

EXTERRANENERGY SOLUTIONS ECUADOR CIA. LTDA.
(Una subsidiaria de Universal Compression International Holdings, S.L.U.)

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre del 2013

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(1) Entidad que Reporta.

Exterranean Energy Solutions Ecuador Cia. Ltda. se constituyó en la ciudad de Quito-Ecuador. El 9 de marzo de 2011 se inscribió en el Registro Mercantil del cantón Quito. La Resolución de la Superintendencia de Compañías. La dirección registrada de la oficina de la Compañía es Calle Atahualpa S/N entre Quisquis y Calicuchima, Francisco de Orellana, Ecuador. El 99% de las participaciones de la Compañía es poseído por Universal Compression International Holdings, S.L.U., una sociedad anónima, domiciliada en España.

La principal actividad de la Compañía es la venta de equipos y repuestos para generación eléctrica con gas asociado, así como la prestación de servicios de mantenimiento, y asesoramiento técnico en el uso de los equipos de las marcas representadas como: Waukesha Engines, Ariel Compressors y Dresser Rand Compressors. De acuerdo con el objeto social de la Compañía, ésta puede alquilar equipos y prestar servicios de generación eléctrica con gas asociado, principal actividad del Grupo Exterranean.

La Compañía forma parte del Grupo Exterranean, cuya matriz final es Exterranean Holdings, Inc. domiciliada en Houston, Texas.

(2) Bases de Preparación de los Estados Financieros

2.1. Declaración de Cumplimiento

Los estados financieros adjuntos han sido preparados de conformidad con lo previsto en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Estos estados financieros fueron autorizados para su emisión por la gerencia de la Compañía el 26 de marzo de 2014 y según las exigencias estatutarias serán sometidos a la aprobación de la junta de socios.

2.2. Bases de Medición

Los estados financieros han sido preparados sobre la base del principio del costo histórico.

La Compañía desde el inicio de sus actividades ha incurrido en pérdidas recurrentes como consecuencia de no haber podido generar los ingresos suficientes para absorber sus costos y gastos de operación. Al 31 de diciembre de 2013, la Compañía mantiene pérdidas acumuladas por US\$510.909, situación que coloca a la entidad en causal de disolución legal, debido a que las pérdidas exceden el 50% del capital social. Es opinión de la administración que la casa matriz continuará proporcionando su apoyo financiero para la continuidad de las operaciones de la Compañía. Adicionalmente, la Administración tiene como objetivo ampliar su mercado y cartera de clientes a fin de que se incrementen sus ingresos para hacer frente a sus obligaciones y cubrir los costos y gastos de operación.

2.3. Moneda Funcional y de Presentación

Los estados financieros están presentados en dólares de los Estados Unidos de América, que constituye la moneda funcional de la Compañía.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

2.4. Uso de Juicios y Estimaciones

La preparación de estados financieros de acuerdo con lo previsto en las NIIF requiere que la Administración de la Compañía realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de políticas de contabilidad y los montos reportados de activos, pasivos, ingresos y gastos. Los resultados reales pueden diferir de tales estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas prospectivamente.

i. Juicios

La información sobre juicios críticos en la aplicación de políticas de contabilidad, y sobre supuestos e incertidumbres de estimaciones que pudieran tener el efecto más importante sobre los montos reconocidos en los estados financieros, se describe en las siguientes notas:

- Nota 11 - Beneficios a los empleados
- Nota 13 - Impuesto a la renta

ii. Medición de Valores Razonables

Algunas de las políticas y revelaciones contables de acuerdo con lo previsto por las Normas Internacionales de Información Financiera requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros. La Compañía utiliza la medición de los valores razonables principalmente para propósitos de: (i) reconocimiento inicial, (ii) revelación y (iii) cuando existen indicios de deterioro tratándose de activos no financieros.

Cuando se mide el valor razonable de un activo o pasivo la Compañía utiliza datos de mercados observables siempre que sea posible. De acuerdo con lo previsto en las NIIF los valores razonables se clasifican en niveles distintos dentro de una jerarquía del valor razonable que se basa en las variables usadas en las técnicas de valoración, como sigue:

- Nivel 1: precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2: datos diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directamente (precios) o indirectamente (derivados de los precios).
- Nivel 3: datos para el activo o pasivo que no se basan en datos de mercado observables.

Si las variables usadas para medir el valor razonable de un activo o pasivo pueden clasificarse en niveles distintos de jerarquía del valor razonable, entonces la medición del valor razonable se clasifica en su totalidad en el mismo nivel de jerarquía del valor razonable de la variable de nivel más bajo que sea significativa a la medición total. Cualquier transferencia entre los niveles de jerarquía del valor razonable se reconoce al final del período en el cual ocurrió el cambio.

En la nota 5 (a) se incluye información adicional sobre los supuestos hechos al medir los valores razonables.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(3) Resumen de las Principales Políticas Contables

Las políticas de contabilidad mencionadas más adelante han sido aplicadas consistentemente a todos los períodos presentados en estos estados financieros, a menos que otro criterio sea indicado.

(a) Clasificación de Saldos Corrientes y no Corrientes.

Los saldos de activos y pasivos presentados en el estado de situación financiera se clasifican en función de su vencimiento, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a doce meses, los que están dentro del ciclo normal de la operación de la Compañía, y, como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

(b) Instrumentos Financieros

La Compañía clasifica los activos financieros no derivados en la categoría de préstamos y partidas por cobrar y los pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros.

i. Activos Financieros y Pasivos Financieros no Derivados - Reconocimiento y Baja

La Compañía reconoce inicialmente los préstamos y partidas por cobrar y los instrumentos de deuda en la fecha en la cual se originan. Los otros activos y pasivos financieros se reconocen inicialmente en la fecha de contratación.

La Compañía da de baja un activo financiero cuando los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo derivados del activo expiran, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la cual se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero.

Cualquier participación en los activos financieros transferidos que sea creada o retenida por la Compañía, se reconoce como un activo o pasivo separado.

La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o bien hayan expirado.

Los activos y pasivos financieros son compensados y el monto neto presentado en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, la Compañía cuenta con un derecho legal para compensar los montos y tiene el propósito de liquidar sobre una base neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

ii. Activos Financieros no Derivados - Medición

Préstamos y Partidas por Cobrar

Estos activos inicialmente se reconocen al valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible.

Posterior al reconocimiento inicial, los préstamos y partidas por cobrar se valoran al costo amortizado usando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Los préstamos y partidas por cobrar se componen de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.

