

INFORME DE GERENCIA GENERAL REFERENTE AL AÑO 2013

Quito, 17 de Marzo de 2014

Señores:

SOCIOS DEVSUSOFTWARE CIA. LTDA.

Atendiendo normas de carácter legal y estatutarias presento a Ustedes el informe de las actividades desarrolladas y de los resultados obtenidos por la compañía durante el periodo fiscal comprendido entre el 1 de enero y 31 de diciembre del 2013, así como los estados de resultados y sus respectivos anexos exigidos por ley.

DEVSUSOFTWARE CIA. LTDA., es una Empresa ecuatoriana de servicios de desarrollo de software constituida el 24 de enero de 2011 según Escritura Pública número Ochocientos Setenta y Tres (873) e inicia sus operaciones el 1ro de Junio del mismo año con Registro Único de Contribuyentes 1792314925001.

Los ingresos totales en el periodo 2013 determinados en el Balance General al 31 de Diciembre de 2013 presentó: activos por USD \$ 64.997,64; Pasivos por USD \$40.264,56; y un Patrimonio de USD \$24.733,08. El Estado de Resultados presentó: Ingresos por USD \$387.947,32; Costos y Gastos por USD \$381.423,04; obteniendo una utilidad después de impuestos y participaciones trabajadores de USD \$ 5545.64, por favor ver el Balance General y Estado de Pérdidas y Ganancias, documentos que se encuentran adjuntos como Anexo 1.

En cuanto a lo administrativo, Yo, César Gonzalo Salazar Villacís me desempeñé como Gerente General de Devsusoftware Cia. Ltda. Las conclusiones del ejercicio del 2013 se analizan según las siguientes categorías:

LA PRODUCCIÓN

Debido al giro del negocio, el desarrollo de tecnología se requiere de personal especializado por lo cual el principal gasto de la empresa se centra en las remuneraciones y beneficios a empleados. En 2011 la nómina llegaba a 11 empleados, en 2012 a 22 y en el año 2013 a 20 llegando este gasto en este año a \$308.193,27 que es el 80.8% del gasto global anual, seguido de los costos de producción que agrupa el gasto en dominios y licencias para programación y los servicios de programación externos, que llega al 4.90%, seguido por el gasto en arriendo, servicios complementarios y depreciación de propiedad planta y equipo.

Además durante el primer trimestre del año se terminó de ampliar las áreas operativas de la empresa que se relaciona directamente con el aumento en el ingreso por desarrollo de software en comparación al año anterior en un 8.07%.

LA UTILIDAD

La utilidad antes de repartición a trabajadores e impuesto a la renta es de 6524.28 USD, valor que después de dichas deducciones resulta en USD \$ 5545.64 valor que se considera relativamente bajo en comparación con los ingresos. De todas maneras se recalca que durante este año la compañía se ha expandido con clientes de gran importancia como son La Corporación Favonta en Ecuador y la empresa Colombiana ICCK NET S.A.S. Esta utilidad neta y cartera de clientes se ha logrado en un tiempo

relativamente corto de existencia de la empresa, tiempo durante el cual la empresa se ha preparado para mantener un crecimiento sostenido en la producción de software.

RENTABILIDAD DE LA OPERACIÓN

El rendimiento de la operación es de 8 ctvs de dólar por cada dólar ganado. Es un índice aún bajo pero se estima aceptable y debe mejorar en los siguientes años considerando que la empresa ha estado dentro de un proceso de desarrollo y estabilización de su capital de trabajo y fuerza laboral.

Rentabilidad Operativa = Flujo operativo / Ingresos por ventas

Rentabilidad Operativa = 28323.43 / 374201.83

Rentabilidad Operativa = 0.08

NIVEL DE APALANCAMIENTO.

El índice de prueba ácida revela que de cada dólar que la empresa debe a terceros dispone de 1.16 dólares para su pago por lo cual el activo de propiedad, planta y equipo de la empresa no se encuentra en riesgo y pertenece en su totalidad al ente y es así que tiene plena disponibilidad de continuar produciendo y generando riqueza económica para la sociedad.

Prueba ácida = Activo corriente - Inventarios / Pasivo Corriente

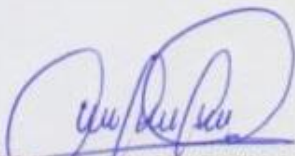
Prueba ácida = 46836.24 - 0 / 40264.56

Prueba ácida = 1.16

CONCLUSIÓN FINAL:

La empresa atraviesa un proceso de expansión productiva como fruto de la inversión realizada en años anteriores, se encuentra bien equipada para producir y sin ningún sobreendeudamiento que afecte sus operaciones por lo cual se considera económicamente saludable y financieramente rentable.

Atentamente,



CESAR G. SALAZAR VILLACIS

C.C. 171631445-2

GERENTE GENERAL