

## **INTELLIGENT BUSSINES SERVICIOS INTEGRALES DE MARKETING Y CAPACITACION CIA. LTDA.**

### **INFORME DE GERENCIA**

Cumpliendo con las disposiciones de la Ley de Compañías en calidad de Gerente General pongo a su consideración el Informe de la Gestión realizada por la Administración de INTELLIGENT BUSINESS SERVICIOS INTEGRALES DE MARKETING Y CAPACITACION CIA. LTDA., durante el ejercicio económico del AÑO 2012

En el mes de abril de 2011 con el registro en la Superintendencia de Compañías se dio inicio a la creación de Intelligent Business Servicios Integrales de Marketing y Capacitación Cia. Ltda.

Hasta el mes de junio se efectuaron todos los trámites legales para su constitución, los mismos que han sido llevados a la práctica con éxito.

Se alquilo la oficina, se compro mobiliario y se efectuó la contratación de profesionales para dar inicio a las actividades de la compañía, diseñador de la pagina web y publicidad de los eventos, asesor comercial, contadora.

Se efectuó acercamientos y negociaciones con capacitadores y proveedores.

En el mes de julio se lanza el Primer taller de capacitación en la ciudad de Quito con una acogida mayor a la meta prevista por lo que lo consideramos un éxito.

Mes a mes se ha planificado, desarrollado e incrementado eventos de capacitación de excelencia hasta el culmino del año económico 2012.

### **CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO DEL 2012**

Durante el ejercicio que ha concluido el 31 de Diciembre del 2012, transcurrido 1 año 8 meses de la creación de la compañía y 1 año 6 meses de inicio de actividades los datos reflejados en los Estados Financieros son favorables.

Los esfuerzos de todos quienes conformamos la compañía han estado encaminados a mantener un nivel de excelencia y crecimiento en el giro normal de sus actividades.

Durante este año de operaciones, se consiguieron importantes metas y logros como son:

- Introducir la participación de la compañía en el área de capacitación, llegando a un número considerable de Entidades Públicas, a más de ser reconocida en poco tiempo como Especialistas en Capacitación de los Funcionarios Públicos del País.
- Se efectuaron alianzas estratégicas con diferentes profesionales e instalaciones que garantizan un servicio de calidad.
- Tener una política publicitaria influyente de tal manera que las Instituciones Públicas del Ecuador conozcan nuestros servicios y que podemos atender sus necesidades de capacitación.
- En el mes de octubre se fortaleció los activos de la empresa con la compra de 2 vehículos 1 para el área comercial y otro para la gerencia.

#### **CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS**

Cabe indicar a la junta general de socios, que todas las disposiciones tomadas, han sido cumplidas a cabalidad, tales como la definición de socios y porcentajes de la compañía.

#### **AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL**

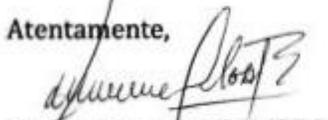
Durante el año 2012, en lo referente a los aspectos administrativos, laborales y legales, la empresa se ha desenvuelto en un ámbito normal. Se determino la necesidad incrementar personal ya que los servicios y las actividades de igual forma han aumentado.

#### **RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO DEL 2013**

- La administración recomienda que las utilidades de la compañía sean reinvertidas para incrementar la situación patrimonial, con el fin de cumplir con los objetivos que persigue, así como fortalecer la imagen ante sus clientes aun más de la que ha ganado hasta la fecha.
- Para el ejercicio 2013, se recomienda continuar con las capacitaciones ya desarrolladas e incrementar nuevos servicios a fin de lograr el crecimiento de la compañía, especialmente basados en estrategias para fortalecer nuestra participación y posicionar a la compañía como Líder en Capacitación de los Funcionarios Públicos del País.
- Abrir línea una nueva línea de negocio SEMINARIOS IB ECUADOR, para abarcar el mercado de provincia el mismo que necesita un servicio más general
- Mantener una política de excelencia en calidad de servicios, y;
- Negociación efectiva con los proveedores y control de gastos.

Para finalizar este informe extiendo una felicitación a todos quienes formamos parte de esta compañía en crecimiento con sólidos valores éticos profesionales encaminados a la excelencia.

Atentamente,



PATRICIA MOYA ROMERO  
**GERENTE GENERAL**