(Continúa)

EXTERRANENERGY SOLUTIONS ECUADOR CIA. LTDA.
(Una subsidiaria de Universal Compression International Holdings, S.L.U.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Efectivo y Equivalentes de Efectivo

En el estado de flujos de efectivo, el efectivo y equivalentes de efectivo se componen de los saldos del efectivo disponible en caja y bancos, que son usados por la Compañía en la gestión de sus compromisos a corto plazo.

iii. Pasivos Financieros no Derivados - Medición

Los pasivos financieros no derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable menos los costos de transacción directamente atribuibles. Posterior al reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valoran al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

La Compañía tiene los siguientes otros pasivos financieros: acreedores comerciales y otras cuentas por pagar y cuentas por pagar a partes relacionadas.

iv. Capital Social

Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de participaciones, de haberlos, son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de cualquier efecto tributario.

(c) Inventarios

Los inventarios se presentan al menor entre el costo y el valor neto de realización. El costo se determina por el método promedio ponderado, excepto por las importaciones en tránsito, las cuales se llevan al costo específico, e incluye todos los costos incurridos para adquirir los inventarios y otros incurridos para llevar el inventario a su localización y condición actual.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los gastos estimados para completar la venta.

El costo de los inventarios puede ser no recuperable en caso que los mismos estén dañados o se encuentren parcial o totalmente obsoletos o bien si sus precios de mercado han disminuido. El importe de cualquier rebaja de valor de los inventarios, hasta alcanzar su valor neto de realización, se reconoce en el ejercicio en el cual ocurre la pérdida.

(d) Mobiliario y Equipo

i. Reconocimiento y Medición

Las partidas de mobiliario y equipo se presentan al costo menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro.

Cuando partes significativas de una partida de mobiliario y equipo poseen vidas útiles distintas, son registradas de forma separada como un componente integral del activo.

Cualquier ganancia o pérdida de la disposición de un componente de mobiliario y equipo, se reconoce en resultados.

(Continúa)

EXTERRANENERGY SOLUTIONS ECUADOR CIA. LTDA.
(Una subsidiaria de Universal Compression International Holdings, S.L.U.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

ii. Costos Posteriores

Las mejoras y renovaciones mayores que incrementen la vida útil del activo, son capitalizadas sólo si es probable que se deriven de ellas beneficios económicos futuros para la Compañía y su costo puede ser estimado de manera fiable.

iii. Depreciación

La depreciación de los elementos de mobiliario y equipo se calcula sobre el monto depreciable, que corresponde al costo de un activo menos su valor residual.

La depreciación es reconocida en resultados con base en el método de línea recta, considerando la vida útil para cada componente del mobiliario y equipo. El método de depreciación, las vidas útiles y los valores residuales son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

La vida útil estimada para los periodos actuales y comparativos es de 10 años.

(e) Activos Arrendados

La clasificación del arrendamiento de activos depende de si la Compañía asume sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad. Son clasificados como financieros cuando se asumen todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad; en caso contrario se clasifican como operativos.

Los pagos realizados bajo un arrendamiento operacional se reconocen resultados bajo el método de línea recta durante el periodo de arrendamiento.

(f) Deterioro del Valor

i. Activos Financieros no Derivados

Los activos financieros son evaluados por la Compañía en cada fecha de presentación de los estados financieros, para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro.

La evidencia objetiva que un activo financiero está deteriorado puede incluir el incumplimiento de pago por parte de un deudor, la reestructuración de un valor adeudado a la Compañía en términos que ésta no consideraría en otras circunstancias, indicadores que el deudor o emisor se declarará en bancarrota, cambios adversos en el estado de pago del prestatario de la Compañía, desaparición de un mercado activo para un instrumento y datos observables que indican que existe un descenso medible en los flujos de efectivo esperados de un grupo de activos financieros.

La Compañía considera la evidencia de deterioro de los activos financieros medidos a costo amortizado (deudores comerciales y otras cuentas por cobrar) a nivel individual. Al evaluar el deterioro individual, la Compañía considera una variedad de factores incluyendo, pero no limitados a, la experiencia histórica de pérdidas, condiciones económicas actuales, garantías, tendencias de desempeño, y cualquier otra información pertinente, lo cual resulta en una estimación específica para pérdidas.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Una pérdida por deterioro relacionada con un activo financiero que se valora al costo amortizado, se calcula como la diferencia entre el importe en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a la tasa de interés efectiva. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de estimación para deterioro contra las partidas por cobrar. El interés sobre el activo deteriorado continúa reconociéndose a través de la reversión del descuento. Cuando la Compañía considera que no existen posibilidades realistas de recuperar el activo, los importes involucrados son castigados.

Las pérdidas por deterioro pueden ser revertidas únicamente si la reversión está objetivamente relacionada con un evento ocurrido después de que la pérdida por deterioro fue reconocida.

ii. Activos no Financieros

El importe en libros de los activos no financieros de la Compañía, diferentes a inventarios e impuesto a la renta diferido, es revisado en la fecha del estado de situación financiera para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo.

Para propósitos de evaluación del deterioro, los activos que no pueden ser probados individualmente, son agrupados en el grupo más pequeño de activos llamados "unidad generadora de efectivo", que generan flujos de entrada de efectivo provenientes del uso continuo, los que son independientes de los flujos de entrada de efectivo de otros activos o unidades generadoras de efectivo.

El importe recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el valor mayor entre su valor en uso y su valor razonable, menos los costos de venta. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente usando una tasa de descuento antes de impuesto que refleja las valoraciones actuales del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos que puede tener el activo.

Se reconoce una pérdida por deterioro si el importe en libros de un activo o unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable. Las pérdidas por deterioro son reconocidas en resultados.

Las pérdidas por deterioro se revierten si existe un cambio en su importe recuperable. Cuando se revierte una pérdida por deterioro, el valor del activo no puede exceder al valor que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro.

(g) Beneficios a los empleados

i. Beneficios Post-Empleo

Planes de Beneficios Definidos - Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

La Compañía determina la obligación neta relacionada con el beneficio por jubilación patronal e indemnización por desahucio por separado, calculando el monto del beneficio futuro que los empleados han adquirido a cambio de sus servicios durante el período actual y períodos previos; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente. El cálculo es realizado anualmente por un actuario calificado, usando el "Método Actuarial de Costeo de Crédito Unitario Proyectado", con el cual se atribuye una parte de los beneficios que se han de pagar en el futuro a los servicios prestados en el período corriente.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Las disposiciones legales no prevén la obligatoriedad de constituir fondos o asignar activos para cumplir con tales planes, por lo cual estos califican como planes de beneficios definidos sin asignación de fondos separados.

La Compañía reconoce en resultados la totalidad de las ganancias o pérdidas actuariales que surgen de los planes de beneficios definidos, aunque la NIC 19 Beneficio a los Empleados (2011), aplicable retroactivamente para períodos anuales que iniciaron en o después del 1 de enero de 2013, eliminó tal opción y requiere que tales ganancias o pérdidas actuariales se reconozcan en otros resultados integrales.

