

Quito a 15/abril/2020

## INFORME ANUAL

Estimados

Socios y personal

Offerschocados Cía. Ltda.

Presente. \_

Saludos cordiales;

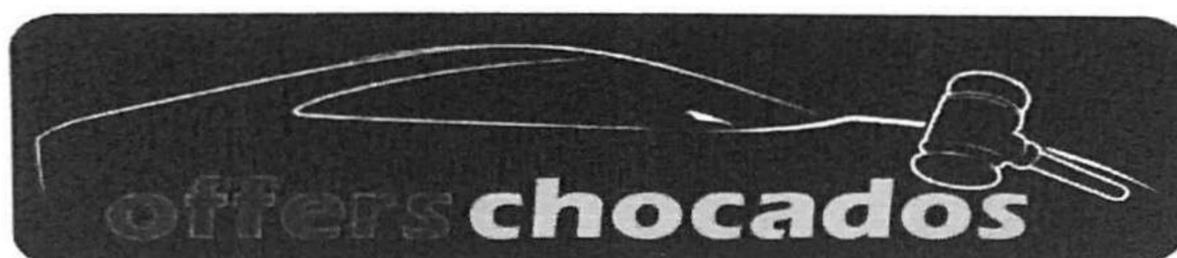
*Antes que nada y como siempre mi agradecimiento por la confianza puesta en mi persona y que las acciones realizadas en este año hayan sido positivas para el crecimiento de la Compañía que va en ascenso.*

*Estoy en el cargo de Gerente desde el año 2017 para llevar la administración y el cuidado de esta compañía, tratando poco a poco de ir cumpliendo las metas trazadas, y al mismo tiempo ir asentando precedentes, de la calidad de servicio y atención que esta presta a sus clientes.*

*El año 2019 fue bueno para la compañía, ya que la cantidad de trabajo ha crecido paulatinamente reflejado con cifras y la credibilidad que ahora tenemos ha sido muy importante para ir captando la atención de otros clientes que paso a paso se han integrado a la carpeta de OFFERSCHOCADOS para de esta forma cumplir nuestros objetivos como personas y como equipo que somos.*

*Con respecto a la situación financiera de la empresa en ventas realizadas en el periodo 2019 están así:*

<b>VENTAS</b>	<b>175.337,09</b>
---------------	-------------------



BODEGAJE	682,5
GUARDIANIA	3.462,50
INSCRIPCIONES	100.691,91
AVALUOS	760
SERVICIOS DE GRUA	12.227,60
SALVAMENTO M	8.261,08
TRAMITES	20.600,96
<b>TOTAL, VENTAS</b>	<b>322.023,64</b>

*En estos valores el que más resalta es el valor de comisión por ventas de nuestros clientes, los otros valores como inscripciones, tramites y grúas que también son importantes, pudiendo con estos sobrepasar nuestro anterior año con un valor muy representativo superando en ventas al 2018.*

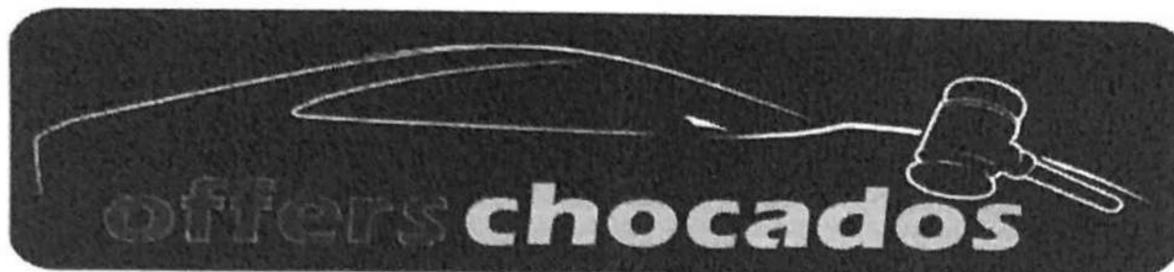
*Estas cifras reflejan que nuestros clientes han fortalecido la confianza con OFFERSCHOCADOS, ya que los valores de recuperación para ellos también se ven reflejados en los ingresos que reciben gracias a nuestra gestión.*

*Con este pequeño resumen de las ventas para el periodo 2019 notamos que fueron exitosas y para este año hay mayores expectativas en relación al crecimiento de ingresos para OFFERSCHOCADOS, ya que se han unido compañías fuertes en el mercado nacional.*

