

BIOADVANCED CIA. LTDA. INFORME 2019

GERENTE GENERAL

Señores accionistas, como gerente general de BIOADVANCED CIA. LTDA., me complace en presentar a ustedes el informe anual de gestión del periodo correspondiente al año 2018. La presentación de los resultados y hechos suscitados durante este año, representan para mí un privilegio por el esfuerzo puesto por cada uno de los integrantes de esta empresa.



BIOADVANCED CIA. LTDA. INFORME 2019

GERENTE GENERAL

INFORME

ANTECEDENTES 2018

A pesar de los factores económicos externos e internos sucedidos en el país, nuestra empresa se fue recuperando durante el segundo semestre del 2018 de forma paulatina y positiva en ventas. Nuestros clientes recuperaron sus consumos en un 30% aproximadamente; por otro lado, también tuvimos un decrecimiento de cartera vencida del 50%, lo que ayudó significativamente para el ejercicio económico 2018.

ACCIONES CORRECTIVAS 2018

1.-Se puso mayor énfasis en la marca Charles River Endosafe aprovechando su lanzamiento en Latinoamérica de su nueva versión de equipo PTS Nexgen Endosafe 2018 enfocados en el control de endotoxinas en plantas de agua para Diálisis dando muy buen resultado en el litoral ecuatoriano específicamente en la provincia de Manabí así como seguir incrementando nuestros equipos Rephile en nuevos laboratorios privados e instituciones públicas especialmente Universidades y centros de investigación.

RESULTADOS METAS 2018



Superamos las ventas en un 55% con respecto al 2017.

Se incrementó nuestra presencia en las redes sociales en Facebook y sobre todo en Google con buenos resultados.

Incrementamos 3 nuevas marcas a nuestra cartera de productos.

Se consiguió introducir los sistemas Nexgen PTS en las clínicas de diálisis casi en todas las cadenas FMC- Ecuador.

Formar alianzas estratégicas con distribuidores en Guayaquil (NO resultó satisfactorio).

Incrementar nuestra presencia en el sur del Ecuador (NO cumplida).

Seguimos brindando el mejor servicio pos-venta que es una fortaleza que nos caracteriza frente a la competencia.



2.- Se pudo continuar ese año realizando de manera “agresiva” la introducción de nuestra línea REPHILE correspondiente a sistemas de purificación de agua (Tipo I, II y III) de la nueva versión GENIE para laboratorio y producción con nuestra primera venta a la PUCE.

3.- Con respecto a la línea de productos para control de calidad, seguimos evitando que la competencia nos saque del mercado - reduciendo precios- con la elaboración escrita o verbal de compromisos por nuestros clientes de adquirir los productos durante todo este año manteniendo los precios del 2017-2018 según el cliente, asegurando así las ventas mensuales de estos productos que tienen una gran demanda y competencia a la vez.

CIFRAS ECONOMICAS

Las cifras económicas que arrojan el ejercicio del 2018 al 31 de diciembre son muy satisfactorias, nuestra utilidad superó 398,45 % con respecto al año anterior, como resultado del incremento en ventas que fue de 55,36%. El incremento de nuestros activos ha registrado un crecimiento de 22%, y un decrecimiento de pasivos de 13 %.

METAS 2019

- 1.- Mantener inalterable (o incrementando) el consumo de nuestros principales clientes asegurando los contratos de mantenimiento (consumibles de equipos) para este año.
- 2.- Registrar nuestra nueva marca NESS BEAUTY ® en el Ecuador por medio de Servicio Nacional de Derechos Intelectuales.
- 3.- Introducir nuestra primera marca de productos de Belleza NESS Beauty con el análisis de productos fabricados en China por 3 fábricas reconocidas y certificadas.
- 4.- Sacar a la web nuestra página www.nessbeauty.com.ec con carro de ventas online.
- 5.- Incrementar las ventas de nuestras marcas AHN Biotechnologie y HORIBA con la incorporación de una persona que nos ayude a propagar dichas marcas en el país comenzando por Quito y sus alrededores.



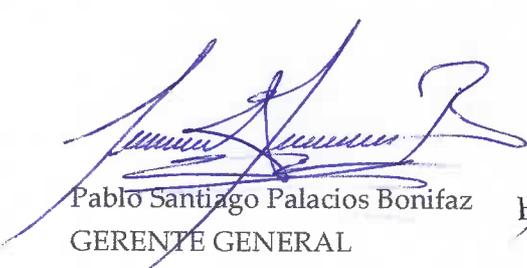
CONCLUSIONES

El crecimiento fue muy positivo y alentador lo que nos invita a seguir trabajando intensamente para lograr las metas que nos hemos trazado a corto y mediano plazo en este 2019. Para lograr esas metas, es importante mencionar que hemos reconocido amenazas en nuestro entorno que afectan directamente nuestros intereses, pero las hemos ido afrontando a lo largo de este año con éxito.

Si actuamos con prudencia y buen juicio, con toda seguridad los resultados en el 2019 y los años venideros serán muy positivos.

Los resultados que hoy presento son producto del compromiso y arduo trabajo realizado por cada uno de los integrantes de BIOADVANCED CIA. LTDA.

Atentamente,


Pablo Santiago Palacios Bonifaz
GERENTE GENERAL


BIOADVANCED