La evaluación hecha por la Administración de la Compañía respecto a este asunto, concluye que el efecto no es material. Las ganancias o pérdidas actuariales, así como todos los gastos relacionados con los planes por beneficios definidos, incluyendo el saneamiento del descuento, se reconocen en los gastos de beneficios a los empleados.

La Administración utiliza supuestos para determinar la mejor estimación de estos beneficios, los cuales son definidos por la Compañía, utilizando información financiera pública y propia. Estos supuestos incluyen una tasa de descuento, los aumentos esperados en las remuneraciones y permanencia futura, entre otros.

Cuando tengan lugar mejoras o reducciones en los beneficios del plan, la modificación resultante en el beneficio que se relaciona con servicios pasados prestados por los empleados o la ganancia o pérdida por la reducción, será reconocida inmediatamente en resultados. La Compañía reconoce ganancias y pérdidas en la liquidación de un plan de beneficios definidos cuando ésta ocurre.

ii. Beneficios por Terminación

Las indemnizaciones por terminación o cese laboral son reconocidas como gasto cuando es tomada la decisión de dar por terminada la relación contractual con los empleados.

iii. Beneficios a Corto Plazo

Las obligaciones por beneficios a corto plazo de los trabajadores son medidas sobre una base no descontada y son reconocidas como gastos en la medida en la cual el empleado provee el servicio o el beneficio es devengado por el mismo.

Se reconoce un pasivo si la Compañía posee una obligación legal o implícita actual de pagar este monto como resultado de un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada de manera fiable. Las principales acumulaciones reconocidas por este concepto corresponden a bonos por desempeño y las establecidas en el Código del Trabajo del Ecuador tales como vacaciones, participación de los trabajadores en las utilidades de la Compañía, décima tercera y décima cuarta remuneración.

(h) Provisiones y Contingencias

Las obligaciones o pérdidas asociadas con provisiones y contingencias, originadas en reclamos, litigios, multas o penalidades en general, se reconocen como pasivo en el estado de situación financiera cuando existe una obligación legal o implícita resultante de eventos pasados, es probable que sea necesario un desembolso para pagar la obligación y el monto puede ser razonablemente estimado.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Las provisiones se determinan descontando el flujo de efectivo que se espera a futuro, a la tasa antes de impuesto que refleja la evaluación actual del mercado sobre el valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos de la obligación. El saneamiento del descuento se reconoce como costo financiero. El importe reconocido como provisión corresponde a la mejor estimación, a la fecha del estado de situación financiera, tomando en consideración los riesgos e incertidumbres que rodean a la mayoría de los sucesos y circunstancias concurrentes a la valoración de éstas.

Cuando no es probable que un flujo de salida de beneficios económicos sea requerido, o el monto no puede ser estimado de manera fiable, la obligación es revelada como un pasivo contingente. Obligaciones razonablemente posibles, cuya existencia será confirmada por la ocurrencia o no ocurrencia de uno o más eventos futuros, son también reveladas como pasivos contingentes, a menos que la probabilidad de un flujo de salida de beneficios económicos sea remota.

No se reconocen ingresos, ganancias o activos contingentes.

(i) Reconocimiento de Ingresos Ordinarios y Gastos

i. Productos Vendidos

Los ingresos provenientes de la venta de equipos y repuestos en el curso de las actividades ordinarias son reconocidos al valor razonable de la contrapartida recibida o por recibir, neta de devoluciones, descuentos y bonificaciones o rebajas comerciales. Los ingresos son reconocidos cuando existe evidencia persuasiva que el riesgo y los beneficios significativos de propiedad han sido transferidos al comprador, es probable la recuperación de la consideración adeudada, los costos asociados y las posibles devoluciones de los bienes vendidos y el monto del ingreso puede ser medido de manera fiable.

Si es probable que se otorguen descuentos y el monto de estos puede estimarse de manera fiable, el descuento se reconoce como reducción del ingreso cuando se reconocen las ventas.

ii. Servicios

El ingreso por prestación de servicios de mantenimiento y asesoramiento técnico en el uso de los equipos, es reconocido en resultados cuando el servicio es proporcionado.

iii. Gastos

Los gastos son reconocidos con base en lo causado o cuando son incurridos. Se reconoce inmediatamente un gasto cuando el desembolso efectuado no produce beneficios económicos futuros.

(j) Costos Financieros

Los costos financieros están compuestos principalmente de gastos por intereses sobre préstamos.

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(k) Impuesto a la Renta

El gasto por impuesto a la renta está compuesto por el impuesto corriente y el impuesto diferido. Es reconocido en resultados, excepto que se relacione con partidas reconocidas en otros resultados integrales o directamente en el patrimonio, en cuyo caso el monto de impuesto relacionado es reconocido en otros resultados integrales o en el patrimonio, respectivamente.

i. Impuesto a la Renta Corriente

El impuesto a la renta corriente es el impuesto que se espera pagar sobre la utilidad gravable del año utilizando la tasa impositiva aprobada o a punto de ser aprobada a la fecha del estado de situación financiera y cualquier ajuste al impuesto por pagar de años anteriores.

ii. Impuesto a la Renta Diferido

El impuesto a la renta diferido es reconocido sobre las diferencias temporarias existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos para propósitos de información financiera y los montos usados para propósitos tributarios.

No se reconoce impuesto a la renta diferido por las diferencias temporarias que surgen en el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios, y que no afecta la utilidad o pérdida financiera ni gravable. La medición del activo y pasivo por impuesto a la renta diferido, refleja las consecuencias fiscales que se derivan de la forma en la cual la Compañía espera, al final del período sobre el cual se informa, recuperar o liquidar el valor en libros de sus activos y pasivos.

El impuesto a la renta diferido es medido a la tasa de impuesto que se espera aplicar a las diferencias temporarias cuando son revertidas, basándose en las leyes tributarias que han sido aprobadas o a punto de ser aprobadas a la fecha del estado de situación financiera.

Los activos y pasivos por impuesto a la renta diferido son compensados si se cumplen cierto criterios.

Un activo por impuesto diferido es reconocido por las pérdidas tributarias no utilizadas y las diferencias temporarias deducibles, en la medida en la cual sea probable que estarán disponibles ganancias gravables futuras contra las cuales pueden ser utilizadas. Los activos por impuesto a la renta diferido son revisados en cada fecha del estado de situación financiera y son reducidos en la medida en la cual no sea probable que los beneficios por impuestos relacionados serán realizados.

iii. Exposición Tributaria

Al determinar el importe del impuesto a la renta corriente e impuesto a la renta diferido, la Compañía considera el impacto de las posiciones fiscales inciertas y si pueden adeudarse impuestos e intereses adicionales.

