EXTERRANENERGY SOLUTIONS ECUADOR CIA. LTDA.
(Una subsidiaria de Universal Compression International Holdings, S.L.U.)

Estados Financieros

31 de diciembre de 2014

Índice del Contenido

Informe de los Auditores Independientes

Estado de Situación Financiera

Estado de Resultados y Otros Resultados Integrales

Estado de Cambios en el Patrimonio

Estado de Flujos de Efectivo

Notas a los Estados Financieros

Externanenergy Solutions Ecuador Cía. Ltda.
(Una subsidiaria de Universal Compression International Holdings, S.L.U.)

Estado de Situación Financiera

31 de diciembre de 2014, con cifras comparativas al 31 de diciembre de 2013

(En dólares de los Estados Unidos de América - US$)

Activos	Nota		2014	2013
Activos corrientes:				
Efectivo y equivalentes de efectivo	7	US$	104.914	153.512
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar	8		324.293	225.190
Inventarios	9		485.546	958.914
Total activos corrientes			914.753	1.337.616
Activos no corrientes:				
Mobiliario y equipo	10		65.172	31.426
Impuesto a la renta diferido	14		4.755	-
Otros activos - depósitos dados en garantía			7.600	7.600
Total activos no corrientes			77.527	39.026
Total activos		US$	992.280	1.376.642

Pasivos y Patrimonio, Neto	Nota		2014	2013
Pasivos corrientes:				
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	11	US$	149.482	913.384
Beneficios a los empleados	12		31.633	7.709
Total pasivos corrientes			181.115	921.093
Pasivos no corrientes - beneficios a los empleados	12		6.952	2.943
Total pasivos			188.067	924.036
Patrimonio, neto	13			
Capital social			1.338.406	963.515
Resultados acumulados			(534.193)	(510.909)
Total patrimonio, neto			604.213	452.606
Total pasivos y patrimonio, neto		US$	992.280	1.376.642

Jorge Tricerri
Representante Legal

Gerenfique S. A.
Contador General
R.U.C. 179171157201

Las notas aclaratorias adjuntas forman parte de los estados financieros.

EXTERRANENERGY SOLUTIONS ECUADOR CIA. LTDA.
(Una subsidiaria de Universal Compression International Holdings, S.L.U.)

Estado de Resultados y Otros Resultados Integrales

Año que terminó el 31 de diciembre de 2014,
con cifras comparativas de 2013

(En dólares de los Estados Unidos de América - US$)

	Nota		2014	2013 Restablecido
Ingreso de actividades ordinarias	15	US$	1.370.347	727.155
Costo de ventas	16 (b)		(1.233.533)	(545.104)
Ganancia bruta			136.814	182.051
Otros ingresos, neto	16 (a)		19.868	258.822
Gastos de administración	16 (b)		(154.365)	(499.272)
Resultado de actividades de la operación			2.317	(58.399)
Ingresos financieros			-	178
Costos financieros	16 (b)		(27.180)	(41.494)
Costo financiero, neto			(27.180)	(41.316)
Pérdida antes de impuesto a las ganancias			(24.863)	(99.715)
Impuesto a la renta	14		3.405	(78.556)
Pérdida neta			(21.458)	(178.271)
Otros resultados integrales:				
Partidas que no se clasificarán posteriormente al resultado del período:				
Pérdida actuarial por planes de beneficios definidos	14 (b)		(1.825)	(187)
Resultado integral del período		US$	(23.283)	(178.458)

Jorge Tricerri
Representante Legal

Gerenfoque S. A.
Contador General
R.U.C. 179171157201

Las notas aclaratorias adjuntas forman parte de los estados financieros.

EXTERRANENERGY SOLUTIONS ECUADOR CIA. LTDA.
(Una subsidiaria de Universal Compression International Holdings, S.L.U.)

Estado de Cambios en el Patrimonio

Año que terminó el 31 de diciembre de 2014, con cifras comparativas de 2013

(En dólares de los Estados Unidos de América - US$)

	Nota		Capital social	Resultados acumulados: Pérdidas acumuladas	Resultados acumulados: Otros resultados integrales - Remedición de beneficios definidos	Resultados acumulados: Total	Patrimonio, neto
Saldo al 1 de enero de 2013 (no auditado)		US$	20.000	(332.451)	-	(332.451)	(312.451)
Aumento de capital	13		943.515	-	-	-	943.515
Total resultado integral del periodo:							
Pérdida neta			-	(178.271)	-	(178.271)	(178.271)
Otros resultados integrales	3		-	-	(187)	(187)	(187)
Trarsferencia			-	(187)	187	-	-
Saldo al 31 de diciembre de 2013			963.515	(510.909)	-	(510.909)	452.606
Aumento de capital	13 y 6 (b) iii		374.890	-	-	-	374.890
Total resultado integral del periodo:							
Pérdida neta			-	(21.458)	-	(21.458)	(21.458)
Otros resultados integrales	3		-	-	(1.825)	(1.825)	(1.825)
Saldo al 31 de diciembre de 2014		US$	1.338.405	(532.367)	(1.825)	(534.192)	804.213

Jorge Tricerri
Representante Legal

Gerenfoque S. A.
Contador General
R.U.C. 179171157201

Las notas aclaratorias adjuntas forman parte de los estados financieros.

EXTERRANENERGY SOLUTIONS ECUADOR CIA. LTDA.
(Una subsidiaria de Universal Compression International Holdings, S.L.U.)

Estado de Flujos de Efectivo

Año que terminó el 31 de diciembre de 2014, con cifras comparativas de 2013

(En dólares de los Estados Unidos de América - US$)

		2014	2013
Flujos de efectivo de las actividades de operación:			
Efectivo recibido de clientes	US$	1.313.981	1.088.263
Efectivo pagado a proveedores, empleados y otros		(1.311.809)	(744.593)
Intereses pagados		(27.180)	(22.412)
Efectivo procedente de las actividades de operación		(25.008)	321.258
Impuesto a la renta pagado		(5.594)	-
Efectivo neto (utilizado en) provisto por las actividades de operación		(30.602)	321.258
Flujos de efectivo de las actividades de inversión:			
Adquisición de mobiliarios y equipos y efectivo neto utilizado en las actividades de inversión		(17.996)	-
Flujos de efectivo de las actividades de financiamiento:			
Pagos de préstamos recibidos de partes relacionadas y efectivo neto utilizado en las actividades de financiamiento		-	(220.000)
		-	(220.000)
(Disminución) incremento neto de efectivo y equivalentes de efectivo		(48.598)	101.258
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del período		153.512	52.254
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del período	US$	104.914	153.512
Transacciones que no requieren flujo de efectivo	US$	394.757	943.515

Jorge Tricarri
Representante Legal

Gerencoque S.A.
Contador General
R.U.C. 179171157201

Las notas aclaratorias adjuntas forman parte de los estados financieros.

(1) Entidad que Reporta

ExterranEnergy Solutions Ecuador Cía. Ltda., en adelante ("la Compañía"), se constituyó en la ciudad de Quito-Ecuador. El 9 de marzo de 2011 se inscribió en el Registro Mercantil del cantón Quito la Resolución de la Superintendencia de Compañías. La dirección registrada de la oficina de la Compañía es Calle Atahualpa S/N entre Quisquis y Calicuchima, Francisco de Orellana, Ecuador. El 99% de las participaciones de la Compañía es poseído por Universal Compression International Holdings, S.L.U., una sociedad anónima, domiciliada en España.

