

INFORME DE GERENCIA ICAOTA CIA LTDA. EJERCICIO ECONÓMICO 2014

Cuenca, marzo de 2015.

Junta Directiva presente:

Con este informe doy cumplimiento a las disposiciones legales y estatutarias, me permito presentar a ustedes el informe anual de las actividades realizadas en el ejercicio contable 2014; comunico la circunstancia general de Compañía expresando las variables de ingresos, egresos y contratos correspondientes a los meses de enero a diciembre del presente año 2014.

En primer término, los ingresos por servicios en fechas de enero a diciembre fueron muy reducidos, especialmente por el periodo político de elecciones que vivió el Ecuador, lo que dejó una merma económica del 100% a lo recibido en fecha semejante del año pasado. La Compañía ICAOTA CÍA LTDA. Que mantenía tres créditos vigentes; estos dos en el Banco de Guayaquil por concepto de Compra de un Vehículo Marca Chevrolet Modelo Aveo en el año 2012; otro Vehículo año 2013 Marca Mazda, Modelo BT50 4X2 DC sumados a un tercer Crédito Productivo Realizado en el Banco del Pichincha para Compra de Vivienda – Oficina Ubicada en la Calle los Arrayanes y Avenida de las Américas con una deuda total liquidable, esto hizo insostenible y se decidió realizar la venta de estos activos por no poseer de Contratos.

Igualmente se aclara que la transferencia de participaciones sociales por parte del Anterior Socio y por trámites y requisitos esta selegalizo finalmente el abril de 2015

Los gastos Corrientes Generados infructuosamente por parte de las Gestiones para Producir Nuevos Proyectos así como los de Convivencia diaria fueron:

- Transporte desde la Ciudad de Cuenca hacia distintos Gobiernos Autónomos Descentralizados.
- Alojamiento.
- Publicidad
- Impresiones
- Internet
- Telefonía Móvil
- Sueldos de personal operativo

En otro tenor, se informa los Gastos por Contabilidad; Superintendencia de Compañías; Patentes Municipales y de Servicios Básicos con los que tuvo que asumir la Compañía.

Para este año 2015 se sugiere el alquiler de Bienes en caso de existir Contratos con GADs a nivel Nacional, así como el Alquiler de vehículos para movilización de Técnicos ya que no se deben adquirir nuevas deudas en instituciones bancarias.

Como recomendación, sugiero que las visitas a diferentes GADs así como a Compañías Privadas se las haga de acuerdo a una planificación; se sugiere además el uso de redes sociales gratuitas para difusión de Actividades que realiza la Compañía.

Agradezco por el apoyo recibido,



Ing. Patricio Quinde
Gerente General