Esta evaluación depende de estimaciones y supuestos, y puede involucrar una serie de juicios acerca de eventos futuros. Puede surgir nueva información que haga que la Compañía cambie su juicio acerca de la idoneidad de los pasivos fiscales actuales; tales cambios en los pasivos fiscales impactarán el gasto fiscal en el período en el cual se determinen.

(Continúa)

EXTERRANENERGY SOLUTIONS ECUADOR CIA. LTDA.
(Una subsidiaria de Universal Compression International Holdings, S.L.U.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(4) Nuevas Normas e Interpretaciones Aún no Adoptadas

Las nuevas normas, modificaciones a normas e interpretaciones que se mencionan a continuación, son aplicables a los periodos anuales que comienzan después del 1 de enero de 2013, y no han sido aplicadas anticipadamente en la preparación de estos estados financieros.

<u>Norma</u>	<u>Asunto</u>	<u>Efectiva a partir de</u>
NIC 32 (enmienda)	Compensación de activos financieros y pasivos financieros	1 de enero de 2014
NIIF 10, NIIF 12 y NIC 27	Entidades de inversión	1 de enero de 2014
NIC 36	Información a revelar sobre el importe recuperable de activos no financieros	1 de enero de 2014
CINIIF 21	Gravámenes	1 de enero de 2014
NIIF 9 (2009, 2010 y 2013)	Instrumentos financieros	-

La Compañía no planea adoptar tempranamente estas normas. Aquellas que pueden ser relevantes para la Compañía se indican a continuación:

NIC 32 Compensación de Activos Financieros y Pasivos Financieros

Las enmiendas a la NIC 32 clarifican los criterios de compensación explicando cuándo una entidad tiene actualmente un derecho legalmente exigible de compensar y cuándo la liquidación bruta es equivalente a la liquidación neta. Estas enmiendas son efectivas para periodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2014, con adopción temprana permitida. No se espera que las enmiendas a la NIC 32 tengan un impacto importante en los estados financieros de la Compañía.

NIIF 9 Instrumentos Financieros (2009), NIIF 9 Instrumentos Financieros (2010) y NIIF 9 Instrumentos Financieros (2013) - (juntas, NIIF 9)

La NIIF 9 (2009) adiciona requerimientos para la clasificación y medición de activos financieros. La NIIF 9 (2010) introduce cambios con relación a los pasivos financieros. La NIIF 9 (2013) adiciona requerimientos para la contabilidad de coberturas. El IASB actualmente tiene un proyecto activo para hacer modificaciones limitadas a la clasificación y requerimientos de medición de la NIIF 9 y adicionar requerimientos para direccionar el deterioro de activos financieros.

Los requisitos de la NIIF 9 (2009) representan un cambio significativo respecto a los existentes en la NIC 39 sobre los activos financieros. La NIIF 9 (2009) contiene dos categorías principales de medición para los activos financieros: costo amortizado y valor razonable. Un activo financiero se mide al costo amortizado si se mantiene en un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos con el fin de obtener flujos de efectivo contractuales y los términos contractuales del activo dan lugar, en las fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal y los intereses sobre el principal pendiente. Todos los demás activos financieros se valoran por su valor razonable. La NIIF 9 (2009) elimina las categorías de inversiones mantenidas hasta el vencimiento, disponibles para la venta y préstamos y cuentas por cobrar existentes en la NIC 39.

(Continúa)

EXTERRANENERGY SOLUTIONS ECUADOR CIA. LTDA.
(Una subsidiaria de Universal Compression International Holdings, S.L.U.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

La NIIF 9 (2010) adiciona un requisito en relación con los pasivos financieros designados a valor razonable, para presentar los cambios en el valor razonable que sean atribuibles al riesgo de crédito del pasivo en otros resultados integrales, en vez de en resultados. La NIIF 9 (2013) adiciona requisitos para la contabilidad de coberturas que alinean a ésta más estrechamente con la administración de riesgos.

La fecha de adopción obligatoria de la NIIF 9 no ha sido especificada, pero se determinará cuando se finalicen las fases aún pendientes. Sin embargo, su adopción temprana es permitida. La Administración de la Compañía ha iniciado el proceso de evaluar los potenciales efectos de esta norma; sin embargo, no se anticipa que la adopción de la NIIF 9 tenga un impacto importante en los activos y pasivos financieros de la Compañía.

(5) Instrumentos Financieros - Valores Razonables y Administración de Riesgos

(a) Valores Razonables

Las políticas contables requieren que se determinen los valores razonables de los activos y pasivos financieros para propósitos de valoración y revelación, conforme los criterios que se detallan a continuación. Cuando corresponda, se revela mayor información acerca de los supuestos efectuados en la determinación de los valores razonables.

Préstamos y Partidas por Cobrar

El valor razonable de los préstamos y partidas por cobrar se estima al valor presente de los flujos de efectivo futuros, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha de medición.

Las cuentas por cobrar corrientes sin tasa de interés son medidos al monto de la factura original, si el efecto del descuento es inmaterial. Este valor razonable se determina al momento de reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales.

Otros Pasivos Financieros

El valor razonable, que se determina al momento del reconocimiento inicial y para propósitos de revelación en cada fecha de los estados financieros anuales, se calcula sobre la base del valor presente del capital futuro y los flujos de interés, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha del estado de situación financiera.

El valor de las cuentas por pagar a partes relacionadas (medición categorizada en el nivel 2 de valor razonable - véase nota 2.4.ii) se aproxima al monto en libros puesto que las tasas de interés de los mismos son similares a las tasas de mercado para instrumentos financieros de similares características.

Los montos registrados de acreedores comerciales y otras cuentas por pagar se aproximan a su valor razonable, debido a que tales instrumentos tienen vencimiento en el corto plazo.

(b) Administración de Riesgo Financiero

La Compañía está expuesta a los siguientes riesgos relacionados con el uso de instrumentos financieros:

- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado

(Continúa)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

i. Marco de Administración de Riesgos

La Gerencia Administrativa y Financiera es la responsable de monitorear constantemente los factores de riesgo más relevantes para la empresa, en base a una metodología de evaluación continua. La empresa administra una serie de procedimientos y políticas desarrolladas para disminuir su exposición al riesgo.

Las políticas de administración de riesgo de la Compañía son establecidas con el objeto de identificar y analizar los riesgos enfrentados por la Compañía, fijar límites y controles de riesgo adecuados, y para monitorear los riesgos y el cumplimiento de los límites.

Se revisan regularmente las políticas y los sistemas de administración de riesgo de la Compañía, a fin de que reflejen los cambios en las condiciones de mercado y en las actividades. La Compañía, a través de sus normas y procedimientos de administración, pretende desarrollar un ambiente de control disciplinado y constructivo en el cual todos los empleados entiendan sus roles y obligaciones.