La principal actividad de la Compañía es la venta de equipos y repuestos para generación eléctrica con gas asociado, así como la prestación de servicios de mantenimiento y asesoramiento técnico en el uso de los equipos de las marcas: Waukesha Engines, Ariel Compressors y Dresser Rand Compressors. De acuerdo con el objeto social de la Compañía, esta puede alquilar equipos y prestar servicios de generación eléctrica con gas asociado principal actividad del Grupo Exterran.

La Compañía forma parte del Grupo Exterran, cuya matriz es Exterran Holdings, Inc, domiciliada en Houston, Texas - Estados Unidos de Norteamérica.

(2) Bases de Preparación de los Estados Financieros

(a) Declaración de Cumplimiento

Los estados financieros adjuntos han sido preparados de conformidad con lo previsto en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Estos estados financieros fueron autorizados para su emisión por la gerencia de la Compañía el 26 de febrero de 2015 y según las exigencias estatutarias serán sometidos a la aprobación de la junta de socios.

(b) Bases de Medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del principio del costo histórico.

(c) Bases de Contabilización de Negocio en Marcha

Los estados financieros han sido preparados bajo la hipótesis de negocio en marcha, la que supone que la Compañía podrá realizar sus activos y cancelar sus pasivos en el curso normal de negocios.

La Compañía recibe el apoyo y soporte financiero de su casa matriz para continuar las operaciones en Ecuador; los accionistas manifiestan que se encuentran comprometidos con la continuidad de las operaciones y proveerán los recursos necesarios, en caso de requerirse, para responder ante obligaciones financieras y estatutarias. Adicionalmente, la Administración tiene como objetivo ampliar su mercado y cartera de clientes a fin de que se incrementen sus ingresos para hacer frente a sus obligaciones y cubrir los costos y gastos de operación.

(d) Moneda Funcional y de Presentación

Los estados financieros están presentados en dólares de los Estados Unidos de América, que constituye la moneda funcional de la Compañía. Toda la información se presenta en tal moneda, excepto cuando se indica de otra manera.

(Continúa)

(e) Uso de Juicios y Estimados

La preparación de estados financieros de acuerdo con lo previsto en las NIIF requiere que la Administración de la Compañía realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de políticas de contabilidad y los montos reportados de activos, pasivos, ingresos y gastos. Los resultados reales pueden diferir de tales estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas prospectivamente.

i. Juicios

La Administración informa que no existen juicios críticos en la aplicación de políticas de contabilidad, que pudieran tener efecto importante sobre los montos reconocidos en los estados financieros.

ii. Supuestos e Incertidumbres en las Estimaciones

La información sobre supuestos e incertidumbres de estimación que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste material en el año que terminará el 31 de diciembre de 2015, se incluye en la nota 12 - medición de obligaciones por beneficios definidos: supuestos actuariales claves.

iii. Medición de Valores Razonables

Algunas de las políticas y revelaciones contables de acuerdo con lo previsto por las Normas Internacionales de Información Financiera requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros.

La Compañía utiliza la medición de los valores razonables principalmente para propósitos de: (i) reconocimiento inicial, (ii) revelación y (iii) cuando existen indicios de deterioro tratándose de activos no financieros.

Cuando se mide el valor razonable de un activo o pasivo la Compañía utiliza datos de mercados observables siempre que sea posible. De acuerdo con lo previsto en las NIIF los valores razonables se clasifican en niveles distintos dentro de una jerarquía del valor razonable que se basa en las variables usadas en las técnicas de valoración, como sigue:

- Nivel 1: precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.

- Nivel 2: datos diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directamente (precios) o indirectamente (derivados de los precios).

- Nivel 3: datos para el activo o pasivo que no se basan en datos de mercado observables.

Si las variables usadas para medir el valor razonable de un activo o pasivo pueden clasificarse en niveles distintos de jerarquía del valor razonable, entonces la medición del valor razonable se clasifica en su totalidad en el mismo nivel de jerarquía del valor razonable de la variable de nivel más bajo que sea significativa a la medición total. Cualquier transferencia entre los niveles de jerarquía del valor razonable se reconoce al final del periodo en el cual ocurrió el cambio.

(Continúa)

En la nota 6 (a) se incluye información adicional sobre los supuestos hechos al medir los valores razonables.

(3) Cambio en Política Contable Significativa

Con excepción del cambio que se explica a continuación, la Compañía ha aplicado consistentemente las políticas de contabilidad que se describen en la nota 4 a todos los períodos presentados en los estados financieros de las cuales estas notas son parte integral.

Planes de Beneficios Definidos Post - Empleo

La NIC 19 Beneficio a los Empleados (2011), aplicable retroactivamente para períodos anuales que iniciaron en o después del 1 de enero de 2013, requiere que las ganancias o pérdidas actuariales que surgen de las nuevas mediciones de las obligaciones por beneficios definidos se reconozcan en otros resultados integrales. La Compañía adoptó esta norma en 2014, previamente la totalidad de tales ganancias o pérdidas actuariales se reconocía en resultados, en gastos por beneficios a los empleados.

El cambio antes indicado no tuvo efecto alguno en el estado de situación financiera o en el estado de flujos de efectivo.

A los fines de una mejor presentación de los elementos del estado de resultados del período y otros resultados integrales, la Compañía ha realizado las siguientes reclasificaciones:

Estado de Resultados del Período y Otros Resultados Integrales

- El costo financiero de los beneficios a los empleados – no corrientes, se reclasificó de gastos de administración a costos financieros.

Los efectos en el estado de resultados y otros resultados integrales son como sigue:

Estado de Resultados y Otros Resultados Integrales

		Año terminado el 31 de diciembre del 2013			
		Previamente reportado	cambio en la presentación	en la política de contabilidad	Restablecido
Gastos de Administración	US$	(499.562)	103	187	(499.272)
Costos financieros	US$	(41.391)	(103)	-	(41.494)
Périda neta del período	US$	(178.458)	-	187	(178.271)
Otros resultados integrales-					
Partidas que no se reclasificarán posteriormente al resultado del período - Pérdida actuarial por planes de beneficios definidos		-	-	(187)	(187)
Resultado integral del período	US$	(178.458)	-	-	(178.458)

(Continúa)

El impacto por el cambio en la política contable por el año que terminó el 31 de diciembre de 2014 es como sigue:

Gastos de Administración	US$	1.825
Disminución en la utilidad neta del período	US$	1.825
Otros resultados integrales-		
Partidas que no se reclasificarán posteriormente al resultado del período - Pérdida actuarial por planes de beneficios definidos	US$	(1.825)
	US$	(1.825)
Efecto sobre el resultado integral del año	US$	-

(4) Políticas de Contabilidad Significativas

Las políticas de contabilidad mencionadas más adelante han sido aplicadas consistentemente a todos los períodos presentados en estos estados financieros, a menos que otro criterio sea indicado.

(a) Clasificación de Saldos Corrientes y no Corrientes

Los saldos de activos y pasivos presentados en el estado de situación financiera se clasifican en función de su vencimiento, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a 12 meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Compañía, y, como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

(b) Instrumentos Financieros

La Compañía clasifica los activos financieros no derivados en la categoría de préstamos y partidas por cobrar. Adicionalmente, clasifica los pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros.

i. Activos Financieros y Pasivos Financieros no Derivados - Reconocimiento y Baja

La Compañía reconoce inicialmente los préstamos y partidas por cobrar y los instrumentos de deuda en la fecha en la cual se originan. Los otros activos y pasivos financieros se reconocen inicialmente en la fecha de contratación.

