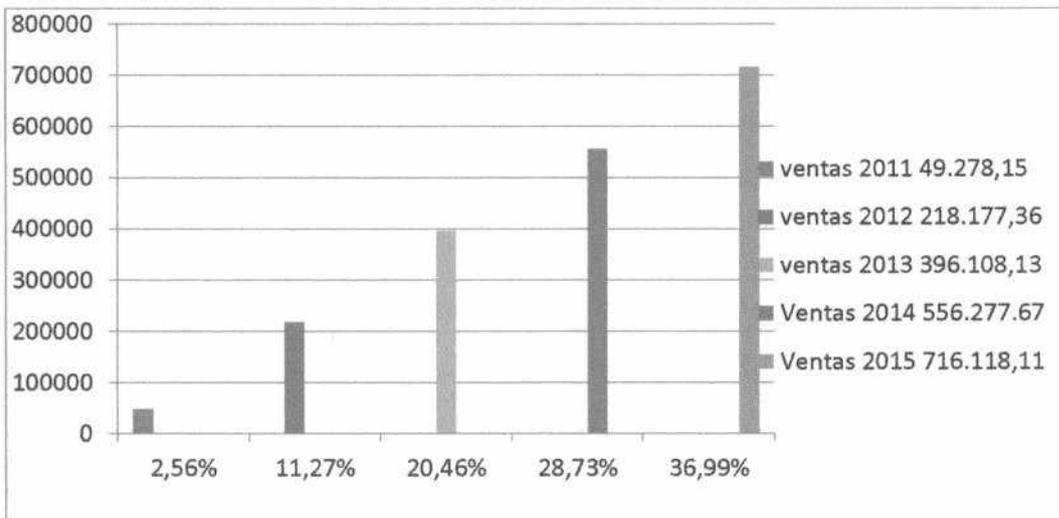


INFORME DE GERENCIA
EJERCICIO ECONOMICO AÑO 2015

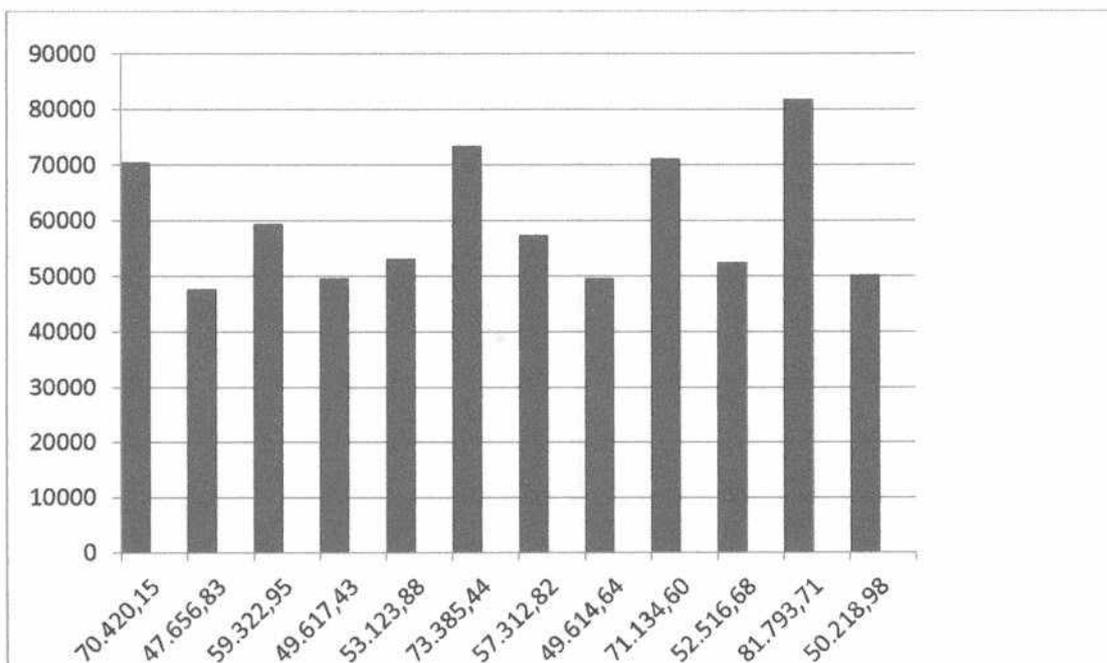
Cuenca, febrero 29 del 2016

VENTAS

Durante el ejercicio económico del año 2015 la compañía a la que represento K&I Equipo Medico Cia. Ltda., ha manejado una buena política de ventas ganando mercado y de esta manera incrementando clientes y ventas por este motivo es que las ventas del año en mención fueron de USD\$ 716.118,11 y según se muestra en grafico adjunto tuvimos un crecimiento del 8.26% en relación al año 2014.



Ventas por Meses



Como se puede notar la compañía en los dos últimos años alcanzado un fuerte crecimiento en el mercado nacional ya que nuestros clientes potenciales se encuentran en la ciudad de Quito, Guayaquil y Cuenca

Hemos tenido que trabajar arduamente en equipo para poder conseguir la mayor cantidad de clientes potenciales que nos efectúen pedidos significativos y así de esta manera conseguir nuestros objetivos en ventas.

CARTERA

En lo que se refiere a la cartera de clientes también ha existido un incremento en relación al año anterior, como siempre hemos recalado nuestra empresa dentro de sus políticas de ventas tiene establecido la venta a Distribuidores a nivel nacional por ese mismo hecho las ventas no pueden realizarse al contado y es así que en muchos de los casos hemos tenido que subir de 30 días a 60 días de crédito y en otros casos hasta 90 y 120 días de crédito. Algo que es muy importante destacar es que durante el año 2015 hemos tenido que establecer estas políticas de crédito extenso por la situación económica que está atravesando el País en vista de que nuestro clientes realizan transacciones con el Gobierno y los pagos no los están realizando a tiempo y a su vez ellos no pueden cumplir con los tiempos establecidos.

EMPLEADOS