La Administración monitorea el cumplimiento de las políticas y los procedimientos de administración de riesgo y revisa si su marco de administración de riesgo es apropiado respecto a los riesgos a los cuales se enfrenta la Compañía.

ii. Riesgo de Crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de pérdida financiera que enfrenta la Compañía si un cliente o contraparte en un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente de los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar.

El importe en libros de los activos financieros representa la máxima exposición al riesgo de crédito.

Deudores Comerciales

La Compañía vende equipos y presta servicios principalmente a clientes localizados en todo el Ecuador; consecuentemente, el riesgo de crédito se ve afectado principalmente por las características individuales de los clientes. La Compañía ha definido una política de riesgo, bajo la cual analiza a cada cliente individualmente en lo que respecta a su solvencia, antes de ofrecer las condiciones estándares de cobro y entrega del servicio. La Compañía no requiere garantías en relación con los deudores comerciales.

La compañía realiza sus ventas a crédito, el proceso de pago de parte de sus clientes puede tardar de 1 a 45 días.

Los saldos de deudores comerciales no mantienen una antigüedad mayor a 45 días.

Otras Cuentas por Cobrar

El riesgo de crédito en otras cuentas por cobrar lo constituye el saldo con el Servicio de Rentas Internas por US\$195.255 al 31 de diciembre de 2013 (US\$201.486 en el 2012). La Compañía cree que no requiere una estimación por deterioro para ninguno de los saldos de otras cuentas por cobrar.

(Continúa)

EXTERRANENERGY SOLUTIONS ECUADOR CIA. LTDA.
(Una subsidiaria de Universal Compression International Holdings, S.L.U.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Efectivo y Equivalente de Efectivo

La Compañía mantenía efectivo y equivalentes de efectivo por US\$153.512 al 31 de diciembre de 2013 (US\$52.254 en 2012), que representan su máxima exposición al riesgo de crédito por estos activos. El efectivo y equivalentes de efectivo son mantenidos substancialmente en bancos e instituciones financieras que en general superan la calificación "A", según agencias registradas en la Superintendencia de Bancos y Seguros del Ecuador.

iii. Riesgo de Liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de que la Compañía tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones asociadas con sus pasivos financieros, que son liquidados mediante la entrega de efectivo u otros activos financieros.

El enfoque de la Administración para administrar la liquidez, es contar con los recursos suficientes para cumplir con sus obligaciones cuando vencen, tanto en condiciones normales como de tensión, sin incurrir en pérdidas inaceptables o arriesgar la reputación de la Compañía. Adicionalmente, la casa matriz en el año 2013 autorizó la subrogación de las cuentas por pagar por US\$943.515 a fin de mantener los niveles apropiados de liquidez y solvencia de la Compañía.

La Compañía en caso de tener dificultades financieras, solicita a su casa matriz los fondos necesarios para continuar con sus operaciones, y ésta provee los fondos de ser necesario, en diferentes fechas durante el ejercicio económico.

La Compañía y su casa matriz controlan la liquidez requerida mediante una adecuada gestión de los vencimientos de activos y pasivos.

A continuación se resumen los vencimientos contractuales de los pasivos financieros no derivados. Los importes se presentan brutos, no descontados e incluyen los pagos estimados de intereses (en dólares americanos):

	Valor contable	Flujo de efectivo contractuales		
		Total	Menos de 1 año	Más de 1 año
31 de diciembre 2013:				
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	US\$ 913.384	913.384	913.384	-
31 de diciembre 2012 (No auditados):				
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	US\$ 1.789.502	1.789.502	1.789.502	-
Cuentas por pagar a partes relacionadas	220.000	220.000	-	220.000
	US\$ 1.989.502	1.989.502	1.789.502	220.000

iv. Riesgo de Mercado

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, por ejemplo en las tasas de cambio o tasas de interés, afecten los ingresos de la Compañía o el valor de los instrumentos financieros que mantiene. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables y al mismo tiempo optimizar la rentabilidad.

(Continúa)

EXTERRANENERGY SOLUTIONS ECUADOR CIA. LTDA.
(Una subsidiaria de Universal Compression International Holdings, S.L.U.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Riesgo de Moneda

La moneda utilizada para las transacciones en el Ecuador es el dólar americano y las transacciones que realiza la Compañía principalmente son en esa moneda; por lo tanto, la Administración estima que la exposición de la Compañía al riesgo de moneda no es relevante.

Riesgo de Tasa

Este riesgo está asociado con las tasas de interés variable de las obligaciones contraídas por la Compañía y que por lo mismo generan incertidumbre respecto a los cargos a resultados por concepto de intereses y por la cuantía de los flujos futuros. La Compañía administra este riesgo tratando de asegurar que el cien por ciento de los acreedores comerciales y otras cuentas por pagar y cuentas por pagar a partes relacionadas se mantengan sobre una base de tasa de interés fija. Por lo tanto, la Administración considera que la exposición a los cambios en tasas no tiene impacto alguno en los resultados o patrimonio de la Compañía.

v. Administración de Capital

La política de la Compañía es mantener un nivel de capital que le permita conservar la confianza de los inversionistas y acreedores y sustentar el desarrollo futuro de sus negocios. El capital se compone del patrimonio. Como se indica en la nota 2.2 la Compañía está sujeta a requerimientos de capital debido al causal de disolución, por lo cual la casa matriz realizó en el 2013 un incremento de capital con el fin de mejorar la posición patrimonial de la Compañía (nota 12).

El índice deuda-patrimonio ajustado de la Compañía al término del período del estado de situación financiera era el siguiente:

		<u>2013</u>	<u>2012</u> <u>No auditado</u>
Total pasivos	US\$	924.036	1.989.501
Menos: efectivo y equivalentes de efectivo		<u>153.512</u>	<u>52.254</u>
Deuda neta	US\$	<u>770.524</u>	<u>1.937.247</u>
Patrimonio, neto	US\$	<u>452.606</u>	<u>(312.451)</u>
Índice deuda-patrimonio ajustado		<u>1,70</u>	<u>(6,20)</u>

(6) Efectivo y Equivalentes de Efectivo

Un detalle del efectivo y equivalentes de efectivo es como sigue:

		<u>2013</u>	<u>2012</u> <u>No auditado</u>
Caja chica	US\$	750	750
Bancos		<u>152.762</u>	<u>51.504</u>
	US\$	<u>153.512</u>	<u>52.254</u>

(Continúa)

EXTERRANENERGY SOLUTIONS ECUADOR CIA. LTDA.
(Una subsidiaria de Universal Compression International Holdings, S.L.U.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(7) Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar

	<u>Nota</u>	<u>2013</u>	<u>2012</u> <u>No auditado</u>
Deudores comerciales:			
Clientes		US\$ 437	299.457
Otras cuentas por cobrar:			
Servicio de Rentas Internas (SRI):			
Impuesto al valor agregado (IVA)		102.716	122.270
Retenciones en la fuente de impuesto a la renta		92.539	79.216
Partes relacionadas	17	24.380	-
Otras		5.118	11.156
		<u>224.753</u>	<u>212.642</u>
		US\$ <u>225.190</u>	<u>512.099</u>

La exposición de la Compañía a los riesgos de crédito y moneda y las pérdidas por deterioro relacionadas con deudores comerciales y otras cuentas por cobrar se revelan en la nota 5 (b).

