

Quito, 22 de Marzo 2015

INFORME DE GERENTE

El periodo económico 2014 hemos cumplido con la expectativa de crecimiento del negocio en un 31% con respecto al periodo 2013. Esto se debe al incremento de productos en nuestro portafolio y al conocimiento del mercado en el que estamos incursionando.

Las negociaciones con los proveedores del exterior principalmente con lo que respecta al crédito nos han favorecido para poder traer 8 importaciones de producto en este año, y gracias al debido uso de rotación de inventario hemos bajado al máximo el inventario no utilizable, programando de una forma adecuada la rotación de inventario.

Hemos obtenido por segundo año la licencia de importadores en el Gobierno Central y eso nos ha permitido contar con inventario suficiente para solventar las necesidades de nuestros clientes para competir en la distribución a nivel nacional, planificando de mejor manera los pedidos y aumentando las importaciones.

Situación Laboral y Administrativa

Impropinsumos para cumplir con las diversas actividades inherentes al desarrollo de este proyecto, se han incrementado el personal en un 40% tanto en el área Administrativa como en el Área comercial, esto en vista que nuestro crecimiento en el mercado exige que contemos con personal calificado y capacitado para cumplir con las exigencias de nuestra clientela y de los órganos de control. El personal cuenta con contratos a plazo fijo, afiliación al IESS, y todos los beneficios de ley, Adicionalmente hemos realizado capacitaciones en todos los campos administrativos y tributarios para un mejor control de información y cumplimiento de normativas.

En el área administrativa contamos con personal calificado en cada una de sus funciones para darle mayor respaldo a esta Gerencia, priorizando capacitaciones constantes, que nos permite estar al día en los cambios de la legislación ecuatoriana.

Esta administración ha dado especial importancia a las obligaciones patronales, cumpliendo estrictamente con lo que estipula el Código de Trabajo y otras Leyes y Normas de la materia, dotándoles de los implementos de seguridad para el normal desenvolvimiento de sus obligaciones.

Situación Financiera.-

Al cierre del 2014 el total de Activos representados asciende a la Suma de \$ 310,597.61 el nivel de ventas de este año es de \$ 665,143.21 y los Costos y Gastos \$620,893.28, y como consecuencia este año generamos una utilidad bruta de \$ 44,249.93, y pese al incremento de gastos con la contratación de personal nuevo y otros servicios necesarios

para la generación del negocio, esta administración esta complacida con los resultados obtenidos.

Para el año 2015, tenemos propuesto una planificación de incremento en ventas del 10%, y el aumento de nuestra zona de mercadeo para Guayaquil y Manabí.

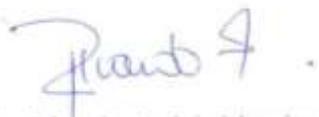
Recomendaciones para el Siguiete Ejercicio Económico

Necesitamos incrementar la fuerza de ventas para abarcar los segmentos de mercado que demandaran las principales zonas de influencia textil, paralelamente se incrementara el personal Administrativo y Operativo.

En el area laboral seguiremos brindando a los trabajadores de todas las areas que incorporarn nuestra empresa, algo que se ha constituido como política nuestra, dotar de todos los beneficios legales sin excepción de personas y dotar de beneficios propios de la empresa, para satisfacción del personal y de esta administración.

No quiero cerrar este informe sin agradecer a todos los señores accionistas por el inmenso apoyo prestado al desempeño de mis funciones. A todos los trabajadores que me han acompañado en este año, de igual manera quiero agradecerles por el esfuerzo desplegado en cada una de sus actividades administrativas, comerciales, de logística etc., pues sin su valioso contingente me hubiera sido imposible lograr las metas que hemos alcanzado.

Atentamente,



Sr. Ricardo Andrés Marulanda Caicedo
Gerente General

