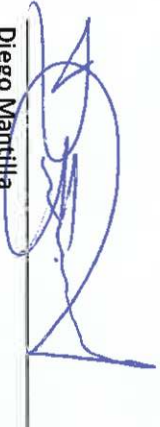
(Expresado en U.S.D. dólares)

Nota		2018	2017
		(en U.S.D. dólares)	(en U.S.D. dólares)
Ingresos	17	12.125	6.770
Costos	18	-5.937	-3.918
Gastos de Ventas	19	-5.314	-4.550
Gastos Administrativos	19	-24.167	-18.553
Utilidad / (Perdida) Operacional		-23.294	-20.251
Otros Ingresos		-	-
Otros Gastos		-	-
Gastos Financieros		-633	-40
Total otros Ingresos / (Gastos)		-633	-40
Utilidad/(Perdida) Contable		-23.927	-20.291
Impuesto a la Renta			
Utilidad/(Perdida) Neta del Ejercicio			
		 Diego Mantilla REBOCH NETWORK MARKETING CIA. LTDA. GERENTE GENERAL	
		 Francisco Pabón REBOCH NETWORK MARKETING CONTADOR GENERAL	

REBOCH NETWORK MARKETING CIA. LTDA.

Estado de Cambios en el Patrimonio, Neto
Del 1 de enero al 31 de diciembre 2018
(Expresado en U.S.D. dólares)

Cuenta	Capital	Aporte Futuras Capitalizaciones	Reservas legales	Resultados Acumulados	Resultados del Ejercicio	Total
Saldo al 31 de Diciembre del 2016	-117.998	-	-	159.374	10.717	52.093
Reclasificación resultados año anterior	-	-	-	10.717	-10.717	-
Ajustes	-	-	-	-	-	-
Resultados del Ejercicio 2017	-	-	-	-	20.291	20.291
Saldo al 31 de Diciembre del 2017	-117.998	-	-	170.091	20.291	72.384
Reclasificación resultados año anterior	-	-	-	20.291	-20.291	-
Ajustes	-	-120.448	-	-	-	-120.448
Resultados del Ejercicio 2018	-	-	-	-	23.926	23.926
Saldo al 31 de Diciembre de 2018	-117.998	-120.448	-	190.382	23.926	-24.138


 Diego Mantilla
 REBOCH NETWORK MARKETING CIA. LTDA.
 GERENTE GENERAL


 Francisco Pabón
 REBOCH NETWORK MARKETING CIA. LTDA.
 CONTADOR GENERAL

REBOCH NETWORK MARKETING CIA. LTDA.
 Estado de Flujo de Efectivo
 Al el 31 de diciembre del 2018
 (Expresado en U.S.D. dólares)

ACTIVIDADES DE OPERACIÓN:		2018	2017
Efectivo recibido de clientes por ventas		28.024	4.658
Efectivo pagado a proveedores y empleados		-27.040	-4.708
Otros ingresos (gastos)		-633	-
Efectivo neto proveniente en las actividades de operación		351	-50
ACTIVIDADES DE INVERSIÓN:			
Inversiones a corto plazo		-	-
Efectivo neto utilizado en las actividades de inversión		-	-
ACTIVIDADES DE FINANCIAMIENTO:			
Pago de Dividendos		-	-
Efectivo neto provisto por las actividades de financiamiento		-	-
EFFECTIVO EN CAJA Y BANCOS			
Aumento/(Disminución) del efectivo en caja y bancos		351	-50
Saldo del efectivo al inicio del año		3.620	3.670
Saldo del efectivo al final del año		3.971	3.620
Diego Mantilla REBOCH NETWORK MARKETING CIA. LTDA. GERENTE GENERAL		Francisco Rabón REBOCH NETWORK MARKETING CIA. LTDA. CONTADOR GENERAL	

REBOCH NETWORK MARKETING CIA. LTDA.
Estado de Flujo de Efectivo
Al el 31 de diciembre del 2018
[expresado en U.S.D. dólares]

CONCILIACIÓN	2018	2017
Actividades de Operación	-23.926	-20.291
Utilidad (Pérdida) Neta del Año		