El saldo de otras cuentas por cobrar a partes relacionadas corresponde a desembolsos realizados por la Compañía para cubrir gastos a nombre de Exterran Energy Solutions, L.P. por servicios prestados a Petroamazonas. Una vez que concluya el servicio al referido cliente, se facturará a su parte relacionada los costos incurridos como parte de reembolsos de gastos.

(8) Inventarios

Un detalle de los inventarios es como sigue:

		<u>2013</u>	<u>2012</u> <u>No auditado</u>
Equipos	US\$	958.914	962.497
Importaciones en tránsito		-	27.967
	US\$	<u>958.914</u>	<u>990.464</u>

En el 2013, la mercancía disponible para la venta reconocida en el costo de ventas ascendió a US\$534.344 (US\$1.296.392 en el 2012).

(9) Mobiliario y Equipo

El detalle del movimiento del mobiliario y equipo es el siguiente:

EXTERRANENERGY SOLUTIONS ECUADOR CIA. LTDA.
(Una subsidiaria de Universal Compression International Holdings, S.L.U.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		<u>Mobiliario</u>	<u>Herramientas</u>	<u>Otros</u>	<u>Total</u>
Costo:					
Saldo al 1 de enero de 2012 (No auditado)	US\$	29.096	-	8.974	38.070
Adquisiciones		<u>-</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>-</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2012 (No auditado)		29.096	-	8.974	38.070
Reclasificaciones		<u>-</u>	<u>8.974</u>	<u>(8.974)</u>	<u>-</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2013		<u>29.096</u>	<u>8.974</u>	<u>-</u>	<u>38.070</u>
Depreciación:					
Saldo al 1 de enero de 2012 (No auditado)		(226)	-	-	(226)
Adiciones		<u>(2.910)</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>(2.910)</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2012 (No auditado)		(3.136)	-	-	(3.136)
Adiciones		<u>(2.910)</u>	<u>(598)</u>	<u>-</u>	<u>(3.508)</u>
Saldo al 31 de diciembre de 2013		<u>(6.046)</u>	<u>(598)</u>	<u>-</u>	<u>(6.644)</u>
Importe en libros, neto					
Al 31 de diciembre de 2012	US\$	<u>25.960</u>	<u>-</u>	<u>8.974</u>	<u>34.934</u>
Al 31 de diciembre de 2013	US\$	<u>23.050</u>	<u>8.376</u>	<u>-</u>	<u>31.426</u>

(10) Acreedores Comerciales y Otras Cuentas por Pagar

Un resumen es como sigue:

	<u>Nota</u>	<u>2013</u>	<u>2012</u> <u>No auditado</u>
Acreedores comerciales:			
Partes relacionadas	17	US\$ 857.003	1.362.897
Locales		<u>3.826</u>	<u>36.515</u>
		<u>860.829</u>	<u>1.399.412</u>
Otras cuentas por pagar:			
Servicio de Rentas Internas (SRI):			
Impuesto a la salida de divisas		42.022	-
Retención en la fuente del impuesto a la renta e IVA		8.312	15.445
Anticipos recibidos de clientes		-	300.000
Partes relacionadas	17	<u>2.221</u>	<u>46.840</u>
		<u>52.555</u>	<u>362.285</u>
		US\$ <u>913.384</u>	<u>1.761.697</u>

(Continúa)

EXTERRANENERGY SOLUTIONS ECUADOR CIA. LTDA.
(Una subsidiaria de Universal Compression International Holdings, S.L.U.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

En el año 2012 la Compañía recibió US\$300.000 por concepto de anticipo recibido por parte de TME Turbomotores Ecuatorianos S. A., para la prestación del servicio y venta de generadores eléctricos. Dicho convenio no fue cumplido en el 2013 por TME Turbomotores Ecuatorianos S. A. Con fecha 1 de noviembre del 2013, la Compañía llegó a un acuerdo con TME Turbomotores Ecuatorianos S. A. quien aceptó el pago de la penalidad por incumplimiento del contrato por US\$294.117; como parte del acuerdo, la Compañía reconoció una pérdida de US\$35.295; el efecto fue reconocido en el resultado del año como otros ingresos, neto por US\$258.822.

(11) Beneficios a los Empleados

El detalle de los beneficios de los empleados es como sigue:

		2013	2012 <u>No auditado</u>
Beneficios sociales por pagar	US\$	5.232	2.026
IESS por pagar		2.477	1.225
Sueldos por pagar		-	4.553
		<u>7.709</u>	<u>7.804</u>
Jubilación patronal e indemnización por desahucio		2.943	-
	US\$	<u><u>10.652</u></u>	<u><u>7.804</u></u>

Jubilación Patronal e Indemnización por Desahucio

El Código de Trabajo del Ecuador, establece la obligación por parte de los empleadores de conceder jubilación patronal a todos aquellos empleados que hayan cumplido 25 años de servicio para una misma compañía. De acuerdo a lo previsto en tal Código, los empleados jubilados tienen derecho a pensión vitalicia, la que se determina en función de la remuneración percibida en los últimos cinco años previos al retiro, con un mínimo para la cuantificación de la pensión vitalicia mensual de US\$20 si el trabajador es beneficiario de la jubilación del IESS y de US\$30 si sólo tiene derecho a la jubilación patronal; sin edad mínima de retiro.

Además dicho Código de Trabajo establece que cuando la relación laboral termine por desahucio, el empleador deberá pagar una indemnización calculada con base en el número de años de servicio.

