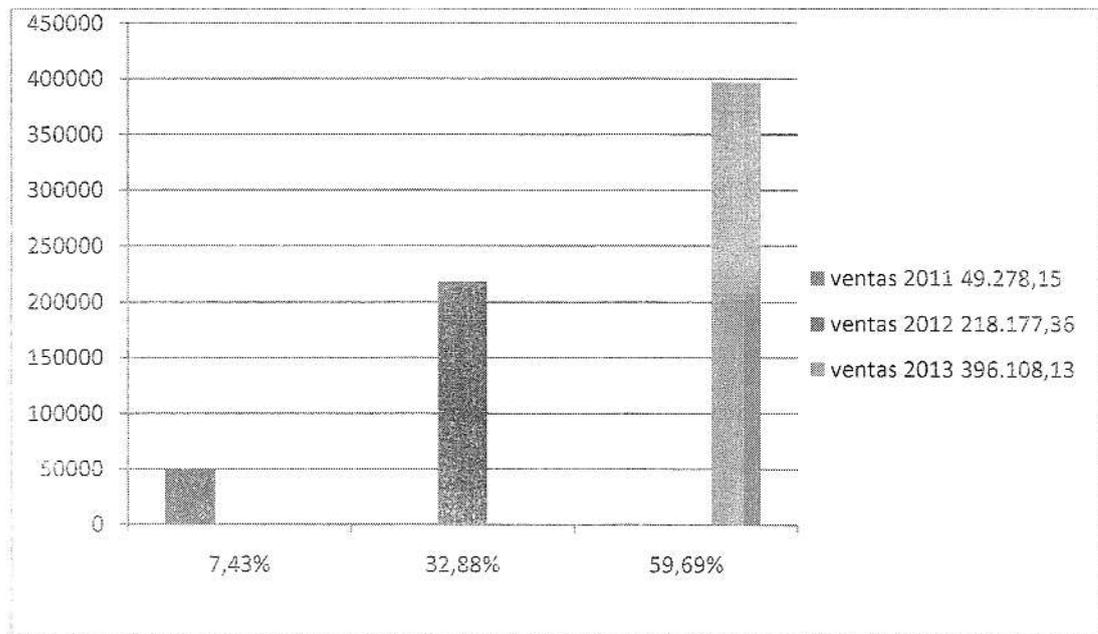


INFORME DE GERENCIA  
EJERCICIO ECONOMICO AÑO 2013

Cuenca, marzo 21 del 2014

**VENTAS**

Durante el ejercicio económico del año 2013 la compañía a la que represento K&I Equipo Medico Cia. Ltda., ha presentado un crecimiento considerable tal es así que en el mes de julio del año en mención se llegó a alcanzar las ventas del año anterior con un monto de 215.895.72 ventas hasta julio por lo que al final del año y según se muestra en grafico adjunto tuvimos un crecimiento del 26.81% en relación al año 2012.



Para lograr que la compañía alcance este crecimiento nos hemos visto en la necesidad de buscar un lugar más amplio con mayor capacidad para poder incrementar nuestro stock en inventarios ya que las ventas mensuales aproximadas durante el año 2013 fueron por USD\$ 30.000,00, teniendo un crecimiento del 50% en relación al año anterior que se vendía un aproximado mensual de USD\$ 18.000,00.

Hemos tenido que trabajar arduamente en equipo para poder conseguir la mayor cantidad de clientes potenciales que nos efectúen pedidos significativos y así de esta manera conseguir nuestros objetivos en ventas.

## **CARTERA**

En lo que se refiere a la cartera de clientes también ha existido un incremento del 38.41% en relación al año anterior, como siempre hemos recalcado nuestra empresa dentro de sus políticas de ventas tiene establecido la venta a Distribuidores a nivel nacional por ese mismo hecho las ventas no pueden realizarse al contado y es así que en muchos de los casos hemos tenido que subir de treinta días a 45 días de crédito y en otros casos hasta 60 días de crédito. Algo que es muy importante destacar es que durante el año 2013 no hemos contado con la colaboración de un Ejecutivo de Ventas, todo se ha basado en una estrategia de ventas por teléfono; si es que los clientes no llaman pues nosotros estamos pendientes de estar consultando si no requieren producto o haciendo promociones que los clientes no se pueden resistir y adquieren el producto.

## **EMPLEADOS**

En lo referente a los empleados, durante el año 2013 hemos tratado de que los empleados se sientan contentos y retribuidos por los trabajos a ellos encomendados, ha habido alzas de sueldo considerables e incluso retribuciones en el mes de diciembre y se ha tratado de cumplir con los pagos que establece la ley en las fechas decretadas por las autoridades del país, y como no cumplir con cada uno de ellos si contamos con la colaboración de tres personas, emprendedoras, eficientes y muy competentes en las tareas a ellas encomendadas.

## **CUENTAS POR PAGAR NO CORRIENTES**

Durante el año 2013 se procedió a realizar un nuevo crédito bancario con el Banco del Pichincha por el valor de 30.000 más los intereses que este genere por el lapso de dos años, este crédito nos ha servido para poder incrementar nuestros stock de inventarios, así como también yo como accionista de la compañía tuve que hacer un préstamo de USD\$ 50.000,00 para seguir con el crecimiento de K&I Equipos Médicos Cia. Ltda., por dicho préstamo y de acuerdo a unanimidad de socios acordamos que se me iba a cancelar intereses a partir del año en mención.

## **CAMBIO DE SISTEMA**

Otro punto que ha sido muy importante durante el año 2013 es el cambio que realizamos en nuestro sistema contable, procedimos a la compra de un Sistema contable diseñado exclusivamente para la empresa y que podemos utilizarlo como propio, fue un proceso complejo que tardó algunos meses pero que a finales del año 2013 se logró obtener el funcionamiento que se quería lograr ya que el anterior sistema era alquilado y se dependía mucho de la empresa que nos proporcionaba.

## METAS

Una de nuestras metas que nos propusimos conseguir durante el año 2013 fue seguir creciendo y consiguiendo clientes a nivel nacional pienso yo que solamente lo logramos en la plaza de Guayaquil, Machala, y Loja para este año debemos enfocarnos en buscar nuevos potenciales clientes en la plaza de Quito ya que es una de las ciudades más grandes del Ecuador y con arto potencial en lo que se refiere a el área de salud, para esto nos hemos propuesto contar con la presencia de otra persona que nos ayude en el área de Ventas que está prevista ser contratada a mediados del año 2014.

Esperando contar con la colaboración y apoyo de todos los que formamos parte de esta empresa, anticipo mi agradecimiento.

Atentamente,

K&I EQUIPO MEDICO CIA. LTDA.



Irwin Selinger H.  
GERENTE