Partidas que no representan movimiento de efectivo

Depreciación de Activos Fijos	-	-
Amortización Licencias	-	-
Otros ajustes por partidas distintas al efectivo	-9.775	-3.455
Beneficios Definidos	-	-849
Compensación Salario Digno	-	-
Impuesto Diferidos	-	-
Total ajustes de conciliación por actividades de operación	-9.775	-4.304

AUMENTOS / DISMINUCIONES EN ACTIVOS Y PASIVOS DE OPERACIÓN

(-) Incremento de cuentas por cobrar a clientes	15.899	-1.264
(+) Disminución en inventarios	-35.776	-2.340
(+) Incremento de cuentas por pagar corrientes	53.929	28.899
(+) Incremento de cuentas por pagar otros pasivos	-	-750
Total neto de Aumentos / Disminuciones en activos y pasivos de Operación	34.052	24.546

Efectivo Generado por Actividades de Operación

Diego Mantilla
REBOCH NETWORK MARKETING CIA. LTDA.
GERENTE GENERAL

Francisco Pabón
REBOCH NETWORK MARKETING CIA. LTDA.
CONTADOR GENERAL

1. INFORMACIÓN GENERAL

Reboch Network Marketing Cia. Ltda. (En Adelante "La Compañía"), se constituyó en el Ecuador el 07 de abril de 2011 y su actividad principal es la comercialización de unidades de tratamiento de agua para uso doméstico y comercial.

La Compañía comercializa sus productos a través de la venta directa llamada Flex Marketing Plan que se conforma a través de una red de distribuidores independientes vinculados entre sí que permite el desarrollo de dos negocios básicos, la venta de productos y la organización de grupos de gente para comercializar los productos.

AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2018, la Compañía no cuenta con empleados bajo relación de dependencia.

Los estados financieros al 31 de diciembre de 2018 han sido aprobados por la Administración de la Compañía, y fueron presentados para la aprobación de la Junta General de Socios con fecha 16 de marzo del 2019. En opinión de la Administración, los estados financieros adjuntos han sido aprobados sin modificaciones.

2. POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS

2.1 Declaración de cumplimiento - Los estados financieros han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

2.2 Bases de preparación - Los estados financieros han sido preparados sobre las bases del costo histórico excepto por ciertas propiedades e instrumentos financieros que son medidos a sus valores razonables, tal como se explica en las políticas contables incluidas más abajo. El costo histórico está basado generalmente en el valor razonable de la contrapartida dada en el intercambio de los activos.

A continuación, se describen las principales políticas contables adoptadas en la preparación de estos estados financieros.

2.3 Efectivo y bancos - Incluye aquellos activos financieros líquidos, depósitos que se pueden transformar rápidamente en efectivo.

2.4 Préstamos y cuentas por cobrar - Los préstamos y cuentas por cobrar son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables, que no cotizan en un mercado activo. Se clasifican en activos corrientes, excepto los vencimientos superiores a 12 meses desde la fecha del estado de situación financiera, que se clasifican como activos no corrientes. Los préstamos y cuentas por cobrar incluyen las cuentas comerciales por cobrar y otras cuentas por cobrar.

2.5 Inventario - Los inventarios son presentados al costo de adquisición o valor neto realizable, el menor. Son valuados con el método de PEPS (primeras en entrar, primeras en salir). Las importaciones en tránsito se encuentran registradas a un costo de prorrateo. La Administración llevó a cabo un estudio en el que determinó que no era necesario el registro de una provisión para pérdidas por obsolescencia.

2.6 Propiedades y equipos

2.6.1 Medición en el momento del reconocimiento - Las partidas de propiedades y equipos se miden inicialmente por su costo.

El costo de propiedades y equipos comprende su precio de adquisición más todos los costos directamente relacionados con la ubicación y la puesta en condiciones de funcionamiento.

2.6.2 Medición posterior al reconocimiento: modelo del costo - Después del reconocimiento inicial, las propiedades y equipos son registradas al costo menos la depreciación acumulada. Los gastos de reparaciones y mantenimientos se imputan a resultados en el período en que se producen.

2.6.3 Método de depreciación y vidas útiles - El costo de propiedades y equipos se deprecia de acuerdo con el método de línea recta. La vida útil estimada, valor residual y método de depreciación son revisados al final de cada año, siendo el efecto de cualquier cambio en el estimado registrado sobre una base prospectiva.