El movimiento del valor presente de las obligaciones por jubilación patronal e indemnización por desahucio es como sigue:

	<u>Nota</u>	<u>Jubilación patronal</u>	<u>Indemnización por desahucio</u>	<u>Total</u>
Valor presente de obligaciones por beneficios definidos al 1 de enero de 2013 (No auditado)	US\$	-	-	-
Costo laboral por servicios actuales		2.145	508	2.653
Costo financiero		85	18	103
Pérdida actuarial		126	61	187
Gasto del periodo	16	<u>2.356</u>	<u>587</u>	<u>2.943</u>
Valor presente de obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2013	US\$	<u><u>2.356</u></u>	<u><u>587</u></u>	<u><u>2.943</u></u>

(Continúa)

EXTERRANENERGY SOLUTIONS ECUADOR CIA. LTDA.
(Una subsidiaria de Universal Compression International Holdings, S.L.U.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

De acuerdo con los estudios actuariales, el valor presente de la reserva matemática actuarial de jubilación patronal a la fecha de los estados financieros, corresponde a empleados activos con tiempo de servicio menor a 10 años.

Los supuestos utilizados en los estudios actuariales fueron:

	2013	2012 No auditado
Tasa de descuento	7,00%	7,00%
Tasa de crecimiento de salario	3,00%	3,00%
Tasa de rotación (promedio)	8,90%	8,90%
Tasa de conmutación actuarial	2,50%	2,50%
Tabla de mortalidad e invalidez	<u>TM IESS 2002</u>	<u>TM IESS 2002</u>

Las suposiciones actuariales constituyen las mejores estimaciones que la Compañía posee sobre las variables que determinarán el pago futuro de esta obligación. Los cambios en las tasas o supuestos usados en los estudios actuariales pueden tener un efecto importante en los importes reportados.

(12) Patrimonio

Capital Social

La Compañía ha emitido 963.515 (20.000 en el 2012) participaciones de valor nominal de US\$1 cada una, las cuales están autorizadas, suscritas y pagadas.

La Junta General Extraordinaria de Socios celebrada el 2 de abril de 2013, aprobó el aumento de capital autorizado y suscrito de US\$943.515, mediante la subrogación de las obligaciones que mantenía con uno de sus socios. La resolución de incremento de capital aprobada por la Superintendencia de Compañías fue inscrita en el Registro de la Propiedad del Cantón Francisco de Orellana el 3 de julio de 2013.

La Junta General Extraordinaria de Socios celebrada el 3 de febrero de 2012, aprobó el aumento de capital de US\$10.000 mediante un aporte en efectivo. La resolución de incremento de capital aprobada por la Superintendencia de Compañías fue inscrita en el Registro de la Propiedad del Cantón Francisco de Orellana el 3 de abril del 2012.

Otros Resultados Integrales

La Compañía no ha reconocido efectos en otros resultados integrales en el año que terminó el 31 de diciembre de 2013 (ni en el año 2012).

(13) Impuesto a la Renta

La tasa corporativa de impuesto a la renta ecuatoriana es el 22% al 31 de diciembre de 2013 (23% en el 2012) aplicable a la utilidad antes de impuesto. De acuerdo a lo determinado en el Código de la Producción Comercio e Inversiones, en el artículo 24 relacionado con la clasificación de los incentivos, se reconoce la exoneración total del impuesto a la renta por cinco años a las inversiones nuevas, por lo que la Compañía mantiene la aplicación de la exoneración para el pago del anticipo por impuesto a la renta.

(Continúa)

EXTERRANENERGY SOLUTIONS ECUADOR CIA. LTDA.
(Una subsidiaria de Universal Compression International Holdings, S.L.U.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(a) Impuesto a la Renta Reconocido en Resultados

El gasto por impuesto a la renta consiste de:

	Año terminado el 31 de diciembre del	
	2013	2012
	(No Auditado)	
Impuesto a la renta diferido	US\$ <u>(78.556)</u>	<u>21.562</u>

Al 31 de diciembre del 2013, el gasto de impuesto a la renta diferido corresponde a la baja del activo por impuesto diferido por US\$78.566 (US\$21.562 corresponde al reconocimiento del impuesto diferido activo por las pérdidas tributarias acumuladas hasta el año 2012).

(b) Conciliación de Tasa Efectiva de Impuesto a la Renta

	de diciembre del			
	2013		2012	
	%	US\$	%	US\$
Pérdida antes de impuesto a la renta		<u>(99.892)</u>		<u>(155.951)</u>
Más (menos):				
Gastos no deducibles	-24,51%	24.757	-112,86%	176.000
Gastos incurridos para generar ingresos exentos	-1,16%	1.185	0,00%	-
Otras rentas exentas	3,96%	(3.960)	0,00%	-
Otras	0,69%	(859)	-0,97%	1.513
	<u>-27,09%</u>	<u>(78.566)</u>	<u>32,30%</u>	<u>21.552</u>

(c) Impuesto Diferido Activo no Reconocido

La Administración de la Compañía ha revisado las proyecciones de ingresos y al no ser probable que estén disponibles ganancias gravables futuras, al 31 de diciembre del 2013 la Compañía no reconoció el impuesto diferido activo inherente a las pérdidas fiscales trasladables del ejercicio económico 2013 por US\$ 86.061. Las pérdidas fiscales vencerán desde abril 2015 hasta abril 2018.

(d) Situación Fiscal

Las declaraciones de impuesto a la renta, impuesto al valor agregado y retenciones en la fuente presentadas por la Compañía por los años 2011 al 2013, están abiertas a revisión de las autoridades tributarias.

La Compañía cree que sus obligaciones acumuladas por impuestos son adecuadas para todos los años fiscales abiertos sobre la base de su evaluación de muchos factores, incluyendo interpretaciones de las leyes tributarias y la experiencia previa.

(Continúa)

EXTERRANENERGY SOLUTIONS ECUADOR CIA. LTDA.
(Una subsidiaria de Universal Compression International Holdings, S.L.U.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(14) Ingresos Ordinarios

Los ingresos ordinarios se componen de lo siguiente:

		Año terminado el 31 de diciembre de	
		2013	2012
			No auditado
Venta de equipos	US\$	688.201	1.704.223
Prestación de servicios		38.954	23.126
	US\$	<u>727.155</u>	<u>1.727.349</u>

(15) Gastos por Naturaleza

Un detalle de los gastos por naturaleza es como sigue:

		Año terminado el 31 de diciembre de	
		2013	2012
			No auditado
	Nota		
Costo de ventas	8	US\$ 534.344	1.296.392
Gastos de beneficios a los empleados	16	129.825	51.222
Servicios de gerenciamiento de administración y finanzas	17	92.477	75.151
Honorarios		64.077	96.912
Arrendamiento	18	47.661	44.811
Gastos de viaje		45.743	52.571
Castigo de cuentas por cobrar	10	35.295	-
Impuesto a la salida de divisas		24.831	52.504
Servicios de terceros		16.362	25.008
Costo de servicios		10.760	-
Depreciación	9	3.508	2.910
Otros gastos		75.078	125.275
	US\$	<u>1.079.961</u>	<u>1.822.756</u>

(Continúa)

(16) Gastos de Beneficios a los Empleados

EXTERRANENERGY SOLUTIONS ECUADOR CIA. LTDA.
(Una subsidiaria de Universal Compression International Holdings, S.L.U.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

Los gastos de beneficios a los empleados se resumen a continuación:

	<u>Nota</u>	Año terminado el 31 de diciembre de	
		<u>2013</u>	<u>2012</u> <u>No auditados</u>
Sueldos y salarios	US\$	95.093	36.358
Beneficios sociales		21.694	11.021
Bonificaciones		10.095	3.843
Jubilación patronal e indemnización por desahucio	11	<u>2.943</u>	<u>-</u>
	US\$	<u>129.825</u>	<u>51.222</u>

Al 31 de diciembre de 2013 (y 2012) la Compañía posee 4 empleados en relación de dependencia.