La Compañía da de baja un activo financiero cuando los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo derivados del activo expiran, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la cual se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero. Cualquier participación en los activos financieros transferidos que sea creada o retenida por la Compañía, se reconoce como un activo o pasivo separado.

La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o bien hayan expirado.

Los activos y pasivos financieros son compensados y el monto neto presentado en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, la Compañía cuenta con un derecho legal para compensar los montos y tiene el propósito de liquidar sobre una base neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

(Continúa)

ii. Activos Financieros no Derivados - Medición

Préstamos y Partidas por Cobrar

Estos activos inicialmente se reconocen al valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible.

Posterior al reconocimiento inicial, los préstamos y partidas por cobrar se valoran al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Los préstamos y partidas por cobrar se componen de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.

iii. Pasivos Financieros no Derivados - Medición

Los pasivos financieros no derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable menos los costos de transacción directamente atribuibles. Posterior al reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valoran al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

La Compañía tiene como otros pasivos financieros a los acreedores comerciales y otras cuentas por pagar.

iv. Capital Social

Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de participaciones, de haberlos, son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de cualquier efecto tributario.

(c) Inventarios

Los inventarios se presentan al menor entre el costo y el valor neto de realización. El costo se determina por el método promedio ponderado, excepto por las importaciones en tránsito, las cuales se llevan al costo específico, e incluye todos los costos incurridos para adquirir los inventarios y otros incurridos para llevar el inventario a su localización y condición actual.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los gastos estimados para completar la venta.

(d) Mobiliario y Equipo

i. Reconocimiento y Medición

Las partidas de mobiliario y equipo se presentan al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro.

Cuando partes significativas de una partida de mobiliario y equipo poseen vidas útiles distintas, son registradas de forma separada como un componente integral del activo.

Cualquier ganancia o pérdida de la disposición de un componente de mobiliario y equipo, se reconoce en resultados.

(Continúa)

ii. Costos Posteriores

Las mejoras y renovaciones mayores que incrementen la vida útil del activo, son capitalizadas sólo si es probable que se deriven de ellas beneficios económicos futuros para la Compañía y su costo puede ser estimado de manera fiable.

iii. Depreciación

La depreciación de los elementos de mobiliario y equipo se calcula sobre el monto depreciable, que corresponde al costo de un activo menos su valor residual.

La depreciación es reconocida en resultados con base en el método de línea recta, considerando la vida útil para cada componente del mobiliario y equipo. El método de depreciación, las vidas útiles y los valores residuales son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

Las vidas útiles estimada para los períodos actuales son los siguientes:

	Vida útil (en años)
Equipos de Computación	3 años
Mobiliario	10 años
Herramientas	10 años

(e) Activos Arrendados

La clasificación del arrendamiento de activos depende de si la Compañía asume sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad. Son clasificados como financieros cuando se asumen todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad; en caso contrario se clasifican como operativos.

Los pagos realizados bajo un arrendamiento operacional se reconocen resultados bajo el método de línea recta durante el período de arrendamiento.

Las mejoras hechas a la propiedad arrendada se reconocen como activo se clasifican como mejoras a la propiedad arrendada y equipos y se deprecian por el menor de los lapsos entre la vida útil estimada del bien y la vigencia del contrato de arrendamiento operativo.

(f) Deterioro del Valor

i. Activos Financieros no Derivados

Los activos financieros son evaluados por la Compañía en cada fecha de presentación de los estados financieros, para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro.

La evidencia objetiva que un activo financiero está deteriorado puede incluir el incumplimiento de pago por parte de un deudor, la reestructuración de un valor adeudado a la Compañía en términos que ésta no consideraría en otras circunstancias, indicadores que el deudor o emisor se declarará en bancarrota, cambios adversos en el estado de pago del prestatario de la Compañía, desaparición de un mercado activo para un instrumento y datos observables que indican que existe un descenso medible en los flujos de efectivo esperados de un grupo de activos financieros.

(Continúa)

La Compañía considera la evidencia de deterioro de los activos financieros medidos a costo amortizado (deudores comerciales y otras cuentas por cobrar) a nivel individual. Al evaluar el deterioro individual, la Compañía considera una variedad de factores incluyendo, pero no limitados a, la experiencia histórica de pérdidas, condiciones económicas actuales, garantías, tendencias de desempeño, y cualquier otra información pertinente, lo cual resulta en una estimación específica para pérdidas.

Una pérdida por deterioro relacionada con un activo financiero que se valora al costo amortizado, se calcula como la diferencia entre el importe en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a la tasa de interés efectiva. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de estimación para deterioro contra las partidas por cobrar. Cuando la Compañía considera que no existen posibilidades realistas de recuperar el activo, los importes involucrados son castigados. Cuando un hecho posterior causa que el monto de la pérdida por deterioro disminuya, esta disminución se reconoce en resultados.

Las pérdidas por deterioro pueden ser revertidas únicamente si la reversión está objetivamente relacionada con un evento ocurrido después de que la pérdida por deterioro fue reconocida.

ii. Activos no Financieros

El importe en libros de los activos no financieros de la Compañía, diferentes a inventarios e impuesto a la renta diferido, es revisado en la fecha del estado de situación financiera para determinar si existe algún indicio de deterioro.

Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo.

Para propósitos de evaluación del deterioro, los activos que no pueden ser probados individualmente, son agrupados juntos en el grupo más pequeño de activos llamados "unidad generadora de efectivo", que generan flujos de entrada de efectivo provenientes del uso continuo, los que son independientes de los flujos de entrada de efectivo de otros activos o unidades generadoras de efectivo.

El importe recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el valor mayor entre su valor en uso y su valor razonable, menos los costos de venta. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente usando una tasa de descuento antes de impuesto que refleja las valoraciones actuales del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos que puede tener el activo.

Se reconoce una pérdida por deterioro si el importe en libros de un activo o unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable. Las pérdidas por deterioro son reconocidas en resultados.

Las pérdidas por deterioro se revierten si existe un cambio en su importe recuperable. Cuando se revierte una pérdida por deterioro, el valor del activo no puede exceder al valor que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro.

(Continúa)

(g) Beneficios a los empleados

i. Beneficios Post-Empleo

Planes de Beneficios Definidos - Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

La Compañía determina la obligación neta relacionada con el beneficio por jubilación patronal e indemnización por desahucio por separado, calculando el monto del beneficio futuro que los empleados han adquirido a cambio de sus servicios durante el período actual y períodos previos; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente.

El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado, usando el "Método Actuarial de Costeo de Crédito Unitario Proyectado", con el cual se atribuye una parte de los beneficios que se han de pagar en el futuro a los servicios prestados en el período corriente.

Las disposiciones legales no prevén la obligatoriedad de constituir fondos o asignar activos para cumplir con tales planes, por lo cual estos califican como planes de beneficios definidos sin asignación de fondos separados.

La Compañía reconoce en otros resultados integrales todas las ganancias o pérdidas actuariales que surgen de las nuevas mediciones de la obligación por los planes de beneficios definidos; el costo del servicio y el saneamiento del descuento se reconoce en resultados como gastos de beneficios a los empleados y costo financiero, respectivamente.

La Administración utiliza supuestos para determinar la mejor estimación de estos beneficios, los cuales son definidos por la Compañía, utilizando información financiera pública y propia. Estos supuestos incluyen una tasa de descuento, los aumentos esperados en las remuneraciones y permanencia futura, entre otros.

