

**TECNOALO S.A.**  
**RUC 1891742602001**

**INFORME DE GERENCIA DEL AÑO 2011**

La calidad de Gerente General he examinado los Estados Financieros, Balance de Comprobación, Estado de Evolución del Patrimonio y los registros contables, de todo el año 2011 pero entregó el informe correspondiente.

Los procedimientos establecidos en la empresa para el control y manejo operativo son de mucha confianza, lo que permiten llevar a cabo todos los procesos empresariales, metas y objetivos de TECNOALO S.A. durante el presente año.

La administración ha sido normal, se han cumplido todos los metas y objetivos establecidos por la Junta General de Accionistas a satisfacción con ciertas complicaciones, ya que los indicadores financieros, indicadores de endeudamiento, indicadores de actividad, indicadores de rentabilidad son adecuados para la empresa.

Los indicadores financieros como capital de trabajo en el 2011 es positivo, lo que demuestra que TECNOALO S.A. tiene capacidad de pago inmediata. El índice de liquidez para cubrir las obligaciones corrientes es aceptable. La prueba acida muestra claramente que el valor detallado es suficiente si no fuera que cancela los pasivos corrientes.

Los indicadores de rentabilidad para TECNOALO S.A. son normales, por la actividad normal de la empresa.

Realizamos un análisis FODA de la empresa para el 2011, donde observamos claramente que existen más fortalezas que debilidades, entre las fortalezas con mayor relevancia podemos mencionar, las ventas tienen crecimiento debido a un buen clima que fue decisivo por el inicio de operaciones de la empresa, los rendimientos son normales, la empresa tiene capacidad de pago porque genera utilidad que respalda las obligaciones, los gastos operacionales son muy normales en relación al volumen de ventas y finalmente la compañía mantiene un liquidez lo que beneficia los pagos normales.

El informe muestra todos los fortalezas que la compañía TECNOALO S.A. posee y debería ser tomadas muy en cuenta por parte del personal administrativo de así el año 2012, tomando de ejemplo los indicadores financieros y rendimientos, optimizando todos los recursos, personal y potencial que la empresa posee, con productos para incrementar los niveles de ventas incrementales y más.

  
**Sr. Daniel Buriano**

**REPRESENTANTE LEGAL**  
**TECNOALO S.A.**  
**Ruc: 1891742602001**