(17) Transacciones y Saldos con Partes Relacionadas

(a) Transacciones con Partes Relacionadas

El resumen de las principales transacciones con partes relacionadas es el siguiente:

EXTERRANENERGY SOLUTIONS ECUADOR CIA. LTDA.
(Una subsidiaria de Universal Compression International Holdings, S.L.U.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

		Año terminado el 31 de diciembre del	
		2013	2012
Ingresos por servicios prestados:			
Exterran S.C.R.L.	US\$	9.000	2.800
Exterran Perú Selva S.R.L		9.000	-
Exterran servicios oleo Brasil		4.953	-
	US\$	<u>22.953</u>	<u>2.800</u>
Compras de inventarios:			
Exterran Energy Solutions, L.P.	US\$	<u>408.203</u>	<u>2.148.025</u>
Compras de servicios:			
Exterran S.C.R.L.	US\$	4.096	-
Exterran Servicios Oleo Brasil		1.448	-
	US\$	<u>5.544</u>	<u>-</u>
Gastos administrativos:			
Servicios de gerenciamiento de administración y finanzas			
Exterran S.C.R.L.	US\$	60.000	45.000
Exterran Energy Solutions, L.P.		32.477	30.151
	US\$	<u>92.477</u>	<u>75.151</u>
Costo financiero:			
Universal Compression International Holdings, S.L.U.	US\$	11.998	10.413
Exterran Energy Solutions, L.P.		29.393	50.131
	US\$	<u>41.391</u>	<u>60.544</u>
Ingreso por reembolso de gastos:			
Exterran Energy Solutions, L.P.	US\$	<u>13.976</u>	<u>-</u>

La Compañía mantiene suscritos los siguientes contratos con sus partes relacionadas:

- Contrato de Servicios de Gerenciamiento de Administración y Finanzas

Con fecha 1 de marzo de 2012, la Compañía suscribió un contrato de servicios con Exterran S.C.R.L., para la prestación de servicios de gerenciamiento de administración y finanzas. El plazo del referido convenio es de 60 meses desde la fecha de suscripción. Dicho contrato establece la siguiente modalidad para determinar el honorario mensual:

- Los dos primeros años de US\$5.000
- A partir del tercer año US\$8.000

Al 31 de diciembre del 2013 el gasto por servicios de gerenciamiento de administración y finanzas fue de US\$60.000 (US\$45.000 en el 2012).

(Continúa)

EXTERRANENERGY SOLUTIONS ECUADOR CIA. LTDA.
(Una subsidiaria de Universal Compression International Holdings, S.L.U.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

- Contrato de Préstamo

Con fecha 1 de abril del 2012 la Compañía suscribió un convenio de crédito con Universal Compression International Holdings, S.L.U.. La línea de crédito es por US\$5.000.000 con vigencia hasta diciembre de 2012, pudiendo ser renovado por las partes. La tasa de interés establecida es del 6.357% anual.

El 23 de octubre del 2013 la Compañía canceló US\$242.412 correspondiente al capital e interés generado hasta esa fecha. Durante el año 2013 el gasto de interés es de US\$11.998 (US\$220.000 recibió la Compañía en calidad de préstamo y generó un interés de US\$10.413 en el 2012).

(b) Saldos con Partes Relacionadas

El detalle de los saldos con partes relacionadas es el siguiente:

	<u>Nota</u>	<u>2013</u>	<u>2012</u> <u>No auditado</u>
Otras cuentas por cobrar:			
Exterran Energy Solutions, L. P.	7	US\$ <u>24.380</u>	<u>-</u>
Acreeedores comerciales:			
Exterran Energy Solutions, L. P.		US\$ 857.003	1.362.413
Hanover Argentina		-	484
	10	US\$ <u>857.003</u>	<u>1.362.897</u>
Otras cuentas por pagar:			
Exterran Energy de México, S. A. de C. V.		US\$ -	5.807
Exterran S.C.R.L.		-	38.812
GRL Solutions Ltda.		2.221	2.221
	10	US\$ <u>2.221</u>	<u>46.840</u>
Cuentas por pagar - no corrientes:			
Universal Compression International Holdings, S.L.U.		US\$ <u>-</u>	<u>220.000</u>

Los saldos por pagar son liquidados entre los 91 y 365 días siguientes a la fecha de su reconocimiento.

(c) Compensación Recibida por el Personal Clave de la Gerencia

La gerencia financiera y administrativa de la compañía está designada por Exterran Perú S. R. L., compañía con la cual se tiene un contrato por servicios administrativos. El gasto del año 2013 es de US\$60.000 (US\$45.000 en el 2012).

(Continúa)

EXTERRANENERGY SOLUTIONS ECUADOR CIA. LTDA.
(Una subsidiaria de Universal Compression International Holdings, S.L.U.)

Notas a los Estados Financieros

(En dólares de los Estados Unidos de América - US\$)

(18) Arrendamiento Operativo

La Compañía arrienda una oficina y apartamentos para uso como sede administrativa y parqueaderos para uso de empleados y visitantes, mediante un contrato de arrendamiento operativo. Los contratos tienen una vigencia de uno y dos años, renovables por un año adicional, si las partes están de acuerdo. Durante el año terminado el 31 de diciembre de 2013 el gasto por concepto de arrendamiento operativo fue de US\$47.661 (US\$44.811 en 2012). Los pagos mínimos futuros por concepto de este arrendamiento operativo son de aproximadamente US\$49.518 al 31 de diciembre de 2013 (US\$27.702 en el 2012).

(19) Eventos Subsecuentes

La Compañía ha evaluado los eventos subsecuentes hasta el 26 de marzo de 2014 fecha en la cual los estados financieros fueron autorizados para su emisión.

Ningún evento significativo ocurrió con posterioridad al 31 de diciembre de 2013, fecha del estado de situación financiera pero antes del 26 de marzo de 2014, que requiera revelación o ajuste a los estados financieros de los cuales estas notas forman parte integral.