Cuando tengan lugar mejoras o reducciones en los beneficios del plan, la modificación resultante en el beneficio que se relaciona con servicios pasados prestados por los empleados o la ganancia o pérdida por la reducción, será reconocida inmediatamente en resultados. La Compañía reconoce ganancias y pérdidas en la liquidación de un plan de beneficios definidos cuando ésta ocurre.

ii. Beneficios por Terminación

Las indemnizaciones por terminación o cese laboral son reconocidas como gasto cuando es tomada la decisión de dar por terminada la relación contractual con los empleados.

iii. Beneficios a Corto Plazo

Las obligaciones por beneficios a corto plazo de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada y son reconocidas como gastos en la medida en la cual el empleado provee el servicio o el beneficio es devengado por el mismo.

Se reconoce un pasivo si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada de manera fiable. Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto corresponden a bonos por desempeño y las establecidas en el Código del Trabajo del Ecuador tales como vacaciones, participación de los trabajadores en las utilidades de la Compañía, décima tercera y décima cuarta remuneración.

(Continúa)

(h) Provisiones y Contingencias

Las obligaciones o pérdidas asociadas con provisiones y contingencias, originadas en reclamos, litigios, multas o penalidades en general, se reconocen como pasivo en el estado de situación financiera cuando existe una obligación legal o implícita resultante de eventos pasados, es probable que sea necesario un desembolso para pagar la obligación y el monto puede ser razonablemente estimado.

Las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera a futuro, a la tasa antes de impuesto que refleja la evaluación actual del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos de la obligación. El saneamiento del descuento se reconoce como costo financiero. El importe reconocido como provisión corresponde a la mejor estimación, a la fecha del estado de situación financiera, tomando en consideración los riesgos e incertidumbres que rodean a la mayoría de los sucesos y circunstancias concurrentes a la valoración de éstas.

Cuando no es probable que un flujo de salida de beneficios económicos sea requerido, o el monto no puede ser estimado de manera fiable, la obligación es revelada como un pasivo contingente. Obligaciones razonablemente posibles, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de uno o más eventos futuros, son también reveladas como pasivos contingentes, a menos que la probabilidad de un flujo de salida de beneficios económicos sea remota.

No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

(i) Reconocimiento de Ingresos Ordinarios y Gastos

i. Productos Vendidos

Los ingresos provenientes de la venta de equipos y repuestos en el curso de las actividades ordinarias son reconocidos al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, neta de devoluciones, descuentos y bonificaciones o rebajas comerciales. Los ingresos son reconocidos cuando existe evidencia persuasiva que el riesgo y los beneficios significativos de propiedad han sido transferidos al comprador, es probable la recuperación de la consideración adeudada, los costos asociados y las posibles devoluciones de los bienes vendidos y el monto del ingreso puede ser medido de manera fiable.

Si es probable que se otorguen descuentos y el monto de estos puede estimarse de manera fiable, el descuento se reconoce como reducción del ingreso cuando se reconocen las ventas.

ii. Servicios

El ingreso por prestación de servicios de mantenimiento y asesoramiento técnico en el uso de los equipos, es reconocido en resultados cuando el servicio es proporcionado.

iii. Costos y Gastos

Los costos y gastos son reconocidos con base en lo causado o cuando son incurridos. Se reconoce inmediatamente un gasto cuando el desembolso efectuado no produce beneficios económicos futuros.

(Continúa)

(j) Costos Financieros

Los costos financieros están compuestos principalmente de gastos por intereses sobre crédito del proveedor por compra de inventario.

(k) Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta está compuesto por el impuesto a la renta corriente y el impuesto a la renta diferido. Es reconocido en resultados, excepto que se relacione con partidas reconocidas en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el monto de impuesto relacionado es reconocido en otros resultados integrales o en el patrimonio, respectivamente.

i. Impuesto a la Renta Corriente

El impuesto a la renta corriente es el impuesto que se espera pagar sobre la utilidad gravable del año utilizando la tasa impositiva aprobada o a punto de ser aprobada a la fecha del estado de situación financiera y cualquier ajuste al impuesto por pagar de años anteriores.

ii. Impuesto a la Renta Diferido

El impuesto a la renta diferido es reconocido sobre las diferencias temporarias existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos para propósitos de información financiera y los montos usados para propósitos tributarios. No se reconoce impuesto a la renta diferido por las diferencias temporarias que surgen en el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios, y que no afecta la utilidad o pérdida financiera ni gravable.

La medición del activo y pasivo por impuesto a la renta diferido, refleja las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en la cual la Compañía espera, al final del periodo sobre el cual se informa, recuperar o liquidar el valor en libros de sus activos y pasivos.

El impuesto a la renta diferido es medido a la tasa de impuesto que se espera aplicar a las diferencias temporarias cuando son revertidas, basándose en las leyes tributarias que han sido aprobadas o a punto de ser aprobadas a la fecha del estado de situación financiera.

Los activos y pasivos por impuesto a la renta diferido son compensados si se cumplen ciertos criterios.

Un activo por impuesto diferido es reconocido por las pérdidas tributarias no utilizadas y las diferencias temporarias deducibles, en la medida en la cual sea probable que estarán disponibles ganancias gravables futuras contra las cuales pueden ser utilizadas. Los activos por impuesto a la renta diferido son revisados en cada fecha del estado de situación financiera y son reducidos en la medida en la cual no sea probable que los beneficios por impuestos relacionados serán realizados.

iii. Exposición Tributaria

Al determinar el importe del impuesto a la renta corriente e impuesto a la renta diferido, la Compañía considera el impacto de las posiciones fiscales inciertas y si pueden adeudarse impuestos e intereses adicionales.

(Continúa)

Esta evaluación depende de estimaciones y supuestos, y puede involucrar una serie de juicios acerca de eventos futuros. Puede surgir nueva información que haga que la Compañía cambie su juicio acerca de la idoneidad de los pasivos fiscales actuales; tales cambios en los pasivos fiscales impactarán el gasto fiscal en el período en el cual se determinen.

(5) Nuevas Normas e Interpretaciones Aún no Adoptadas

Las nuevas normas, modificaciones a normas e interpretaciones que se mencionan a continuación, son aplicables a los períodos anuales que comienzan después de 1 de enero de 2014, y no han sido aplicadas anticipadamente en la preparación de estos estados financieros.

NIIF 9 Instrumentos Financieros

La NIIF 9 publicada en julio de 2014 reemplaza las guías de la NIC 39 "Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición". La NIIF 9 incluye guías revisadas para la clasificación y medición de instrumentos financieros, incluyendo un nuevo modelo de pérdidas crediticias esperadas para calcular el deterioro de los activos financieros, y nuevos requerimientos generales de contabilidad de coberturas. La NIIF 9 mantiene las guías relacionadas con el reconocimiento y baja de instrumentos financieros de la NIC 39.

La NIIF 9 es efectiva para períodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2018, con adopción temprana permitida.

La Compañía ha iniciado el proceso de evaluar el impacto potencial resultante de la aplicación de la NIIF 9; sin embargo no anticipa que su adopción tenga un impacto significativo sobre los estados financieros.