*Estoy seguro que este 2020 será un buen año para nosotros, ya que estamos trabajado con nuevas empresas de Seguros, y esto incrementó el trabajo con muchos retiros y por ende las ventas, llegando a tener un incremento importante de vehículos en bodega.*

- Hispana de Seguros 4 vehículos.
- Aig Metropolitana 96 Vehículo
- Zurich 42 vehículos
- Liberty 52 vehículos
- Chubb 14 vehículos
- Sweaden 2 vehículos
- Interoceánica 3 vehículos
- Oriente Seguros 2 vehículos

*Por otro lado, en lo que refiere a los gastos, el valor más representativo es el de sueldos y todos los valores correspondientes que la ley obliga a sus empleados, otro valor*



importante son gastos operacionales es de grúas y traslados ya que la compañía se hizo cargo de estos valores.

Este año la compañía realizo la compra de 4 vehículos para la fuerza de trabajo de la misma y con esto poder dar mejor seguimiento y entrega de servicios a nuestros clientes.

1.- En lo que se refiere al estado bancario, al momento es positivo ya que se han hecho ahorros con los ingresos percibidos para ir capitalizando la empresa por cualquier eventualidad que se pueda presentar.

2.- El reparto de los dividendos correspondiente al periodo 2019 se lo realizara a la aceptación de los informes respectivos.

Esto respecto al resumen económico de OFFERSCHOCADOS.

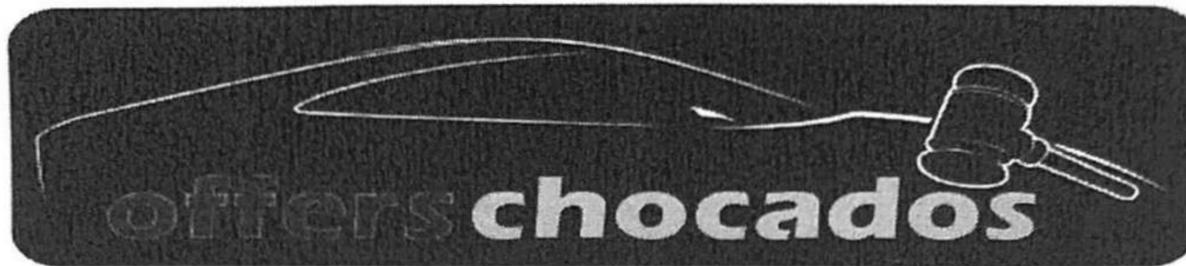
También quisiera mencionar nuestras fortalezas y debilidades seguimos con el cuadro que en un momento realice y que a continuación lo vuelvo a presentar:

<b>FORTALEZAS</b>
HONRADEZ
TRANSPARENCIA
EFICIENCIA
EFICACIA
SISTEMA DE BODEGAJE
SISTEMA DE INVENTARIOS
PERSONAL

<b>DEBILIDADES</b>
PRESUPUESTO
INFRAESTRUCTURA DE TRABAJO

Este cuadro que lo realice hace algunos años ya va tomando otra forma, pero sigue siendo el mismo, la idea principal de trabajo diario, cuidar nuestros valores y virtudes e ir fortaleciendo nuestras debilidades, que poco a poco lo hemos ido cumpliendo.

el



*La captación de clientes es algo que también ha cambiado obteniendo ahora la presencia importante de las mejores compañías del mercado nacional en nuestra carpeta de clientes y este es el fortalecimiento general de la empresa que lo debemos cuidar; dando siempre lo mejor de cada uno del equipo de trabajo que conformamos.*

*Este nuevo año que empiezo lo arrancamos con un 100% de acción, pero se vio ofuscado por esta pandemia mundial que afecto de sobre manera el movimiento y trabajo no solo de nuestra empresa sino del mundo entero.*

*Este resumen es de las actividades del año pasado y poco del actual, de esta manera quiero agradecer por la colaboración prestada a todos y cada uno de ustedes que han sido un pilar fundamental e importante para el avance y crecimiento de la Compañía y sepan que sin ustedes no podríamos haber llegado a este punto, este año será mi último periodo como Gerente de OFFERSCHOCADOS y estaré siempre presto a estar en colaboración permanente para buscar proyectos e iniciativas que hagan crecer nuestra empresa.*

Atentamente;

  
**Paul Santiago Astudillo Salgado G.**

**GERENTE GENERAL**

**OFFERSCHOCADOS CIA LTDA**