2.6.4 Retiro o venta de propiedades y equipos - La utilidad o pérdida que surja del retiro o venta de una partida de propiedades y equipos es calculada como la diferencia entre el precio de venta y el valor en libros del activo y reconocida en resultados.

2.7 Impuestos - El gasto por impuesto a la renta representa la suma del impuesto a la renta por pagar corriente y el impuesto diferido.

2.7.1 Impuesto corriente - Se basa en la utilidad gravable (tributaria) registrada durante el año. La utilidad gravable difiere de la utilidad contable, debido a las partidas de ingresos o gastos imponibles o deducibles y partidas que no serán

gravables o deducibles. El pasivo de la Compañía por concepto del impuesto corriente se calcula utilizando las tasas fiscales aprobadas al final de cada período.

2.7.2 Impuestos diferidos - Se reconoce sobre las diferencias temporarias determinadas entre el valor en libros de los activos y pasivos incluidos en los estados financieros y sus bases fiscales. Un pasivo por impuesto diferido se reconoce generalmente para todas las diferencias temporarias imponibles. Un activo por impuesto diferido se reconoce por todas las diferencias temporarias deducibles, en la medida en que resulte probable que la Compañía disponga de utilidades gravables futuras contra las que se podría cargar esas diferencias temporarias deducibles.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se miden empleando las tasas fiscales que se espera sean de aplicación en el período en el que el activo se realice o el pasivo se cancele.

2.7.3 Impuestos corrientes y diferidos - Se reconocen como ingreso o gasto, y son incluidos en el resultado, excepto en la medida en que hayan surgido de una transacción o suceso que se reconoce fuera del resultado ya sea en otro resultado integral o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el impuesto también se reconoce fuera del resultado, o cuando surgen del registro inicial de una combinación de negocios.

2.8 Provisiones - Se reconocen cuando la Compañía tiene una obligación presente (ya sea legal o implícita) como resultado de un suceso pasado, es probable que la Compañía tenga que desprenderse de recursos que incorporen beneficios económicos, para cancelar la obligación, y puede hacerse una estimación fiable del importe de la obligación.

El importe reconocido como provisión debe ser la mejor estimación del desembolso necesario para cancelar la obligación presente, al final de cada período, teniendo en cuenta los riesgos y las incertidumbres correspondientes. Cuando se mide una provisión usando el flujo de efectivo estimado para cancelar la obligación presente, su valor en libros representa el valor presente de dicho flujo de efectivo.

Cuando se espera la recuperación de algunos o todos los beneficios económicos requeridos para cancelar una provisión, se reconoce una cuenta por cobrar como un activo si es virtualmente cierto que se recibirá el desembolso y el valor de la cuenta por cobrar puede ser medido con fiabilidad.

2.9 Reconocimiento de ingresos - Se calculan al valor razonable de la contraprestación cobrada o por cobrar, teniendo en cuenta el importe estimado de cualquier descuento, bonificación o rebaja comercial que la Compañía pueda otorgar.

Los ingresos se calculan al valor razonable una vez que se haya transferido la propiedad de los bienes al comprador y no subsistan incertidumbres significativas relativas a la recuperación de la cuenta por cobrar y los costos asociados o la posible devolución de los bienes.

2.10 Costos y gastos - Se registran al costo histórico. Los costos y gastos se reconocen a medida que son incurridos, independientemente de la fecha en que se haya realizado el pago, y se registran en el período más cercano en el que se conocen.

2.11 Compensación de saldos y transacciones - Como norma general en los estados financieros no se compensan los activos y pasivos, tampoco los ingresos y gastos, salvo aquellos casos en los que la compensación sea requerida o permitida por alguna norma y esta presentación sea el reflejo de la esencia de la transacción.

Los ingresos y gastos con origen en transacciones que, contractualmente o por una norma legal, contemplen la posibilidad de compensación y la Compañía tiene la intención de liquidar por su importe neto o de realizar el activo y proceder al pago del pasivo de forma simultánea, se presentan netos en resultados.

2.12 Activos financieros - Todos los activos financieros se reconocen y dan de baja a la fecha de negociación cuando se realiza una compra o venta de un activo financiero y son medidos inicialmente al valor razonable, más los costos de la transacción, excepto por aquellos activos financieros clasificados al valor razonable con cambios en resultados, los cuales son inicialmente medidos al valor razonable y cuyos costos de la transacción se reconocen en resultados.

