



13880

Quito, 10 de marzo del 2007

Señores:
**JUNTA DE ACCIONISTAS DE
DISEÑOS MECANICOS Y
CONSULTORIA IMECANIC CIA. LTDA.**
Presente

Estimados Señores:

Pongo en conocimiento de Ustedes el siguiente informe correspondiente al ejercicio del año del 2006.

1.- VENTAS

El monto de las ventas durante el periodo contable 2006 aumentó en un 19% al facturado en el 2005, debido fundamentalmente a las siguientes razones:

1.1 Se pudo concluir la construcción y facturación de contratos importantes de montos considerables que quedaron en proceso en el periodo 2005.

El comportamiento histórico de ventas a partir del año 2000 de la empresa se detalla a continuación:

AÑO	VENTAS TOTALES	% AUMENTO
2000	US\$ 533.349,55	(64)%
2001	US\$ 1'851.630,28	347%
2002	US\$ 1'534.523,04	(16)%
2003	US\$ 2'450.688,56	59%
2004	US\$ 3'074.233,41	25%
2005	US\$ 2'667.480,11	(14)%

2.- RENDIMIENTO SOBRE CAPITAL Y RECURSOS

Durante el ejercicio del 2006 se presentó una incidencia de costos controlados que han causado un rendimiento aceptable en este ejercicio.

QUITO:
Av. Atahualpa E-349 y Juan González 3er. Piso
Telf.: (593) (2) 243 66 09 / (593) (2) 243 51 95
Fax: (593) (2) 243 66 08 • Casilla Postal: 17-01-3903
E-mail: imecani3@imecanic.com.ec
GUAYAQUIL:
Leopoldo Benítez, Solar 9 y Vía Daule Km. 7 ½
Telf.: (593) (4) 226 57 90 / (593) (4) 226 57 91
Fax: (593) (4) 226 57 94
E-mail: superk1@imecanic.com.ec

www.imecanic.com

3.- GASTOS ADMINISTRATIVOS Y VENTAS:

La incidencia de los gastos administrativos sobre las ventas bajaron en términos absolutos y también con respecto a 2005, así tenemos una tendencia decreciente desde el año 2000.

AÑO	GASTOS ADMINISTRATIVOS
2000	US\$ 185.367,82
2001	US\$ 275.634,87
2002	US\$ 258.576,21
2003	US\$ 303.145,08
2004	US\$ 258.258,47
2005	US\$ 338.863,12
2006	US\$ 254.213,83

- INCLUIDO GASTOS DE VENTAS

4.- INVERSIONES PARA EL 2006

Durante el año 2006 se cumplió el programa de inversiones con razonable éxito y en su totalidad.

Para el 2006 se han previsto las siguientes inversiones:

- Continuar con un riguroso control de costos en todos los aspectos operativos de la empresa implantando el sistema de control de precios unitarios
- Intensificar los cursos de capacitación del personal Administrativo y de Planta.
- Intensificar el esfuerzo de ventas de proyectos institucionales.

5.- CONTRATOS PARA EL 2007

La empresa tiene contratados importante proyectos para el año 2007

Los montos de esto proyectos serán más altos que el 2006 se prevé que será un año operativo mejor al año 2006.

Se estima que la facturación de IMECANIC para el 2007 será de alrededor de US\$ 3'800.000,00.

El área fundamental de trabajo seguirá siendo para el 2007 el equipamiento de hospitales y edificios, de oficinas así como Laboratorios Farmacéuticos.

Se dará énfasis a la parte comercial de importaciones con productos de menos costo en especial de la China Popular.

Atentamente,



Ing. Francisco Vallejo J.
Gerente General
IMECANIC CIA. LTDA.

QUITO:
Av. Atahualpa E-349 y Juan González 3er. Piso
Telf.: (593) (2) 243 66 09 / (593) (2) 243 51 95
Fax: (593) (2) 243 66 08 • Casilla Postal: 17-01-3903
E-mail: imecani3@imecanic.com.ec

GUAYAQUIL:
Leopoldo Benítez, Solar 9 y Vía Daule Km. 7 ½
Telf.: (593) (4) 226 57 90 / (593) (4) 226 57 91
Fax: (593) (4) 226 57 94
E-mail: superk1@imecanic.com.ec