

BIOADVANCED CIA. LTDA. INFORME 2017

GERENTE GENERAL

Señores accionistas, como gerente general de BIOADVANCED CIA. LTDA., me complace en presentar a ustedes el informe anual de gestión del periodo correspondiente al año 2017. La presentación de los resultados y hechos suscitados durante este año, representan para mí un privilegio por el esfuerzo puesto por cada uno de los integrantes de esta empresa.



BIOADVANCED CIA. LTDA. INFORME 2017

GERENTE GENERAL

INFORME

ANTECEDENTES 2016

Dado los factores económicos externos e internos sucedidos en el país, nuestra empresa no tuvo un año 2016 positivo en ventas. Nuestros clientes redujeron sus consumos en un 50% y no tuvimos crecimiento significativo de mayor cartera de clientes que pudiese cubrir dicha brecha, por lo que se tuvo que declarar pérdidas en el ejercicio económico 2016.

ACCIONES CORRECTIVAS 2017

1.-Se procedió a tomar acciones correctivas inmediatas como abrir nuestra cartera de clientes en las universidades de la capital que todavía no podíamos entrar como la Escuela Politécnica Nacional y la Universidad de Las Américas UDLA, en industria de alimentos como PRONACA y en nuevos laboratorios de referencia como INTERTECK, etc., manteniendo un stock permanente de productos para realizar una entrega inmediata al llegar las órdenes de compra cuando la competencia no podía cumplir con un plazo de entrega corto.

METAS 2018



Superar las ventas en un 15% con respecto al 2017.

Incrementar nuestra presencia en las redes sociales que ha dado hasta el momento buen resultado.

Incrementar las marcas HORIBA, ORTOALRESA Y AHN Biotechnologie GmbH a nuestra cartera de productos.

Introducir los sistemas Nexgen PTS en las clínicas de diálisis en todo el país de forma progresiva.

Formar alianzas estratégicas con distribuidores en Guayaquil.

Incrementar nuestra presencia en el sur del Ecuador.

Seguir brindando el buen servicio pos-venta que es una fortaleza que nos caracteriza frente a la competencia.



2.- Se pudo en este año realizar de manera "agresiva" la introducción de nuestra línea REPHILE correspondiente a sistemas de purificación de agua (Tipo I, II y III) para laboratorio en toda nuestra cartera de clientes a la fecha y la generación de nuevos clientes con estos equipos.

3.- Con respecto a la línea de productos para control de calidad, se pudo evitar que la competencia nos saque del mercado - bajando precios- con la elaboración escrita o verbal de compromisos por nuestros clientes de adquirir los productos durante todo este año manteniendo los precios del 2016 asegurando así las ventas mensuales de estos productos que tienen una gran demanda y competencia a la vez.

4.- Nuestra marca americana CHARLES RIVER ENDOSAFE, se ha recuperado considerablemente con respecto al año anterior recuperando clientes e incorporando nuevos de igual forma con compromisos de compra anual manteniendo nuestros precios en las líneas de reactivos y accesorios en las metodologías de análisis de endotoxinas GEL -Clot y Cinética-colorimétrica LAL.

5.- Finalmente en la línea de los equipos para análisis de agua en plantas de Diálisis, hemos abierto varios proyectos como comenté en el último informe concretando los contratos con FRESENIUS MEDICAL CARE a nivel nacional al final del 1er trimestre de este año 2018, incrementando nuestra presencia en provincias como Manabí, Imbabura, Guayas con un margen de ventas sobre los 50K.

CIFRAS ECONOMICAS

Las cifras económicas que arrojan el ejercicio del 2017 al 31 de diciembre son muy satisfactorias, nuestra utilidad después de impuestos y participación trabajadores fue del 2,49% con respecto a las ventas, las mismas que tuvieron un incremento del 31,24% con respecto al año anterior.

CONCLUSIONES

El crecimiento es muy positivo y alentador lo que nos invita a seguir trabajando intensamente para lograr las metas que nos hemos trazado a corto y mediano plazo.

Para lograr esas metas es importante mencionar que hemos reconocidos amenazas en nuestro entorno que afectan directamente nuestros intereses, pero las hemos ido afrontando a lo largo de este año con éxito.

• • •

Si actuamos con prudencia y buen juicio, con toda seguridad los resultados en el 2018 y los años venidos serán muy positivos.

Los resultados que hoy presento son producto del compromiso y arduo trabajo realizado por cada uno de los integrantes de BIOADVANCED CIA. LTDA.

Atentamente,



Pablo Santiago Palacios Bonifaz
GERENTE GENERAL