Todos los activos financieros reconocidos son posteriormente medidos en su totalidad al costo amortizado o al valor razonable y se presentan en activos no corrientes, excepto aquellos con vencimientos originales inferiores a 12 meses a partir de la fecha del estado de situación financiera, que se presentan como activos corrientes.

La Compañía clasifica sus activos financieros como cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar. La clasificación depende del propósito con el que se adquirieron los instrumentos financieros. La administración determina la clasificación de sus instrumentos financieros en el momento del reconocimiento inicial.

2.12.1 Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar - Son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables, que no cotizan en un mercado activo.

Después del reconocimiento inicial, a valor razonable, se miden al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva, menos cualquier deterioro.

2.12.2 Deterioro de activos financieros al costo amortizado - Los activos financieros que se miden al costo amortizado, incluyendo los arrendamientos financieros por cobrar, son probados por deterioro al final de cada período.

El importe de la pérdida por deterioro del valor para un préstamo medido al costo amortizado es la diferencia entre el importe en libros y los flujos de efectivo estimados futuros descontados a la tasa de interés efectiva original del activo financiero.

El valor en libros del activo financiero se reduce por la pérdida por deterioro directamente, excepto para las cuentas comerciales por cobrar, donde el importe en libros se reduce a través de una cuenta de provisión. Los cambios en el importe en libros de la cuenta de provisión se reconocen en el estado de resultados.

2.12.3 Baja de un activo financiero - La Compañía da de baja un activo financiero únicamente cuando expiren los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, y transfiera de manera sustancial los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo financiero. Si la Compañía no transfiera ni retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad y continúa reteniendo el control del activo transferido, la Compañía reconoce su participación en el activo y la obligación asociada por los valores que tendría que pagar.

2.13 Pasivos financieros e instrumentos emitidos por la Compañía - Los pasivos financieros se clasifican como pasivo corriente a menos que la Compañía tenga derecho incondicional de diferir el pago de la obligación por lo menos 12 meses después de la fecha del estado de situación financiera.

2.13.1 Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar - Son pasivos financieros, no derivados con pagos fijos o determinables, que no cotizan en un mercado activo.

Después del reconocimiento inicial, a valor razonable, se miden al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva.

2.13.2 Baja de un pasivo financiero - La Compañía da de baja un pasivo financiero si, y solo si, expiran, cancelan o cumplen sus obligaciones.

- **NIIF 15 Ingreso de Actividades Ordinarias Procedente de Contratos con Clientes**
La NIIF 15 establece un marco completo para determinar el reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias, cuándo se reconocen y en qué monto. La NIIF 15 reemplaza las actuales

guías para el reconocimiento de ingresos, incluyendo la NIC 18 "Ingreso de Actividades Ordinarias", la NIC 11 "Contratos de Construcción" y la CINIF 13 "Programas de Fidelización de Clientes".

La NIF 15 es efectiva para periodos anuales que comienzan en o después del 1 de enero de 2018. Su adopción anticipada es permitida.

La Compañía ha realizado la adopción de esta norma desde el 01 de enero del 2018, el ingreso se reconoce en el mismo mes que se presta el servicio debido al giro del negocio, por un valor de \$12.125 al 31 de diciembre 2018.

• NIF 9 Instrumentos Financieros

La NIF 9 publicada en julio de 2014 reemplaza las guías de la NIC 39 "Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición". La NIF 9 incluye guías revisadas para la clasificación y medición de instrumentos financieros, incluyendo un nuevo modelo de pérdidas crediticias esperadas para calcular el deterioro de los activos financieros, y nuevos requerimientos generales de contabilidad de coberturas. La NIF 9 mantiene las guías relacionadas con el reconocimiento y baja de instrumentos financieros de la NIC 39.

La NIF 9 es efectiva para periodos anuales que comienzan en o después del 1 de enero de 2018, con adopción anticipada permitida.

• NIF 16 Arrendamientos

La NIF 16 introduce un modelo contable de arrendamiento para los arrendatarios. Un arrendatario reconoce un activo por el derecho de uso del activo subyacente y un pasivo que representa su obligación de realizar los pagos correspondientes al canon de arrendamiento. Hay excepciones opcionales para arrendamientos a corto plazo y arrendamientos de bienes de bajo valor. La contabilidad del arrendador permanece similar a la norma actual, es decir, el arrendador continúa clasificando los arrendamientos como financieros u operativos.