NIIF 15 Ingreso de Actividades Ordinarias Procedente de Contratos con Clientes

La NIIF 15 establece un marco completo para determinar si se reconocen ingresos de actividades ordinarias, cuándo se reconocen y en qué monto. La NIIF 15 reemplaza las actuales guías para el reconocimiento de ingresos, incluyendo la NIC 18 "Ingreso de Actividades Ordinarias", la NIC 11 "Contratos de Construcción" y la CINIIF 13 "Programas de Fidelización de Clientes".

La NIIF 15 es efectiva para períodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2017. Su adopción temprana es permitida.

La Compañía está evaluando el impacto potencial sobre los estados financieros resultante de la aplicación de la NIIF 15. La Compañía no planea una adopción temprana de esta norma.

La Compañía no espera que las siguientes nuevas normas o modificaciones tengan un impacto significativo sobre los estados financieros:

- Planes de Beneficios Definidos: Aportaciones de los Empleados (Modificaciones a la NIC 19).
- Mejoras Anuales a las NIIF Ciclo 2010 - 2012.
- Mejoras Anuales a las NIIF Ciclo 2011 - 2013.
- NIIF 14 Cuentas de Diferimiento de Actividades Reguladas.
- Contabilidad para la Adquisición de Intereses en Operaciones Conjuntas (Modificaciones a la NIIF 11).
- Aclaración de los Métodos Aceptables de Depreciación y Amortización (Modificaciones a la NIC 16 y NIC 38).

(Continúa)

- Agricultura: Plantas Productoras (Modificaciones a la NIC 16 y NIC 41).
- Venta o Contribución de Activos entre un Inversionista y sus Asociadas o Negocios Conjunto (Modificaciones a la NIIF 10 y NIC 28).
- Mejoras Anuales a las NIIF Ciclo 2012 - 2014 - varias normas

(6) Instrumentos Financieros - Valores Razonables y Administración de Riesgos

(a) Valores Razonables

Las políticas contables de la Compañía requieren que se determinen los valores razonables de los activos y pasivos financieros para propósitos de valoración y revelación, conforme los criterios que se detallan a continuación. Cuando corresponda, se revela mayor información acerca de los supuestos efectuados en la determinación de los valores razonables.

Préstamos y Partidas por Cobrar

Los deudores comerciales corrientes sin tasa de interés son medidos al monto de la factura original, si el efecto del descuento es inmaterial. Este valor razonable se determina al momento de reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales.

Los importes en libros de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar se aproximan a su valor razonable, dado su vencimiento en el corto plazo.

Otros Pasivos Financieros

El valor razonable, que se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales, se calcula sobre la base del valor presente del capital futuro y los flujos de interés, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha del estado de situación financiera.

Los montos registrados de acreedores comerciales y otras cuentas por pagar se aproximan a su valor razonable, debido a que tales instrumentos tienen vencimiento en el corto plazo.

(b) Administración de Riesgo Financiero

La Compañía está expuesta a los siguientes riesgos relacionados con el uso de instrumentos financieros:

- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado

i. Marco de Administración de Riesgos

La Gerencia Administrativa y Financiera es la responsable de monitorear constantemente los factores de riesgo más relevantes para la empresa, en base a una metodología de evaluación continua. La empresa administra una serie de procedimientos y políticas desarrolladas para disminuir su exposición al riesgo.

Las políticas de administración de riesgo de la Compañía son establecidas con el objeto de identificar y analizar los riesgos enfrentados por la Compañía, fijar límites y controles de riesgo adecuados, y para monitorear los riesgos y el cumplimiento de los límites.

(Continúa)

Se revisan regularmente las políticas y los sistemas de administración de riesgo de la Compañía, a fin de que reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en las actividades. La Compañía, a través de sus normas y procedimientos de administración, pretende desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el cual todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

La Administración monitorea el cumplimiento de las políticas y los procedimientos de administración de riesgo y revisa si su marco de administración de riesgo es apropiado respecto a los riesgos a los cuales se enfrenta la Compañía.

ii. Riesgo de Crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta la Compañía, si un cliente o contraparte en un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.

El importe en libros de los activos financieros representa la máxima exposición al riesgo de crédito.

Deudores Comerciales

La Compañía vende equipos y presta servicios principalmente a clientes localizados en todo el Ecuador; consecuentemente, el riesgo de crédito se ve afectado principalmente por las características individuales de los clientes. La Compañía ha definido una política de riesgo, bajo la cual analiza a cada cliente individualmente en lo que respecta a su solvencia, antes de ofrecer las condiciones estándares de cobro y entrega del servicio. La Compañía no requiere garantías en relación con los deudores comerciales.

La compañía realiza sus ventas al contado; sin embargo el proceso de pago de parte de sus clientes puede tardar de 1 a 45 días.

Los saldos de deudores comerciales no mantienen una antigüedad mayor a 45 días.

El saldo de las cuentas por cobrar comerciales se concentrada en 2 clientes, que pertenecen al sector petrolero. Cambios adversos en el sector petrolero o en las condiciones financieras de tales clientes, podrían afectar el desempeño de la Compañía.

Otras Cuentas por Cobrar

El riesgo de crédito en otras cuentas por cobrar lo constituye el saldo con el Servicio de Rentas Internas por US$221.304 al 31 de diciembre de 2014 (US$195.255 en el 2013). La Compañía cree que no requiere una estimación por deterioro para ninguno de los saldos de otras cuentas por cobrar.

Efectivo y Equivalente de Efectivo

La Compañía mantenía efectivo y equivalentes de efectivo por US$104.914 al 31 de diciembre de 2014 (US$153.512 en el 2013). El efectivo y equivalentes de efectivo son mantenidos substancialmente en bancos e instituciones financieras que en general superan la calificación "A", según agencias calificadoras de riesgo registradas en la Superintendencia de Bancos del Ecuador.

(Continúa)

iii. Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros, que son liquidados mediante la entrega de efectivo u otros activos financieros.

El enfoque de la Administración para administrar la liquidez, es contar con los recursos suficientes para cumplir con sus obligaciones cuando vencen, tanto en condiciones normales como de tensión, sin incurrir en pérdidas inaceptables o arriesgar la reputación de la Compañía. Adicionalmente, la casa matriz en el año 2014 autorizó la subrogación de las cuentas por pagar por US$374.890 a fin de mantener los niveles apropiados de liquidez y solvencia de la Compañía.

La Compañía en caso de tener dificultades financieras, solicita a su casa matriz los fondos necesarios para continuar con sus operaciones, y ésta provee los fondos de ser necesario, en diferentes fechas durante el ejercicio económico.

La Compañía y su casa matriz controlan la liquidez requerida mediante una adecuada gestión de los vencimientos de activos y pasivos.

A continuación se resumen los vencimientos contractuales de los pasivos financieros no derivados. Los importes se presentan brutos, no descontados e incluyen los pagos estimados de intereses (en dólares americanos):

			Flujo de efectivo contractuales		
		Importe contable	Total	Menos de 1 año	Más de 1 año
31 de diciembre 2014:					
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	US$	168.756	168.756	168.756	-
31 de diciembre 2013:					
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	US$	913.384	913.384	913.384	-

iv. Riesgo de Mercado

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, por ejemplo en las tasas de cambio o tasas de interés, afecten los ingresos de la Compañía o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

- Riesgo de Moneda

  La moneda utilizada para las transacciones en el Ecuador es el dólar americano y las transacciones que realiza la Compañía principalmente son en esa moneda; por lo tanto, la Administración estima que la exposición de la Compañía al riesgo de moneda no es relevante.

