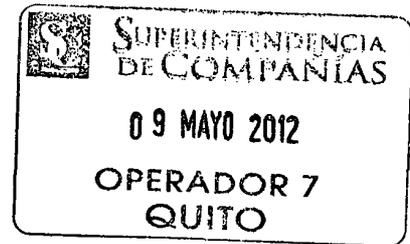


Quito, 23 de abril del 2012

Señores
SOCIOS de COBERPACK Cía. Ltda.
Presente



Estimados Socios:

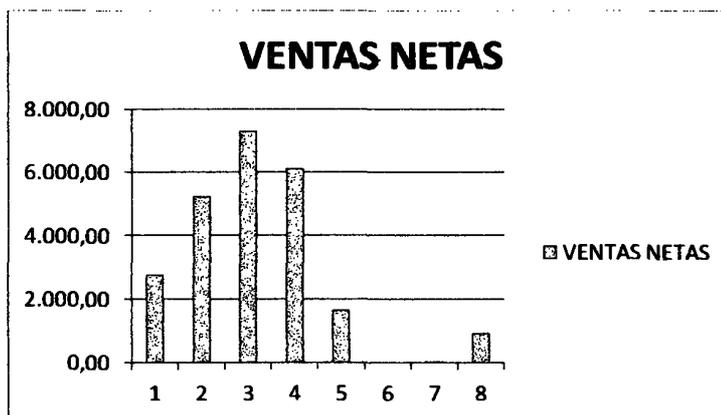
A continuación presento a consideración de la Junta General de Socios, el informe de la Gerencia de COBERPACK Cía. Ltda., correspondiente al año fiscal 2011.

Antecedentes.-En la presentación del proyecto de constitución de la Compañía, constaba que Coberpack se convertía en el brazo comercial de la Fábrica PLASTIKYTO S.A. y que nos cedían sus clientes para hacer la parte comercial, para ellos dedicarse 100% a la fabricación.

1. Evolución Comercial

En los gráficos siguientes observamos la evolución que se ha tenido en ventas llegando al mes de diciembre a obtener ventas por \$ 24.063,65, pese a que se hacía gestión en ventas en el mes de octubre no se concreto ninguna, en el mes de noviembre fue mínima.

GRÁFICO



NOMBRE	VENTAS NETAS
may-11	2.775,15
jun-11	5.231,92
jul-11	7.310,75
ago-11	6.109,45
sep-11	1.668,34
oct-11	0,00
nov-11	31,09
dic-11	936,95
TOTAL	24.063,65



2. Situación Financiera

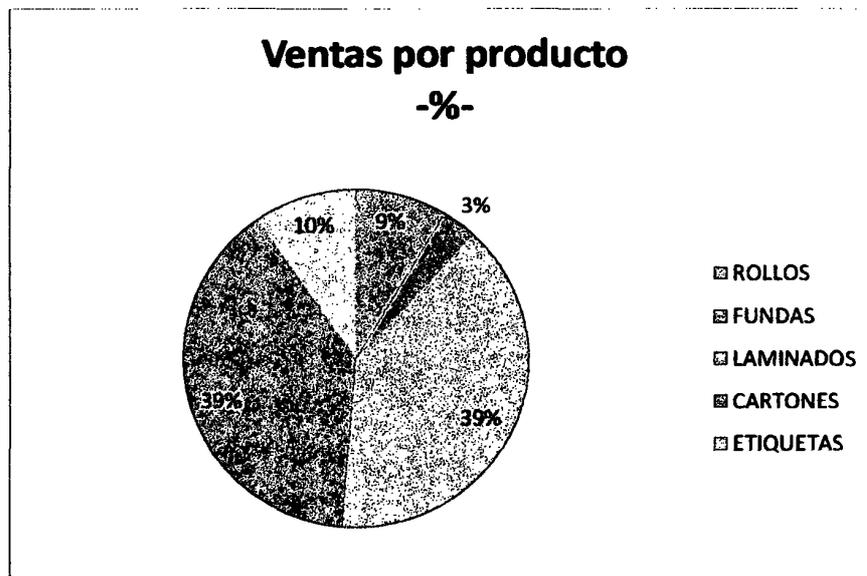
a.- Resultado.- En el ejercicio económico del año 2011 los balances reflejan una pérdida de \$ 19.790,06 Esto se debe a factores externos e internos; externos la competencia, y el estar supeditados a los precios que nos impongan nuestros proveedores; e internos: principalmente la falta de liquidez y la falta de ventas por cuanto los precios que nos dan nuestros proveedores no son competitivos, convirtiéndose esto en un obstáculo para atraer clientes.

