

INFORME DE GERENCIA

Señores Accionistas, me es grato poner a su consideración el Informe de Gerencia correspondiente al ejercicio económico del año 2011:

ENTORNO POLITICO DEL PAIS

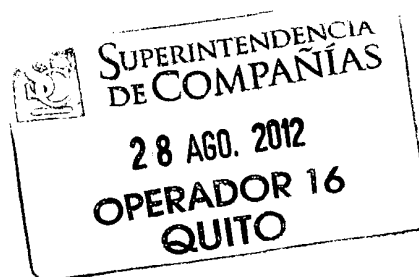
El presupuesto general del Estado en el 2011, superó los 27 mil millones de dólares; incrementó el gasto social, público y la inversión en infraestructura vial. Se debe señalar la constante modificación de la legislación tributaria, laboral y arancelaria. La confrontación con la prensa cada vez se agudiza mas y los diferentes sectores económicos del país, factores que generaron inseguridad política y jurídica incrementándose la incertidumbre, que afecta todos los sectores incluso el aeronáutico.

ENTORNO ECONOMICO DEL PAIS

Con tendencia al alza se mantuvo la inflación, en materia laboral la caída del desempleo fue paulatina. En septiembre del 2010, el INEC registró 9,1 % de desempleo y en septiembre del 2011 alcanzó 5,5%.

El aumento constante de la inflación; a inicios del 2011 fue 3,17 % anual, y en noviembre llegó al 5,53%, índice superior a 3,9 % proyectado por el Gobierno. Los productos con mayor incremento en los precios fueron los alimentos y bebidas.

Según las cifras del Banco Central, la economía ecuatoriana continúa al alza debido al mejoramiento de la actividad no petrolera. El valor agregado de este segmento creció en 11,2 %, mientras que el de la petrolera aumentó 5,1 %. Las actividades productivas de mayor incidencia fueron: construcción, refinación de petróleo, suministro de electricidad, pesca y otros servicios.



Por estos aspectos el desarrollo de la aviación en el Ecuador avanza lentamente pero se están dando adquisiciones por parte de los organismos del estado .como son la Fuerza Aérea , la Aviación Naval y la Aviación del Ejercito las cuales mejoran sus aeronaves al mismo tiempo que capacitan a los nuevos pilotos, para ser cada vez mas competitivos.

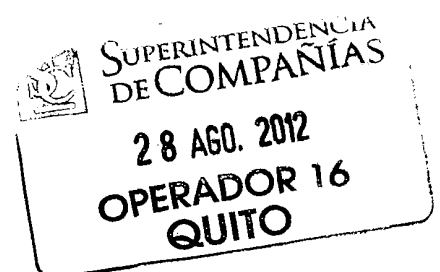
SECTOR EXTERNO

La reserva monetaria de libre disponibilidad pasó de USD \$2.622 millones en diciembre de 2.010 a USD \$2.958 millones en diciembre 2.011, es decir, una variación de 336 millones de dólares.

De acuerdo con los datos del Banco Central, la Balanza Comercial Total durante el período enero - noviembre de 2011, cerró con un déficit de USD - 1,800 millones, lo que significó una disminución del 9.94% respecto al déficit registrado en el mismo período del año 2010, que fue de USD -1.979 millones.

La Balanza Comercial Petrolera, registró un saldo favorable de USD 6,034 millones entre enero y noviembre de 2011, es decir, 7.17% más que el superávit comercial obtenido en el mismo período del año 2010 que fue de USD 5,630 millones. Este resultado es consecuencia del aumento en los precios del barril de petróleo crudo en un 8.30%. Se debe mencionar que en el período analizado las importaciones de los Combustibles y Lubricantes crecieron en porcentaje del 19 % al 23%, si tomamos en cuenta el total de adquisiciones en el exterior.

Por otra parte, la Balanza Comercial No Petrolera al mes de noviembre de 2011, incrementó su déficit en un 2.95% respecto al saldo contabilizado en noviembre del año 2010, al pasar de USD -7,609 a USD -7,834 millones; generado por un crecimiento en el valor FOB de las importaciones no petroleras, donde sobresalen Bienes de Consumo (20%); materias primas (32%), Bienes de Capital (25%); y combustibles y lubricantes (23%).



PRODUCTO INTERNO BRUTO

Según el Banco Central del Ecuador, en el año 2009 el crecimiento del PIB fue del 0.98% mientras que en el 2010 fue de 6.81%. El PIB en millones de dólares en Diciembre del 2011 fue de 62.265, Ecuador presentó un crecimiento del PIB del 9.30% respecto al mismo período del año 2010, cuyo PIB en millones de dólares fue de 56.964. La sostenida contribución de las industrias no petroleras al crecimiento del PIB ha sido importante en el comportamiento de la economía ecuatoriana.

SECTOR AERONAUTICO

El crecimiento aeronáutico que ha registrado Ecuador es del 7%, frente a otras regiones del mundo que se ubican entre el 4 y 6%.

Esta cifra revela el incremento de pasajeros en vuelos domésticos. Una de las rutas más demandada es la que conecta Quito-Guayaquil. Desde 2000, esta vía ha crecido un 10% cada año en el traslado de pasajeros

El país tiene una mejor conectividad aeroportuaria y por eso aumentan el transporte de pasajeros.

Las aerolíneas que operan en el país son: Aerogal, LAN Ecuador, Tame, Saereo, que cuentan con un parque aéreo relativamente nuevo, pues sus naves tienen un promedio de cinco años de uso.