(Continúa)

- Riesgo de Tasa de Interés

  Este riesgo está asociado con las tasas de interés variable de las obligaciones contraídas por la Compañía y que por lo mismo generan incertidumbre respecto a los cargos a resultados por concepto de intereses y por la cuantía de los flujos futuros. La Compañía administra este riesgo tratando de asegurar que el cien por ciento de sus instrumentos de deuda se mantenga sobre una base de tasa de interés fija. La Compañía no tiene préstamos y obligaciones financieras, por lo tanto, la Administración considera que la exposición a los cambios en tasas no tiene impacto alguno en los resultados o patrimonio de la Compañía.

v. Administración de Capital

La política de la Compañía es mantener un nivel de capital que le permita conservar la confianza de los inversionistas y acreedores y sustentar el desarrollo futuro de sus negocios. El capital se compone del patrimonio neto. No hubo cambios en el enfoque de la Compañía para la administración del capital durante el año.

El índice deuda-patrimonio ajustado de la Compañía al término del período del estado de situación financiera, era el siguiente:

		2014	2013
Total pasivos	US$	188.067	924.036
Menos:			
Efectivo y equivalentes de efectivo		104.914	153.512
Deuda neta	US$	83.153	770.524
Patrimonio, neto	US$	889.929	452.606
Indice deuda-patrimonio ajustado		0,09	1,70

(7) Efectivo y Equivalentes de Efectivo

Un detalle del efectivo y equivalentes de efectivo es como sigue:

		2014	2013
Caja chica	US$	750	750
Bancos		104.164	152.762
	US$	104.914	153.512

(Continúa)

(8) Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar

El detalle de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar es como sigue:

	Nota		2014	2013
Deudores comerciales:				
Partes relacionadas	18 (b)	US$	44.611	-
Clientes			12.192	437
			56.803	437
Otras cuentas por cobrar:				
Servicio de Rentas Internas (SRI):				
Impuesto al valor agregado (IVA)			185.091	163.286
Retenciones en la fuente de impuesto a la renta			36.213	31.969
Partes relacionadas	18 (b)		46.186	24.380
Otras			-	5.118
			267.490	224.753
		US$	324.293	225.190

El saldo deudores comerciales - partes relacionadas corresponde a la provisión de ingresos por los servicios prestados a Exterran Energy Solutions, L.P. correspondiente al mes de diciembre del 2014.

El saldo de Servicio de Rentas Internas - Impuesto al valor agregado (IVA) corresponde al crédito tributario originado en la adquisición de bienes y servicios necesarios para la prestación de los servicios que son brindados por la Compañía. Adicionalmente, incluye el saldo de retenciones de impuesto a la renta que corresponde principalmente a los años ejercicios económicos de 2012 y 2013 por US$31.572.

El saldo de otras cuentas por cobrar a partes relacionadas corresponde a desembolsos realizados por la Compañía para cubrir gastos a nombre de Exterran Energy Solutions, L.P. por servicios prestados a Petroamazonas. Una vez que concluya el servicio al referido cliente, se facturará a su parte relacionada los costos incurridos como parte de reembolsos de gastos.

La exposición de la Compañía a los riesgos de crédito y moneda y las pérdidas por deterioro relacionadas con deudores comerciales y otras cuentas por cobrar se revelan en la nota 6 (b) ii.

(9) Inventarios

El saldo de inventarios corresponde a equipos disponible para la venta. En el 2014, la mercancía disponible para la venta reconocida en el costo de ventas ascendió a US$847.661 (US$534.344 en el 2013).

(Continúa)

(10) Mobiliario y Equipo

El detalle del movimiento del mobiliario y equipo es el siguiente:

		Mobiliario	Herramientas	Equipos de computación	Total
Costo:					
Saldo al 1 de enero de 2013	US$	29.096	-	8.974	38.070
Reclasificaciones		-	8.974	(8.974)	-
Saldo al 31 de diciembre de 2013		29.096	8.974	-	38.070
Adquisiones		24.428	-	13.435	37.863
Saldo al 31 de diciembre de 2014		53.524	8.974	13.435	75.933
Depreciación:					
Saldo al 1 de enero de 2013		(3.136)	-	-	(3.136)
Adiciones		(2.910)	(598)	-	(3.508)
Saldo al 31 de diciembre de 2013		(6.046)	(598)	-	(6.644)
Adiciones		(3.220)	(897)	-	(4.117)
Saldo al 31 de diciembre de 2014		(9.266)	(1.495)	-	(10.761)
Importe en libros, neto					
Al 31 de diciembre de 2013	US$	23.050	8.376	-	31.426
Al 31 de diciembre de 2014	US$	44.258	7.479	13.435	65.172

(11) Acreedores Comerciales y Otras Cuentas por Pagar

Un resumen es como sigue:

	Nota		2014	2013
Acreedores comerciales:				
Partes relacionadas	18 (b)	US$	102.626	857.003
Locales			9.766	3.826
			112.392	860.829
Otras cuentas por pagar:				
Servicio de Rentas Internas (SRI):				
Impuesto a la salida de divisas			26.947	42.022
Retención en la fuente del impuesto a la renta e IVA			8.793	8.312
Impuesto a la renta por pagar			1.350	-
Partes relacionadas	18 (b)		-	2.221
			37.090	52.555
		US$	149.482	913.384

(Continúa)

(12) Beneficios a los Empleados

El detalle de los beneficios de los empleados es como sigue:

		2014	2013
Beneficios sociales por pagar	US$	28.534	5.232
Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (IESS)		3.099	2.477
Jubilación patronal e indemnización por desahucio		6.952	2.943
	US$	38.585	10.652
Corriente	US$	31.633	7.709
No corriente		6.952	2.943
	US$	38.585	10.652

Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

El Código de Trabajo del Ecuador, establece la obligación por parte de los empleadores de conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido 25 años de servicio para una misma compañía. De acuerdo a lo previsto en tal Código, los empleados jubilados tienen derecho a pensión vitalicia, la que se determina en función de la remuneración percibida en los último cincos años previos al retiro, con un mínimo para la cuantificación de la pensión vitalicia mensual de US$20 si el trabajador es beneficiario de la jubilación del IESS y de US$30 si sólo tiene derecho a la jubilación patronal; sin edad mínima de retiro.

Además dicho Código de Trabajo establece que cuando la relación laboral termine por desahucio, el empleador deberá pagar una indemnización calculada con base en el número de años de servicio.

El movimiento del valor presente de las obligaciones por jubilación patronal e indemnización por desahucio es como sigue:

	Nota		Jubilación patronal	Indemnización por desahucio	Total
Valor presente de obligaciones por beneficios definidos al 1 de enero de 2013 (No auditado)		US$	-	-	-
Costo laboral por servicios actuales	17		2.145	508	2.653
Costo financiero			85	18	103
Resultado integral - Pérdida actuarial, restablecida	3		126	61	187
Valor presente de obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2013			2.356	587	2.943
Costo laboral por servicios actuales	17		1.569	409	1.978
Costo financiero			165	41	206
Resultado integral - Pérdida actuarial	3		1.457	368	1.825
Valor presente de obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2014		US$	5.547	1.405	6.952

De acuerdo con los estudios actuariales, el valor presente de la reserva matemática actuarial de jubilación patronal a la fecha de los estados financieros, corresponde a empleados activos con tiempo de servicio menor a 10 años.

