

## **INFORME DE GESTIÓN DEL AÑO 2016.**

Señores Accionistas,

Para mí me es satisfactorio presentar a ustedes, en los términos previstos por la legislación vigente, el informe de la gestión realizada en el ejercicio económico del año 2016.

La actividad comercial de la compañía para este periodo no fue satisfactoria debido a que casi no hubo movimientos comerciales y los resultados fatales se vieron comprometidos y reflejados en la pérdida líquida conseguida al final de este periodo. A continuación, detallo los aspectos más relevantes que ocurrieron en el periodo 2016 sobre el rumbo económico en que incurrió la compañía.

### **ENTORNO ECONÓMICO.**

Cabe señalar que el factor climático fue determinante, sobre todo en Región Costa, puesto que la época de invierno fue regular, lo que afectará a la producción de los cultivos.

La superficie sembrada en el cultivo de soya para el año 2016 fue muy poca y la producción que se obtuvo de lo sembrado se lo comercializó directamente con la industria por medio de las asociaciones agropecuarias que se encuentran en medio nuestro.

La producción de cacao en el año 2016 fue escasa y los precios cayeron en todo el año.

### **GESTIÓN DE LA COMPAÑÍA.**

En el año 2016, al final de este periodo se obtuvieron resultados negativos debido a que la comercialización de los productos agrícolas (maíz) se vio restringida ya que la venta de este producto se la realizó en su gran mayoría por medio de los gremios (Asociaciones); y la producción de cacao se vio comprometida por los factores climáticos y plagas. Los precios de compra de cacao fueron muy elevados y el margen de utilidad fue disminuido considerablemente.

Para el año 2016 obtuvimos una pérdida de \$12.949,20 dólares, esto evidencia el año que ha vivido la empresa, la crisis económica que atraviesa la compañía y el país reflejándose en las empresas a nivel nacional. En conclusión, para el año 2016, la compañía enfrentó una crisis económica aguda y se espera superar para el año 2017 este mal momento que atraviesa la empresa, esperando lograr comercializar los tres productos (cacao, maíz y soya) para obtener un margen de utilidad considerable y hacer crecer la empresa.

### **ASPECTOS ADMINISTRATIVOS.**

Para el año 2016 la compañía tuvo que reducir a lo más mínimo su personal operativo, ya que los costos por estos rubros son altos y los ingresos generados fueron muy bajos y no hubo otra alternativa de quedarnos solo con el personal necesario para realizar las distintas labores que se realizan en nuestra empresa.

### **ASPECTOS FINANCIEROS.**

En los estados financieros del año 2016, la compañía arrojó una pérdida neta de \$12.949,20 dólares. Los ingresos disminuyeron y los costos y gastos se mantuvieron en este año.

**PERSPECTIVAS PARA EL AÑO 2017.**

Se espera en el año 2017 comercializar los productos maíz cacao y soya con un mejor margen de rentabilidad, con respecto a la soya podamos conseguir mercado para poder comercializar y mejorar la productividad de la compañía.

Para finalizar quiero expresar mis más sinceros agradecimientos a los señores Accionistas y los honorables miembros de la Junta Directiva, cuyo permanente apoyo fue fundamental para el desarrollo de nuestras actividades.

Atentamente,



Ing. Milton Barragán Peña,

**GERENTE GENERAL AGROCOMERCIAL BAPEAGRO S.A.**