

INGEQ INGENIERÍA, INTEGRACIÓN Y CALIDAD CIA. LTDA.

**INFORME ANUAL DE ACTIVIDADES A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS
QUITO, DM 15 DE FEBRERO DE 2014**

Estimados socios miembros de la Junta General, por medio del presente informe, se da a conocer acerca de las actividades, resultados y situación general de la compañía a la cual dirijo desde el primer trimestre del año 2013.

De igual manera el presente documento informa acerca del cumplimiento de los objetivos y disposiciones trazadas para el ejercicio fiscal correspondiente al periodo mencionado, así como menciona los hechos extraordinarios suscitados y la situación financiera al cierre del ejercicio.

Se realizará un análisis del estado general de la compañía y se dictan recomendaciones acerca de la aplicación de políticas y estrategias nuevas a implementar para el siguiente ejercicio económico.

1.- ANTECEDENTES

En el mes de marzo del año 2011 se constituye según las disposiciones legales vigentes a la fecha del estado ecuatoriano la compañía INGEQ Ingeniería, Integración y Calidad CIA. LTDA. con la finalidad de entregar al mercado ecuatoriano productos y servicios de ingeniería de calidad, principalmente relacionada a sistemas electrónicos y eléctricos, incursionando desde las etapas de diseño, planificación e implementación en proyectos que involucren sistemas de esta naturaleza.

El fundamento principal para la creación de la compañía INGEQ CIA. LTDA. fue basado en la amplia experiencia de sus socios fundadores en los diferentes ejes principales de acción de la compañía, tales como seguridad electrónica, automatización de edificios, instalación y mantenimiento de equipos electrónicos para el sector comercial e industrial, la integración de todos estos elementos, así como la perspectiva de desarrollar nuevas capacidades del personal para la incursión futura de la compañía en nuevos segmentos del mercado, ligados a los ya desarrollados y sin desapegarse del principio básico de la compañía, calidad.

2.- CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS Y DISPOSICIONES

2.1. Posicionamiento en el mercado. Se ha logrado establecer relaciones comerciales perennes con algunos clientes, basados en la atención oportuna y eficaz a todos los requerimientos generados. Se ha consolidado a INGEQ como el principal ente de certificación técnica en el sistema de control de accesos para el Servicio de Protección Presidencial y se han iniciado vinculaciones con otras instituciones del estado.

2.2. Importaciones. Se han depurado completamente los procesos de importación desde el manejo de plazos, escogimiento de proveedores y empresas de logística para optimizar los costos de equipos lo cual mejora la rentabilidad en los proyectos.

2.3. Relaciones comerciales y alianzas estratégicas. Se ha conseguido generar importantes relaciones comerciales tanto con proveedores nacionales e internacionales así como con potenciales clientes del sector público y privado en base a la exposición del concepto que comprende una empresa integradora de calidad. De igual manera se han desarrollado alianzas estratégicas que permiten para el futuro ejercicio trabajar y crecer de manera conjunta con otras compañías relacionadas a la actividad.

2.4. Capacitación e investigación. Se ha podido capacitar al personal en nuevos productos enfocados para su aplicación y comercialización en nuestro mercado, anticipándonos a los cambios de la tecnología a nivel mundial, así como se ha mantenido la investigación sobre

nuevas tendencias en desarrollos electrónicos o informáticos para su futura implementación en proyectos de seguridad electrónica y de automatización industrial.

3.- SITUACION FINANCIERA

El estado general de la situación financiera de la compañía, refleja que el ejercicio fiscal correspondiente al año 2013, ha sido un periodo de arrancar la consolidación del aparato comercial de la compañía en el mercado ecuatoriano, así como una etapa capacitación y aprendizaje continuo por parte de su personal en nuevas tecnologías relacionadas con las actividades de la compañía.

Se ha iniciado con la ejecución de los objetivos, proyecciones y estrategias comerciales, lo que ha desembocado en un gasto administrativo y de ingeniería necesario para el crecimiento de la compañía, así como el establecimiento de un lugar físico de trabajo para las diferentes actividades administrativas y comerciales. Se determinó las herramientas básicas para el normal desarrollo de las actividades en la compañía, incurriendo en herramientas y dotación técnica al personal relacionado.

En tal contexto la situación financiera de la compañía refleja una mínima pérdida básicamente por el hecho de tratar de posicionarnos en el sector público de estado ecuatoriano y de incurrir en gastos por inversión de diferentes aspectos que la misma generación de recursos a través de sus actividades y el aporte continuo de los socios accionistas que trabajan constantemente en la compañía con cargos de Jefe de Ingeniería y Director de Proyectos, asumiendo costos por sueldos y salarios necesarios para que el recurso humano se mantenga presente.

4.- RECOMENDACIONES

- 4.1. Mantener la investigación sobre nuevas tecnologías para generar más productos y servicios que puedan comercializarse más rentablemente en el mercado.
- 4.2. Posicionar completamente la imagen de la compañía a través de medios publicitarios o mediante ferias o exposiciones que hagan conocer a los diferentes segmentos de mercado acerca de la generación de productos y servicios novedosos.
- 4.3. Considerar la reducción de costos innecesarios o elevados, y optimizar los costos incurridos en proyectos para mejorar su rentabilidad.
- 4.4. Utilizar matrices costo-beneficio y diagramas de In-out para la evaluación y análisis individual de cada proyecto para direccionar la toma de decisiones futuras.
- 4.5. Consolidar el departamento comercial con la contratación de dos asesores y un coordinador de ventas.
- 4.6. Capacitar al personal técnico de la empresa especializándolo en CCTV, Accesos e Incendio e integración de sistemas electrónicos.



REPRESENTANTE LEGAL

Ing. Alfredo Vladimir Salazar Amaya
C.C. 170417090-9