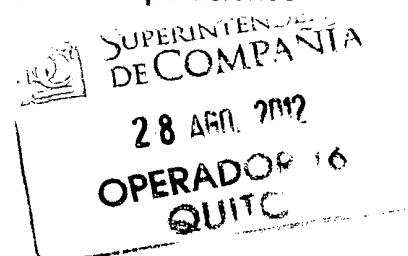
Un estudio reciente indica que los grandes grupos han invertido unos USD 1500 millones en renovación de flota y en la compra de repuestos, equipos modernización de las mismas

Por su parte, el Gobierno ha invertido USD 178 millones en infraestructura aeroportuaria.

La infraestructura aeroportuaria nacional se traducirá en un crecimiento futuro.

Lo anterior también permitirá ofrecer un espacio óptimo para que nuevas empresas y profesionales se desarrollen en este campo.

Sin embargo, en el país, un problema actual es la amenaza de fuga de pilotos nacionales con experiencia hacia el continente asiático. Esto, según él, afectará el desempeño de las firmas nacionales que tienen que mantener operaciones con pilotos locales.



Al volver sus ojos a la región se dice que entre el 2012 y 2015, latinoamérica demandará entre 300 y 400 aviones por los eventos que se avecinan: el Mundial de fútbol en el 2014 y la Olimpiadas en el 2016. De ahí que el crecimiento en el sector aeronáutico mundial en los próximos 20 años estará entre el 6 y 7%, lo cual nos da una importante oportunidad de aprovechar este incremento y lograr mucho en el tema aeronáutico.

GESTION ADMINISTRATIVA

Durante el 2011 la compañía inició sus actividades comerciales, empezando la búsqueda de nuevos clientes y su consolidación en el mercado aeronáutico tanto civil como en el militar que son dos importantes campos de acción para la empresa , al no existir un gran número de empresas de este tipo en el ecuador, la alternativa es dar una opción de trabajo en el ecuador ya que la mayoría de trabajos de este tipo se los realiza en el exterior y no se daba una apertura a las empresas nacionales, estamos ganando experiencia cada vez mas y creemos que en los próximos años nos consolidaremos como una empresa nacional en el tema de reparación, capacitación, provisión de equipos aeronáuticos.

GESTION FINANCIERA

Balance General

Activo

El total del activo de la compañía, al 31 de diciembre del 2011 es de USD 15.549,89.

El activo está conformado de la siguiente manera:

ACTIVO CORRIENTE	DÓLARES	%
Caja / Bancos	11.073,50	71%
Cientes por Cobrar	120,29	1%
Otras cuentas por cobrar	524,00	3%
Impuestos anticipados	3.832,10	25%
TOTAL	15.549,89	100%

Pasivo

El Pasivo Total es de USD 27.173,10, su estructura es la siguiente:



PASIVO CORRIENTE	DÓLARES	%
Cuentas por pagar	118,26	0%
Otros pasivos financieros	22.854,56	84%
Anticipos de clientes	4.200,28	15%
	-	0%
	-	0%
	-	0%
TOTAL	27.173,10	100%

Patrimonio

El Patrimonio Neto de la empresa fue de USD -11.623.21.

Capital suscrito o asignado	400,00
Capital suscrito no pagado	-200,00
Resultado del ejercicio	-11.823,21
TOTAL	-11.623,21

Estado de Pérdidas y Ganancias

En el 2011 las ventas netas fueron USD 181.078,00, el Costo de Ventas fue USD 168.810,34, la Utilidad Operacional fue USD 12.267,66.

Los Gastos Operacionales fueron de USD 24.090,87.

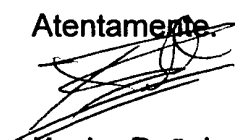
La empresa tuvo pocos meses de actividad comercial, por lo que al finalizar el 2011 se tuvo una pérdida de \$ -11823.21.

Adjunto encontrarán los balances respectivos.

A pesar de la pérdida que se obtuvo y haciendo un análisis los resultados al 2011 están bastante razonables.

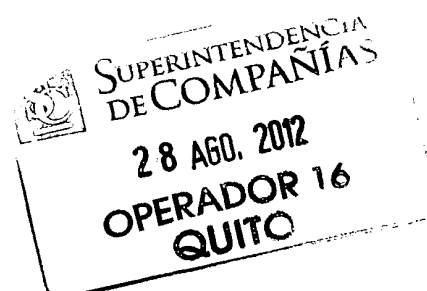
Agradezco a ustedes señores Accionistas por su confianza y respaldo

Atentamente,



Xavier Peñaherrera R.

GERENTE GENERAL



3. PROYECCIONES

Para los próximos meses ya al ser una empresa que se esta dando a conocer ya sea por trabajos realizados, concursos ganados a través de contratación publica nos proyectamos a trabajar con empresas o aerolíneas nacionales y extranjeras que requieren muchas veces trabajos de carácter urgente en los cuales SATE siempre estará presente firmando contratos de apoyo, capacitación, repuestos en tiempos cortos que hagan que el trabajo no se detenga y pierdan dinero ni clientes.

Obtener todas las certificaciones nacionales y extranjeras que se requieran para ser cada vez más competitivos en este medio que nos dara la oportunidad de desarrollarnos como empresa y como técnicos capaces de enfrentar los retos que esto demande.

Tratar de estar en la mayoría de proyectos que involucren nuestros servicios para en un tiempo no muy largo servir a empresas nacionales y extranjeras.

Implementar talleres de reparación de equipos, bancos de pruebas, calibraciones certificaciones , provisión de insumos y equipo en el área aeronáutica y fortalecernos más en esta área.

