



Informe de Representante Legal

Durante el año 2010 Exterran Energy Solutions LP Internacional, después de una revisión del mercado potencial en Ecuador, decide abrir operaciones en este país, para esto se plantea comenzar operaciones en el 2011.

ExterranEnergy Solutions Ecuador CIA, LTDA (Nombre Comercial Exterran Ecuador) es registrada como compañía en Febrero del 2011, con oficina principal operativa en la provincia del Coca Ecuador, y como sucursal administrativa en Quito Ecuador, ante la Superintendencia de Compañías en Febrero 2011, luego se obtiene el Registro Único de Contribuyentes (RUC) en Marzo del 2011.

Se comienza con una fase de registro de la misma ante el INCOP (Instituto Nacional de Compras Públicas), para poder licitar o presentar ofertas ante empresas públicas, apertura de cuentas bancarias, contratación de asesoría tributaria, contratación de asesoría técnica, empezando actividades operativas en Mayo del 2011, relacionadas principalmente a participación en licitaciones y continuar con la fase de inscripción en empresas públicas y privadas.

Exterran Ecuador focaliza como potenciales mercados, para aportar sus conocimientos, experiencia, y competitividad tecnológica en el país los siguientes:

- Tratamiento y Procesamiento de Gas Asociado y Gas Natural.
- Alquiler, Venta de Equipos para Generación Eléctrica con gas asociado, con la realización del tratamiento del mismo para poder usarlo en forma eficiente y confiable.
- Alquiler, Venta de Compresión de Gas, mediante equipos recíprocos, para su uso en la industria petrolera.
- Ventas de partes y servicios (AMS) de las marcas representadas, como Waukesha Engines, Ariel Compressors, Dresser Rand Compressors.
- Alquiler, Venta de plantas de tratamiento de agua de producción de Crudo.

De los ítems anteriores se tenía planificado para el 2011 desarrollar o comenzar a operar en los mercados de, Alquiler de equipos de Generación Eléctrica con Gas y Ventas de repuestos de las marcas representadas, en el siguiente cuadro se resumen las mismas:

Durante el año 2011, se tenía planificado un gasto esperado de implementación, contratación de personal y gastos administrativos de aproximadamente \$ 285,800.

Como resultados solo se concreto la venta de \$ 26,362 en partes AMS y cuentas por Cobrar al 2012, de \$ 1,172,000 que fueron cotizadas en el 2011 pero no son efectivas hasta el 2012. Este resultado dio un balance negativo al 2011.

①



Las principales razones de los resultados anteriores:

- El contrato para generación eléctrica con gas esperado a comenzar desde Octubre, fue retrasado hasta el 2012, por lo que no se generaron ingresos, pero si gastos, pues se contrato a personal operativo, y gastos en herramientas y equipos.
- El registro con las empresas publicas como PETROAMAZONAS EP, PETROECUADOR EP, y empresas privadas como ANDES PETROL, AGIP, SIPEC, TECPETROL, no se lograron concretar hasta Febrero y Marzo del 2012, solo con la empresa Repsol se logro concretar en Octubre del 2012 a quien fueron las cotizaciones enviadas en el 2011, q se hacen efectivas a partir del 2012.

Para Exterran Ecuador el 2011 significo un año de asentamiento de sus bases, conocimiento del mercados y políticas, comienzo de posicionamiento, lograr ser certificados y registrados para poder acceder a cotizar con grandes empresas públicas y privadas, donde apuntan nuestras fortalezas.

La proyección de Exterran Ecuador para el 2012, es continuar su posicionamiento en el Ecuador como una empresa líder en la industria del gas, energía y servicios, incrementar nuestras ventas y ganancias, y acceder a las licitaciones e invitaciones de las principales empresas en la industria del gas y petróleo del Ecuador que genere resultados para cubrir el 100% de las pérdidas del ejercicio 2011.

Atentamente

Mario A Contreras P.
REPRESENTANTE LEGAL
EXTERRANENERGY SOLUTIONS ECUADOR CIA LTDA