(Continúa)

Los supuestos utilizados en los estudios actuariales fueron:

	2014	2013
Tasa de descuento	6,54%	7,00%
Tasa de crecimiento de salario	3,00%	3,00%
Tasa de rotación (promedio)	8,90%	8,90%
Tasa de conmutación actuarial	-	2,50%
Tabla de mortalidad e invalidez	TM IESS 2002	TM IESS 2002

Las suposiciones actuariales constituyen las mejores estimaciones que la Compañía posee sobre las variables que determinarán el pago futuro de esta obligación. Los cambios en las tasas o supuestos usados en los estudios actuariales pueden tener un efecto importante en los importes reportados.

Análisis de Sensibilidad

Cambios razonablemente posibles en las suposiciones actuariales relevantes a la fecha del estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2014, siempre que las otras suposiciones se mantuvieran constantes, habrían afectado la obligación por beneficios definidos en los siguientes importes:

	2014	
	Aumento	Disminución
Tasa de descuento (-/+ 0,5%)	1.028	(887)
Tasa de crecimiento de salario (+/- 0,5%)	1.061	(919)

(13) Patrimonio

Capital Social

La Compañía ha emitido únicamente participaciones ordinarias con un valor nominal de US$1 cada una, las cuales están autorizadas, suscritas y pagadas al 31 de diciembre de 2014 por US$1.338.405 (US$963.515 en el 2013).

La Junta General Extraordinaria de Socios celebrada el 24 de junio de 2014, aprobó el aumento de capital autorizado y suscrito de US$374.890, mediante la subrogación de las obligaciones que mantenía con uno de sus socios. El incremento de capital fue inscrito en el Registro de la Propiedad del Cantón Francisco de Orellana el 26 de junio de 2014.

La Junta General Extraordinaria de Socios celebrada el 2 de abril de 2013, aprobó el aumento de capital autorizado y suscrito de US$943.515, mediante la subrogación de las obligaciones que mantenía con uno de sus socios. La resolución de incremento de capital aprobada por la Superintendencia de Compañías fue inscrita en el Registro de la Propiedad del Cantón Francisco de Orellana el 3 de julio de 2013.

Otros Resultados Integrales

Los otros resultados integrales corresponden a las pérdidas o ganancias actuariales que surgen de las nuevas mediciones de las obligaciones por planes de beneficios definidos de su participación. [Véanse notas 3, 4 (g) y 12].

(Continúa)

(14) Impuesto a la Renta

La tasa corporativa de impuesto a la renta ecuatoriana es el 22% al 31 de diciembre de 2014 aplicable a la utilidad antes de impuesto. Mediante Oficio N° 122012013OGTR000480 de fecha 30 de octubre de 2013, la Administración Tributaria comunicó a la Compañía que de acuerdo con el artículo 41 de la Ley de Régimen Tributario Interno; la Compañía no tendrá la obligación de determinar y liquidar el impuesto a la renta y por ende el anticipo del impuesto a la renta por el período de cinco años contados desde la fecha de constitución.

(a) Impuesto a la Renta Reconocido en Resultados

		Año terminado el 31 de diciembre de	
		2014	2013
Impuesto a la renta corriente	US$	(1.350)	-
Impuesto a renta diferido		4.755	(78.556)
	US$	3.405	(78.556)

(b) Conciliación de Tasa Efectiva de Impuesto a la Renta

	Año terminado el 31 de diciembre de			
	2014		2013	
	%	US$	%	US$
Pérdida antes de impuesto a la renta		(24.863)		(99.902)
Impuesto a la renta que resultaría de aplicar la tasa corporativa de impuesto a la renta				
Pérdida antes de impuesto a la renta	22,00%	-	22,00%	-
Más (menos):				
Gastos no deducibles	-10,11%	2.514	-24,81%	24.787
Amortización pérdidas tributarias	1,81%	(450)	0,00%	-
Gastos incurridos para generar ingresos excentos	0,00%	-	-1,19%	1.188
Otras rentas excentas	0,00%	-	3,96%	(3.960)
Otros	-105,39%	26.204	0,67%	(669)
	-13,70%	3.405	-27,09%	(78.556)

(c) Movimiento de Activos por Impuesto a la Renta Diferido

		31 de diciembre de 2014		
		Importe neto al 1 de enero de 2014	Reconocido en resultados	Importe neto al 31 de diciembre de 2014
Beneficios de empleados - No corrientes	US$	-	4.755	4.755
Impuesto a la renta diferido activo	US$	-	4.755	4.755

(d) Impuesto Diferido Activo no Reconocido

Al 31 de diciembre de 2014, la Compañía no reconoció el impuesto diferido activo inherente a las pérdidas fiscales trasladables por US$85.315 (US$86.061 en el 2013).

(Continúa)

(e) Situación Fiscal

Las declaraciones de impuesto a la renta, impuesto al valor agregado y retenciones en la fuente presentadas por la Compañía por los años 2011 al 2014, están abiertas a revisión de las autoridades tributarias.

La Compañía cree que sus obligaciones acumuladas por impuestos son adecuadas para todos los años fiscales abiertos sobre la base de su evaluación de muchos factores, incluyendo interpretaciones de las leyes tributarias y la experiencia previa.

(15) Ingresos Ordinarios

Los ingresos ordinarios se componen de lo siguiente:

		Año terminado el 31 de diciembre de	
		2014	2013
Venta de repuestos y equipos	US$	943.599	688.201
Prestación de servicios		426.748	38.954
	US$	1.370.347	727.155

Los ingresos por servicios provienen de la prestación de asistencia en campo a clientes locales por US$20.838 y de la prestación de servicios generales a Exterran Energy Solutions L.P. por US$405.911.

(16) Ingresos y Gastos

(a) Otros Ingresos

	Nota		Año terminado el 31 de diciembre de 2014	2013
Equipos de computación recibidos	18 (a)	US$	19.868	-
Penalidad por incumplimiento de contrato			-	258.822
		US$	19.868	258.822

Al 31 de diciembre del 2014, se reconoció como otros ingresos no operacionales US$19.868 que corresponde a los equipos de computación enviados por Exterran Energy Solutions L.P., estos bienes fueron registrados como parte de mobiliario y equipos.

En el año 2012 la Compañía recibió US$300.000 por concepto de anticipo recibido por parte de TME Turbomotores Ecuatorianos S. A., para la prestación del servicio y venta de generadores eléctricos. Dicho convenio no fue cumplido en el 2013 por TME Turbomotores Ecuatorianos S. A. Con fecha 1 de noviembre del 2013, la Compañía llegó a un acuerdo con TME Turbomotores Ecuatorianos S. A. quien aceptó el pago de la penalidad por incumplimiento del contrato por US$294.117; como parte del acuerdo, la Compañía reconoció una pérdida de US$35.295; el efecto fue reconocido en el resultado del año 2013 como otros ingresos, neto por US$258.822.

(Continúa)

(b) Gasto por Naturaleza

El siguiente es un resumen de los gastos por naturaleza:

	Nota		31 de diciembre de 2014	2013
Costo de ventas	9	US$	847.661	534.344
Gastos de beneficios a los empleados	17		168.700	129.535
Servicios de gerenciamiento de administración y finanzas	18 (a)		132.284	92.477
Honorarios			45.242	64.077
Arrendamiento	19		43.576	47.661
Gastos de viaje			48.345	45.743
Castigo de cuentas por cobrar	16 (a)		-	35.295
Impuesto a la salida de divisas			-	24.831
Servicios de terceros			13.422	16.362
Costo financiero			27.180	41.391
Costo de servicios			45.071	10.760
Depreciación	10		4.117	3.508
Otros gastos			39.480	39.886
		US$	1.415.078	1.085.870

Durante el 2014, la Compañía reconoce el 70% de todos los gastos por naturaleza como parte de los costos por servicios.