b. Rentabilidad.- Cuando ya se constituyo Coberpack, hizo un replanteamiento Plastikyto y fue que el rendimiento para Coberpack fluctuaba entre el 20 al 25%, no se está cumpliendo, ya que en balances refleja el 13,56%.

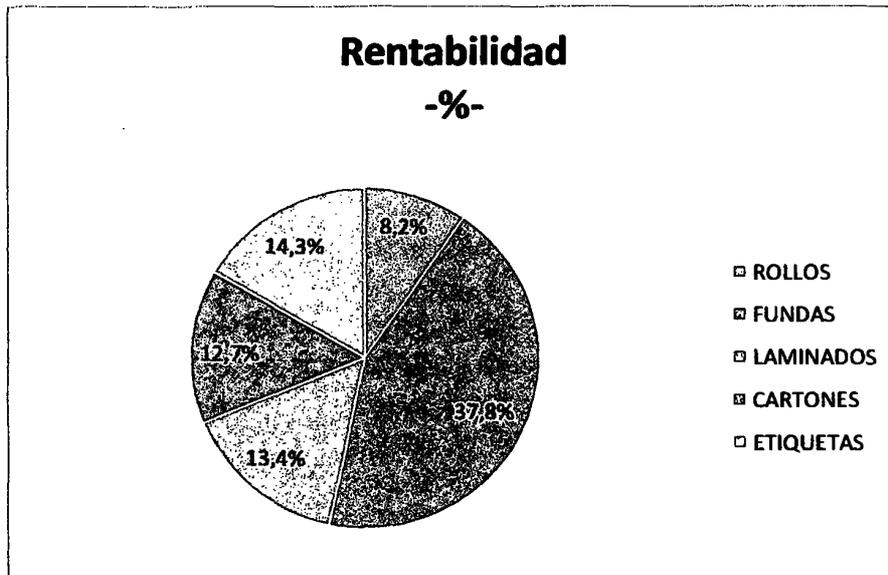
GRÁFICOS

PRODUCTO	VENTAS	COSTOS	% Rent.
ROLLOS	2.065,46	1.895,54	8,2%
FUNDAS	790,48	492,09	37,8%
LAMINADOS	9.484,55	8.217,41	13,4%
CARTONES	9.405,46	8.210,25	12,7%
ETIQUETAS	2.317,70	1.986,20	14,3%
	<u>24.063,65</u>	<u>20.801,49</u>	<u>13,56%</u>

*g
gr.*



 SUPERINTENDENCIA
DE COMPAÑÍAS
09 MAYO 2012
OPERADOR 7
QUITO



c. NIIF'S.- El año 2011 es la base para las pequeñas y medianas empresas, Coberpack está considerada como pequeña por lo que estamos sujetos a dichas normas y debemos presentar los balances aplicándolas, por lo que sus efectos, en caso de existir, serán reflejados en el 2012 (inventarios y cartera). Esto implica pago de honorarios a un profesional.

