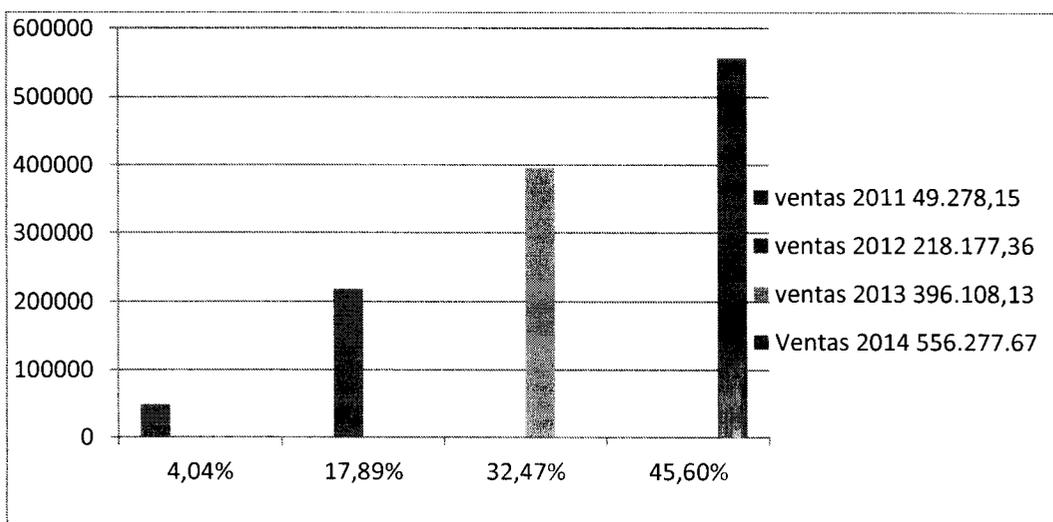


INFORME DE GERENCIA
EJERCICIO ECONOMICO AÑO 2014

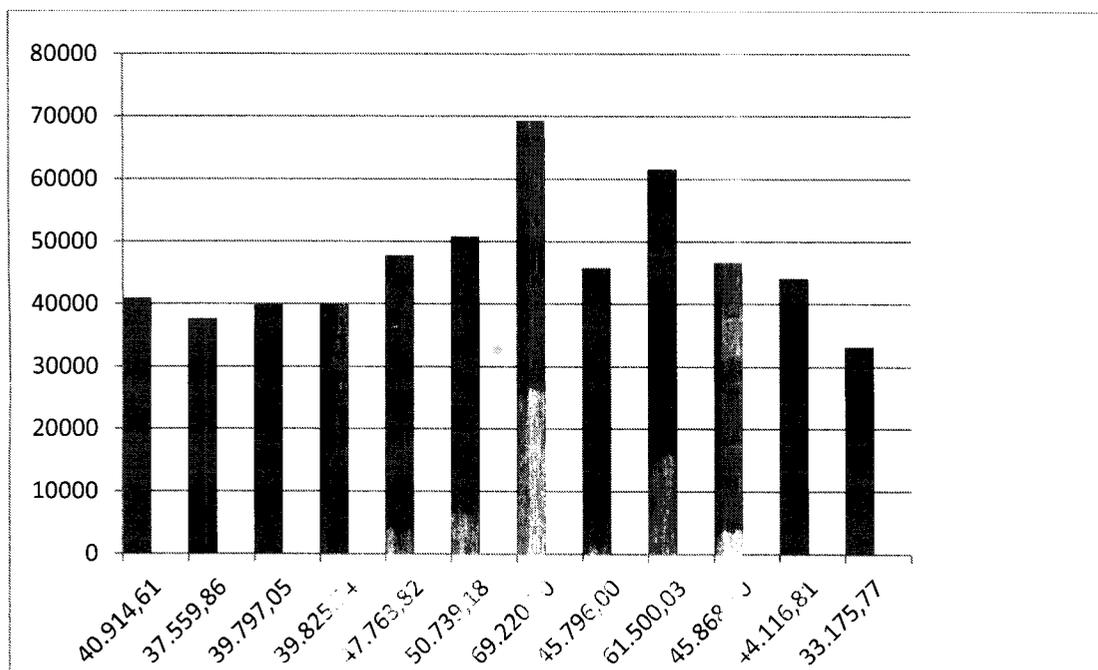
Cuenca, marzo 20 del 2015

VENTAS

Durante el ejercicio económico del año 2014 la compañía a la que represento K&I Equipo Medico Cia. Ltda., ha manejado una buena política de ventas ganando mercado y de esta manera incrementando clientes y ventas por este motivo es que las ventas del año en mención fueron de USD\$ 556.277.67 y según se muestra en grafico adjunto tuvimos un crecimiento del 13.13% en relación al año 2013.



Ventas por Meses



Como se puede notar la compañía en los dos últimos años alcanzado un fuerte crecimiento en el mercado nacional ya que nuestros clientes potenciales se encuentran en la ciudad de Quito, Guayaquil y Cuenca

Hemos tenido que trabajar arduamente en equipo para poder conseguir la mayor cantidad de clientes potenciales que nos efectúen pedidos significativos y así de esta manera conseguir nuestros objetivos en ventas.

CARTERA

En lo que se refiere a la cartera de clientes también ha existido un incremento en relación al año anterior, como siempre hemos recalcado nuestra empresa dentro de sus políticas de ventas tiene establecido la venta a Distribuidores a nivel nacional por ese mismo hecho las ventas no pueden realizarse al contado y es así que en muchos de los casos hemos tenido que subir de treinta días a 45 días de crédito y en otros casos hasta 60 días de crédito. Algo que es muy importante destacar es que durante el año 2014 no hemos contado con la colaboración de un Ejecutivo de Ventas, todo se ha basado en una estrategia de ventas por teléfono; si es que los clientes no llaman pues nosotros estamos pendientes de estar consultando si no requieren producto o haciendo promociones que los clientes no se pueden resistir y adquieren el producto.

EMPLEADOS

En lo referente a los empleados, durante el año 2014 hemos tratado de que los empleados se sientan contentos y retribuidos por los trabajos a ellos encomendados, ha habido alzas de sueldo considerables e incluso retribuciones en el mes de diciembre y se ha tratado de cumplir con los pagos que establece la ley en las fechas decretadas por las autoridades del país, además en este año nos vimos en la obligación de contar con la colaboración de otra persona para el área de bodega ya que los despachos en ciertos días eran tantos que se dificultaban el despacho de los mismos a tiempo

CUENTAS POR PAGAR NO CORRIENTES

Durante el año 2014 se mantuvo el crédito otorgado por el Banco del Pichincha por el valor de 30.000 más los intereses que este generen, este crédito que fue otorgado en el 2013 nos ha servido para poder incrementar nuestro stock de inventarios, así como también los créditos que yo he otorgado a la compañía han permitido que la misma pueda seguir creciendo.

METAS

Una de nuestras metas durante el años 2014 fue seguir consiguiendo potenciales clientes a nivel Nacional, en parte si se ha cumplido pero para el año que viene deberíamos abrir plazas en otras ciudades del Ecuador para poder seguir incrementando nuestras ventas.

Esperando contar con la colaboración y apoyo de todos los que formamos parte de esta empresa, anticipo mi agradecimiento.

Atentamente,

K&I EQUIPO MEDICO CIA. LTDA.



Irwin Selinger H.

GERENTE.