En lo referente a los empleados, durante el año 2015 hemos tratado de que los empleados se sientan contentos y retribuidos por los trabajos a ellos encomendados, ha habido alzas de sueldo considerables e incluso retribuciones en el mes de diciembre y se ha tratado de cumplir con los pagos que establece la ley en las fechas decretadas por las autoridades del país, además en este año nos vimos en la obligación de contar con la colaboración de una persona para el área de ventas la misma que trabaja en la ciudad de Quito y todo el norte del país.

CUENTAS POR PAGAR NO CORRIENTES

Durante el año 2015 se mantuvo el crédito otorgado por el Banco del Pichincha por el valor de USD\$ 30.000 y se procedió en febrero del año 2015 a solicitar un crédito por un monto de USD\$ 100.000 estos valores nos han servido para poder incrementar nuestros stock de inventarios, así como también los créditos que yo he otorgado a la compañía han permitido que la misma pueda seguir creciendo.

METAS

Una de nuestras metas durante el año 2015 fue seguir consiguiendo potenciales clientes a nivel Nacional, lo que si se cumplió ya que en los últimos meses contratamos personal de ventas y nos ha conseguido clientes que han sido potenciales para nuestro crecimiento.

Durante el año 2016 nuestra meta está encaminada a buscar procesos de exportación y clientes a nivel de México, Perú, Colombia para seguir creciendo y aumentando nuestras ventas, generando de esta manera plazas de empleo porque al seguir creciendo, la compañía requiere de mayor personal a nuestro servicio.

Esperando contar con la colaboración y apoyo de todos los que formamos parte de esta empresa, anticipo mi agradecimiento.

Atentamente,

K&I EQUIPO MEDICO CIA. LTDA.

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Irwin Selinger H.', written in a cursive style.

Irwin Selinger H.

GERENTE.