La NIF 16 reemplaza las actuales guías de arrendamiento, incluyendo NIC 17 - Arrendamientos, CINIF 4 - Determinar si un Acuerdo contiene un Arrendamiento, SIC-15 - Arrendamientos Operativos - Incentivos y SIC-27 - Evaluar la Substancia de las Transacciones con la Forma Legal de un Arrendamiento.

La NIF 16 es efectiva para periodos anuales que inician en o después del 1 de enero de 2019. Se permite adopción anticipada para entidades que apliquen NIF 15 - Ingreso de Actividades Ordinarias Procedente de Contratos con Clientes, en o antes de la aplicación inicial de NIF 16.

La Compañía ha iniciado el proceso de evaluar el impacto potencial resultante de la aplicación de la NIF 16, cuyo efecto cuantitativo dependerá del método de transición elegido, de la extensión en la cual la Compañía utilice las excepciones prácticas y el reconocimiento de estas excepciones.

3. ESTIMACIONES Y JUICIOS CONTABLES CRÍTICOS

La preparación de los presentes estados financieros en conformidad con NIF requiere que la Administración realice ciertas estimaciones y establezca algunos supuestos inherentes a la actividad económica de la entidad, con el propósito de determinar la valuación y presentación de algunas partidas que forman parte de los estados financieros. En opinión de la Administración, tales estimaciones y supuestos estuvieron basados en la mejor utilización de la información disponible al momento, los cuales podrían llegar a diferir de sus efectos finales.

A continuación, se presentan las estimaciones y juicios contables críticos que la administración de la Compañía ha utilizado en el proceso de aplicación de los criterios contables:

3.1 Deterioro de activos - A la fecha de cierre de cada período, o en aquella fecha que se considere necesario, se analiza el valor de los activos para determinar si existe algún indicio de que dichos activos hubieran sufrido una pérdida por deterioro. En caso de que exista algún indicio se realiza una estimación del importe recuperable de dicho activo. Si se trata de activos identificados que no generan flujos de efectivo de forma independiente, se estima la recuperabilidad de la unidad generadora de efectivo a la que pertenece el activo. Las pérdidas por deterioro reconocidas en un activo en períodos anteriores son revertidas cuando se produce un cambio en las estimaciones sobre su importe recuperable incrementando el valor del activo con abono a resultados con el límite del valor en libros que el activo hubiera tenido de no haberse reconocido la pérdida por deterioro.

3.2 Impuesto a la renta diferida- La Compañía ha realizado la estimación de sus impuestos diferidos considerando que todas las diferencias entre el valor en libros y la base tributaria de los activos y pasivos se revertirán en el futuro.

4. EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO

A continuación, un detalle de los movimientos del Efectivo:

	2018	2017
Caja Chica	500	500
Productanco	3.471	3.120
TOTAL	3.971	3.620

5. ACTIVOS FINANCIEROS

Un resumen de esta cuenta, fue como sigue:

	2018	2017
Cientes Nacionales	11.898	21.814
TOTAL	11.898	21.814

(1) Corresponde a las cuentas por cobrar que la Compañía mantiene con sus clientes por la venta de la mercadería.

6. INVENTARIOS

A continuación, un detalle del movimiento de inventarios durante el año:

	2018	2017
Inventario Inicial	44,072	24,444
Compras	24,425	6,258
Costo de Ventas	-5,937	-3,918
TOTAL	62,560	26,784

7. ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES

Un resumen de esta cuenta, fue como sigue:

	2018	2017
Crédito tributario IVA	23,681	20,244
IVA retenido por clientes	3,499	3,270
Crédito tributario Impuesto a la Renta	1,889	1,762
TOTAL	29,069	25,276

8. PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO

Corresponde a equipo de cómputo de propiedad de la Compañía, sobre el que la administración ha estimado que se depreciará en 3 años. A continuación, un detalle:

	Costo	Depreciación Acumulada	Valor Neto
Equipo de Computación (2012)	2,351	849	1,502
Equipo de Computación (2013)	2,351	1,632	719
Equipo de Computación (2014)	2,351	-2,351	0