(17) Gastos de Personal

Los gastos relacionados con sueldos y beneficios a los empleados se resumen a continuación:

	Nota		Año terminado el 31 de diciembre de 2014	2013
Sueldos y salarios		US$	107.325	95.093
Beneficios sociales			25.417	21.694
Bonificaciones			33.980	10.095
Jubilación patronal e indemnización por desahucio	12		1.978	2.653
		US$	168.700	129.535

Al 31 de diciembre de 2014 (y 2013) la Compañía posee 4 empleados en relación de dependencia. El 70% del rubro de beneficios pagados a los empleados corresponde al costo de los servicios generales facturados a Exterran Energy Solutions LP.

(Continúa)

(18) Transacciones y Saldos con Partes Relacionadas

(a) Transacciones con Partes Relacionadas

El resumen de las principales transacciones con partes relacionadas es el siguiente:

		Año terminado el 31 de diciembre del 2014	2013
Ingresos por servicios prestados:			
Exterran S.C.R.L.	US$	-	9.000
Exterran Perú Selva S.R.L		-	9.000
Exterran servicios oleo Brasil		-	4.953
Exterran Energy Solutions, L.P.		405.911	-
	US$	405.911	22.953
Ingresos por equipos vendidos:			
Exterran S.C.R.L.	US$	522.406	-
Otros ingresos:			
Exterran Energy Solutions, L.P.	US$	19.868	-
Compras de inventarios:			
Exterran Energy Solutions, L.P.	US$	310.551	408.203
Compras de servicios:			
Exterran S.C.R.L.	US$	-	4.096
Exterran Servicios Oleo Brasil		-	1.448
	US$	-	5.544
Gastos administrativos:			
Servicios de gerenciamiento de administración y finanzas			
Exterran S.C.R.L.	US$	90.000	60.000
Exterran Energy Solutions, L.P.		42.284	32.477
	US$	132.284	92.477
Costo financiero:			
Universal Compression International Holdings, S.L.U.	US$	-	11.998
Exterran Energy Solutions, L.P.		27.180	29.393
	US$	27.180	41.391
Reembolso de gastos:			
Exterran Energy Solutions, L.P.	US$	245.146	13.976
Subrogación de deuda:			
Universal Compression International Holdings, S.L.U.	US$	374.890	943.515

(Continúa)

La Compañía mantiene suscritos los siguientes contratos con sus partes relacionadas:

- Contrato de Prestación de Servicios Generales

  Con fecha 17 de diciembre de 2014, la Compañía suscribió un contrato de prestación de servicios generales con Exterran Energy Solutions L.P. el cual incluye: servicios de gestión comercial, soporte de ventas y desarrollo empresarial. El plazo del referido contrato terminará cuando una de las partes notifique a la otra, la intención de terminar. La tarifa fue acordada entre las partes considerando los costos asociados con este servicio más un 7% de margen. Este margen podrá ser ajustado de manera anual si las partes están de acuerdo; así como deberá ser informado a la contraparte en un plazo razonable.

  El Contrato prevé las siguientes obligaciones para la Compañía:

  - El proveedor será el único responsable de la prestación de servicios y puede determinar quién de su personal deberá realizar cada uno de los servicios.

  - El proveedor puede utilizar subcontratistas u otros representantes en el desempeño de los servicios en donde lo considere necesario y apropiado.

  - Los servicios deben ser realizados por el proveedor del servicio de una manera profesional en concordancia con la ley.

  - En el desempeño de los servicios, el proveedor del servicio deberá cumplir con las especificaciones de mutuo acuerdo con la empresa receptora, las partes podrán consultarse entre sí y con terceros con la finalidad de maximizar la eficacia de los servicios prestados en virtud del presente acuerdo.

  Los servicios prestados se limitarán a los servicios de apoyo a las actividades que comprende el objeto del contrato.

- Contrato de Servicios de Gerenciamiento de Administración y Finanzas

  Con fecha 1 de marzo de 2012, la Compañía suscribió un contrato de servicios con Exterran S.C.R.L., para la prestación de servicios de gerenciamiento de administración y finanzas. El plazo del referido convenio es de 60 meses desde la fecha de suscripción. Dicho contrato establece la siguiente modalidad para determinar el honorario mensual:

  - Los dos primeros años de US$5.000
  - A partir del tercer año US$8.000

  Al 31 de diciembre del 2014, el gasto por servicios de gerenciamiento de administración y finanzas fue de US$90.000 (US$60.000 en el 2013).

- Contrato de Préstamo

  Con fecha 1 de abril del 2012, la Compañía suscribió un convenio de crédito con Universal Compression International Holdings, S.L.U. La línea de crédito es por US$5.000.000 con vigencia hasta diciembre de 2012, pudiendo ser renovado por las partes. La tasa de interés establecida es del 6.357% anual.

  El 23 de octubre del 2013, la Compañía canceló US$242.412 correspondiente al capital e interés generado hasta esa fecha. Durante el año 2013 el gasto de interés fue de US$11.998.

(Continúa)

(b) Saldos con Partes Relacionadas

El detalle de los saldos con partes relacionadas es el siguiente:

	Nota		2014	2013
Deudores comerciales				
Exterran Energy Solutions, L. P.	8	US$	44.611	-
Otras cuentas por cobrar:				
Exterran Energy Solutions, L. P.	8	US$	46.186	24.380
Acreedores comerciales:				
Exterran Energy Solutions, L. P.		US$	90.311	857.003
Exterran Perú Selva S. R. L			12.315	-
	11	US$	102.626	857.003
Otras cuentas por pagar:				
GRL Solutions Ltda.			-	2.221
	11	US$	-	2.221

Los saldos por pagar incluyen el costo financiero por US$27.180 asociado con las compras de inventarios realizadas en el año 2014. Dichos saldos son liquidados dependiendo de la liquidez de las partes relacionadas.

(c) Compensación Recibida por el Personal Clave de la Gerencia

La gerencia financiera y administrativa de la compañía está designada por Exterran Perú S. R. L., Compañía con la cual se tiene un contrato por servicios administrativos. El gasto del año 2014 es de US$90.000 (US$60.000 en el 2013).

(19) Arrendamiento Operativo

La Compañía arrienda una oficina y apartamentos para uso como sede administrativa y parqueaderos para uso de empleados y visitantes, mediante un contrato de arrendamiento operativo. Los contratos tienen una vigencia de uno y dos años, renovables por un año adicional, si las partes están de acuerdo. Durante el año terminado el 31 de diciembre de 2014 el gasto por concepto de arrendamiento operativo fue de US$43.576 (US$47.661 en 2013). Los pagos mínimos futuros por concepto de este arrendamiento operativo son de aproximadamente US$ 44.000 al 31 de diciembre de 2014 (US$49.518 en el 2013).

(20) Eventos Subsecuentes

La Compañía ha evaluado los eventos subsecuentes hasta el 31 de marzo de 2015 fecha en la cual los estados financieros fueron autorizados para su emisión.

Ningún evento significativo ocurrió con posterioridad al 31 de diciembre de 2014, fecha del estado de situación financiera pero antes del 31 de marzo de 2015, que requiera revelación o ajuste a los estados financieros de los cuales estas notas forman parte integral.