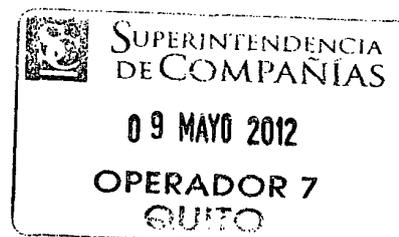


d. Reducción de gastos.- Los principales rubros de disminución de gastos fueron:

DETALLE	VALORES		
	ANTERIOR	ACTUAL	AHORRO
ARRIENDO POR MES X 4	1.200,00	320,00	880,00
LIMPIEZA POR MES X 5	200,00	0,00	200,00
SERVICIO CONTABLE POR MES X 5	2.750,00	1.500,00	1.250,00
INTERNET POR MES X 2	160,00	80,00	80,00
CONTRATACION MOTIVADOR VTAS	500,00	0,00	500,00

Dando un total de ahorro de \$ 2.910,00 (Dos mil novecientos diez dólares).

e.- Cuentas por Pagar.- Préstamo de la Sra. Laura de Dávila por cinco mil dólares (\$ 5.000,00) más los respectivos intereses desde el mes de julio que no se le ha cancelado y cuyo vencimiento fue el 25 de febrero del 2012. El 20 de septiembre del 2011 se consiguió un préstamo de la Sra. Laura Inés Dávila para cubrir sobregiro solicitado al Banco General Rumiñahui, para pago a proveedor New Plast, relacionado a entrega de productos a los señores Alberto Flores y Alberto Freire, que hasta la presente fecha no cancelan. En calidad de préstamo, también, la Sra. Graciela Dávila ha solventado gastos varios que reflejan en la contabilidad, entre otros para pago al S.R.I y



al IESS. Se mantiene en Mora en los pagos de sueldos, honorarios y beneficios de ley a el Ing. Mario Morales y a la Lcda. Graciela Dávila respectivamente.

g.- Aporte Futura Capitalización.- Como consta en el Balance General en este rubro refleja el valor de diez mil dólares (\$10.000,00) que la Sra. Graciela Dávila entregó según el documento "Acuerdo de Socios" debidamente notariado el 17 de febrero del 2011, y que la diferencia quedó pendiente por no cumplir con los requerimientos acordados el 30 de mayo 2011 en acta # 7 del Comité de Gerencia .

3. Aspectos Administrativos

a.- Recursos Humanos El 11 de julio, a pedido de la Sra. Adriana Jaramillo se contrata al Sr. Juan Pablo Negrete, para ventas, previa selección de listado de aspirantes que en base a publicación en la prensa se hiciera, a finales del mismo mes pone la renuncia a su cargo la Sra. Adriana Jaramillo y a finales del mes de agosto, damos por terminado el contrato del Sr. Juan Pablo Negrete por no tener resultados. El 23 de agosto envió un memorando interno al Sr. Rafael Poveda, en base a las atribuciones que tengo como Gerente General, y por convenir a los intereses de la Compañía, se termina su relación laboral.

b.- Obligaciones Tributarias.- Pese a estar con falta de liquidez nos mantenemos al día en las obligaciones con el S.R.I y con el IESS.

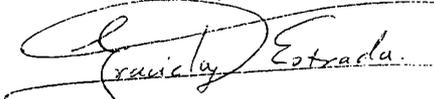
c.- Acuerdos Comerciales.- Con Industrias Rodsua se mantiene un acuerdo comercial, hemos hecho algunas demostraciones en instituciones públicas y privadas sin que se hayan concretado ventas de los productos aún.

4. Conclusiones y Recomendaciones.-

Desde el inicio de la actividad comercial hasta la actualidad se mantiene relación comercial con la fábrica PLASTIKYTO S.A. En el transcurso del año 2011 se concretó relaciones comerciales también con NEW PLAST, INDEPLAST e INDUSTRIAS RODSUA. Para cubrir las necesidades de nuestros clientes, para el 2012 se buscará otras relaciones comerciales para tener un crecimiento significativo de la compañía lo que implicará realizar la ampliación del objeto social.

La recomendación que se permite hacer esta Administración es, el aumento del capital social, acogiéndonos a lo que dice el artículo 140 de la Ley de Compañías.

Atentamente,



Lcda. Graciela Dávila S.
Gerente General