9. ACTIVOS POR IMPUESTO A LA RENTA DIFERIDO

Un detalle de la cuenta es como sigue:

	2018	2017
Activo por impuesto a la renta diferido	8,193	8,193
TOTAL	8,193	8,193

10. CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR NO RELACIONADOS

Un detalle de las principales cuentas por pagar es el siguiente:

	2018	2017
Corporación Logística Integral	770	-
Cuentas por pagar saldo DIP	-	2,171
Depósitos no identificados	-	266

11. HONORARIOS POR PAGAR

TOTAL	7.103	7.873	2.437
TMF Ecuador S.A.			

12. OTRAS OBLIGACIONES CORRIENTES

TOTAL	704	704	704
Deparadesing CIA. LTDA.			
	2018	2017	

Un resumen de esta cuenta, fue como sigue:

13. DOCUMENTOS Y CUENTAS POR PAGAR RELACIONADOS

TOTAL	34	27
Retención fuente 2%	31	27
Retenciones de IVA	3	-
	2018	2017

Un resumen de esta cuenta, fue como sigue:

14. OTROS PASIVOS

TOTAL	82.382	99.720
Cuenta por pagar PSA Sol Town	45.870	79.946
Cuentas por pagar Matriz	36.512	19.774
	2018	2017

Un resumen de esta cuenta, fue como sigue:

15. PASIVO DIFERIDO

TOTAL	562	49.410
Bonos emitidos Lp	-	49.410
Depósitos no identificados	233	-
Anticipo clientes	42	-
Conversión contra cuenta	287	-
	2018	2017

Un resumen de esta cuenta, fue como sigue:

2018	2017
INGRESOS DIFERIDOS	
TOTAL	

16. PATRIMONIO

El detalle del Patrimonio de la compañía es como sigue:

2018	2017
CAPITAL SUSCRITO O ASIGNADO	117.998
APORTE FUTURAS CAPACITACIONES	120.448
PÉRDIDAS ACUMULADAS	-190.382
PÉRDIDA DEL EJERCICIO	-23.926
TOTAL	24.137
	-72.384

El capital social autorizado consiste de USD\$117,998 participaciones de USD\$1.00 valor nominal unitario, los resultados acumulados son por el valor de USD\$190,382 y la pérdida del ejercicio 2018 corresponde a USD\$ 23,926.

17. INGRESOS

El detalle de los ingresos de la compañía se muestra a continuación:

2018	2017
VENTA DE MERCADERÍA	12.125
OTRAS RENTAS	5.913
IMPUESTOS DIFERIDOS	857
TOTAL	12.125
	5.913

Los ingresos de la Compañía corresponden a la venta de purificadores de agua al 31 de diciembre de 2018 este valor asciende a USD\$ 12,125.

18. COSTOS

A continuación, el detalle de los costos que incurrió la compañía:

2018	2017
COSTO DE VENTAS	5.937
TOTAL	3.918

19. GASTOS POR SU NATURALEZA

A continuación, un resumen de los gastos de venta y administrativos por el periodo terminado el 31 de diciembre de 2017:

Gastos de ventas:			
Servicio de bodegaje	4,495	2018	2017
Alquiler de pos	219		
Publicidad y propaganda	570		
Comisiones	31		
TOTAL	5,314		4,550
Gastos Administrativos:			
Impuestos, contribuciones y otros	72	2018	2017
Otros gastos	24,096		
TOTAL	24,168		18,553

20. HECHOS OCURRIDOS DESPUÉS DEL PERÍODO SOBRE EL QUE SE INFORMA

Entre el 31 de diciembre del 2018 y la fecha de emisión de los estados financieros (marzo 13 del 2019) no se produjeron eventos que en opinión de la Administración pudieran tener un efecto importante sobre los estados financieros adjuntos.

21. APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

Los estados financieros por el año terminado el 31 de diciembre del 2018 han sido aprobados por los socios de la Compañía mediante acta de junta ordinaria celebrada el 16 de marzo de 2019.

Diego Mantilla
REBOCH NETWORK
MARKETING CIA. LTDA.
GERENTE GENERAL

Francisco Pabón
REBOCH NETWORK
MARKETING CIA. LTDA.
CONTADOR GENERAL