

INFORME DE GERENCIA

Quito 10 de enero del 2013

Señores

Socios y Accionistas

TEGIKTECNOLOGIA SOLUCIONES ESTRATEGICAS CIA. LTDA.

Presente.

Dando cumplimiento a las disposiciones legales y estatutarias de la compañía **TEGIKTECNOLOGIA SOLUCIONES ESTRATEGICAS CIA. LTDA.**, la cual me honro en representar, yo, Paola Silva Romero Diego con C.I. No. 171523255-7, quiero poner en conocimiento el informe de desarrollo de la compañía a lo largo del Período Fiscal 2012.

Como ustedes Socios, saben el plan de promoción y ventas a canonar la actividad comercial que la empresa está en capacidad de brindar al público en general, ha dado resultados, razón por la cual puedo acotar que los registros contables se han movido de la siguiente manera:

Con relación a las cuentas de activos, puedo aclarar que hemos tenido un mejor flujo de efectivo, debido a las actividades comerciales nuevas que se han realizado a lo largo del periodo fiscal. Debo hacer hincapié en que existen de activo realizable y por motivos de presupuesto no disponemos de activos fijos que den un mayor valor a este rubro. En definitiva el activo incremento en 150% con relación al ejercicio anterior.

Con respecto a los pasivos, debo indicar que estas cuentas también tuvieron incrementos al cierre del ejercicio fiscal, puesto que por las ventas que hemos realizado y que muchas se generaron a fines de año, quedaron pendientes por cobrar y eso hizo que el total de esta cuenta incremente considerablemente. Pero debo acotar, que se trata de cuentas que serán cubiertas con la recuperación de cartera que se dará a inicios del año siguiente, por lo que todo esta totalmente sustentado y respaldado.

Con el Patrimonio, si bien los resultados no han sido los que se esperaba, si puedo decir que la pérdida se debe a gestión de proyectos, los mismos que no se tomó en cuenta el costo operacional y muchos de los proyectos se hicieron a pérdida o solo alcanzo para cubrir los costos de operación por lo que el resultado final del ejercicio arroja una pérdida del 200% que esperamos cubrir en el próximo año con las nuevas políticas de ventas que vamos a implementar.

Con respecto a los Ingresos, podemos indicar que los servicios que la empresa ha venido ofreciendo a lo largo de este periodo fiscal, han sido en su medida algo sin paralización por

cuanto hemos hecho proyectos nuevos y que estábamos experimentando lo que produjo un incremento considerable de ventas, pero que no bastos para atender las necesidades que la empresa requerida para su normal funcionamiento a lo largo de este año. En fin la varios de ventas con relación al año inicial de constitución de la compañía si es de un 400% lo que hace prever que si le ponemos mas esfuerzo considero que podemos crecer en los objetivos trazados para bien del negocio.

* En relación a los Gastos, puedo acotar, que han sido muy austeros, y sujetos al volumen de ingresos que provenían de las actividades netas para la que fue constituida la empresa. Cabe indicar que solo se contrató de planta a la Asistente de Gerencia y para los servicios de mensajería y contabilidad se estableció un rubro fijo como honorarios y que no evitaba incurrir en Gastos de Provisiones Laborales; eso hizo que podamos afianzarnos para crear un capital que permita en el futuro tomar decisiones que estén respaldadas económicamente y que no vayan a ser causa de incumplimiento de obligaciones.

Por lo antes expuesto, debo concluir que, estamos en buen camino para el crecimiento de la compañía, tomando en cuenta que ha sido una empresa que inicio con muy poco aporte de capital de los socios pero que con el trabajo que ha desempeñado el recurso humano con el que cuenta la compañía ha sido suficiente para que se mantenga en auge y vivas las expectativas de crecimiento y de un mejor desarrollo de nuestra empresa.

Por otra parte, es sumamente importante independizarnos y buscar una oficina que le de mayor estatus a la compañía, pues como es de su conocimiento, al momento nos encontramos compartiendo áreas de trabajo con amigos por tratar de bajar costos. En definitiva, el próximo año tenemos que comprometernos arduamente para que las actividades de la empresa empiecen a salir a flote.

Es cuanto puedo determinar, en base a los resultados reales que se han presentado, puesto que también ustedes Socios y Accionistas han compartido conmigo las decisiones pertinentes a este negocio. Aspiro que el próximo año me sigan brindado el apoyo y su colaboración, no solo en la Dirección de la empresa como Gerente General, sino también en la toma de decisiones acertadas para su normal funcionamiento a lo largo del nuevo año fiscal 2013.

Atentamente,


Paola Silva R.
Gerente General
Ittegik Cia Ltda.