

QUITO 23.03.07

13829

INFORME DE GERENCIA

Señores accionistas,
A seguir les presento el informe del ejercicio del año 2006

1.- PERSONAL DE LA EMPRESA

Sin cambios a la presente fecha.

2.- OPERACIONES

- Luego de la visita de las autoridades ecuatorianas al Beicip F en el pasado 2005, se presentó la propuesta para la evaluación económica de 5 contratos petroleros, la cual luego de la negociación respectiva se firmó el contrato el 9.02.06.
- Se desarrolló sin contratiempos el estudio anterior y se concluyó como estuvo previsto, suscribiéndose la respectiva Acta de terminación del contrato.
- Se continuó con la gestión y promoción en varias oportunidades con cías aéreas locales la compra de aviones ATR usados.
- De igual manera se ha llevado adelante insistentes acercamientos con Petroecuador y especialmente con sus directivos para el suministro de un avión que reemplace al siniestrado en Febrero 2002.
- SEMT PIELSTICK: se realizaron visitas de cortesía y técnicas con personal de SP a los nuevos directivos de Lafarge/CSA, además se cumplieron con varios pedidos de repuestos para CSA y ELECAUSTRO, principalmente. Vale resaltar que para ELECAUSTRO se concretó la entrega de importantes repuestos luego de adjudicado el suministro y firmado el contrato respectivo, mientras que para CSA los pedidos y entregas se manejan sistemáticamente, con muy buen resultado.
- TESCO , después de varias visitas a los potenciales clientes en compañías especialistas técnicos y comerciales , se obtuvieron varias intervenciones de servicios Casing Running con mucha expectativa de incrementar los mismos, también se está prestando el servicio con un Top Drive a la cía Perforec.
- Hay que resaltar sin embargo que el fallido contrato suscrito con HARTRADE por el cual se establecieron varios juicios , no prospera en la realidad a pesar de haber obtenido laudo favorable en el arbitraje a través de la Cámara Ecuatoriana-Americana.
- Respecto a la representación de la Cía Italiana CHIMEC para el suministro de químicos y servicios técnicos para la refinación y perforación petrolera, se

presentaron varias propuestas sin éxito debido a los altos precios, por lo que solamente se insistirá para el programa de optimización del Visbreaking de R Esmeraldas.

- De nuestra representada AXENS (IFP), de acuerdo al Convenio para Asistencia Técnica con Petroindustrial para el seguimiento de las Unidades de Perforación y de Hidrotratamiento de la refinería de Esmeraldas, se concretaron 1 misión de soporte técnico y una comercial a la Refinería Esmeraldas con miras a la opción de cambio del catalizador de la Reformadora.
- Se coordinó la visita de un directivo-asesor de Petroecuador al seminario de Axens realizado en Atenas a propósito de las tecnologías para los residuos pesados.
- SOLETANCHE BACHY: Sin actividad.
- Se obtuvo un pedido pequeño para repuestos VINCI para el laboratorio de PPR-Guayaquil.
- Quedó sin efecto el interés del grupo Axens, Prosernat y Tipiel en la negociación con Shupetrol y la Universidad Central, en el proyecto de mejoramiento de las naftas de la refinería de Shushufindi de PIN, a través de un contrato de procesamiento con PETROECUADOR, debido a dificultades del sector financiero y por pérdida de interés en PIN/Petroecuador.
- En general se continuó con trabajo de prospección con miras a otros proyectos en el sector de la electricidad, generación y suministro, así como en el sector aeronáutico para piezas y aviones.
- Nuestra representada FCB concretó 1 trabajo para la reparación del horno de la fábrica cementera de Lafarge/ CSA.
- El proyecto con LMS de Francia para el suministro de 3 equipos potabilizadores de agua al Cuerpo de Ingenieros del Ejército quedó sin efecto luego de haber sido adjudicados, debido a la no autorización de la contraloría y procuraduría.
- También se ha intentado, sin éxito, la colocación de equipos varios tales como helicópteros a varios clientes como petroleras y aéreas, así como la generación eléctrica temporal.

3.- ESPECTATIVAS PARA EL PRÓXIMO AÑO 2007

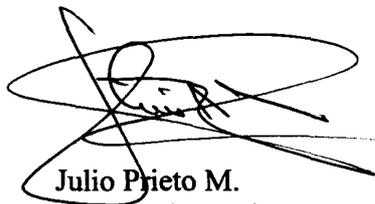
- Igual que el año anterior procurar y dar todo el apoyo para obtener los contratos para la venta de aviones ATR tanto a Cías privadas como a Petroecuador y Presidencia de la República.
- Ampliar la presencia de Tesco con sus servicios y sus herramientas especiales para ayudar la perforación petrolera y procurar el cobro de los pagos pendientes de Hartrade.- En medida de los resultados plantearles la conformación de un equipo de trabajo y prospección propio y operando desde nuestras oficinas para optimizar sus costos.

- Realizar la coordinación necesaria para tanto AXENS como el BEICIP FRANLAB sean convocados para la planificación de los grandes proyectos anunciados por el nuevo gobierno: Nueva refinería y explotación del campo ITT.
- Procurar la participación del BEICIP FRANLAB en otros programas y licitaciones de PPR y de Petroecuador en general.
- Evaluar la participación mas activa de Soletanche Bachy en Ecuador vista los diversos proyectos de infraestructura anunciados por el nuevo gobierno.

4.- ECONOMICO – FINANCIERO

- Fundamentalmente por los buenos resultados en las ventas de S Pielstick, esta vez les anuncio resultados positivos aunque no muy importantes pero que significan una recuperación de nuestra iliquidez de los últimos años pasados, espero que estos se incrementen como resultado del esfuerzo conjunto de todos quienes hacemos parte de este equipo y que el próximo año podamos definitivamente decir que pasó la crisis.

Agradeciendo vuestra atención



Julio Pjeto M.
Gerente General
SODEREX CIA. LTDA.

Quito, 23 de Marzo de 2007