

Manta, Abril 5 del 2013

Señores

**Junta General de Accionistas**

**ORTIZ MACIAS CELL ORMACELL S.A.**

Presente.

Al término del año económico 2012 de ORTIZ MACIAS CELL ORMACELL S.A., expongo ante la Junta General de Accionistas el informe de las actividades y gestiones realizadas como Gerente General de la Empresa:

1.- Con el fin de respaldar las actividades operacionales de la Compañía, se renovó la Garantía Bancaria con el Banco Pichincha Sucursal Manta, por la suma de US\$ 10.000.00, a favor de OTECEL S.A., para "garantizar las compras de Operaciones de Crédito que realice la Compañía Ormacell S.A. a Otecel S.A." Es así que el Banco Pichincha Sucursal Manta nos otorgó la Garantía Bancaria B420601, con vencimiento Julio 8/2013.

2.- De acuerdo a los Estados Financieros que presento a Ustedes indico que la cuenta Documentos por Cobrar refleja un monto de US\$ 17.751.72, de los cuales, considero relevante declarar que US\$ 11.038.80 corresponden a Comisiones Ganadas por Cobrar a Otecell como Distribuidor Autorizado al 31 de Diciembre del 2012, y comisiones por venta de recargas, tarjetas prepago y simcard (chips), y el movimiento regular del cupo Otecel. La cuenta por Cobrar Econocell US\$ 5.520.35, se registra por un valor remanente por cobrar por la venta de antenas y las ventas de recargas facturadas a nuestra relacionada Econocell que se liquidan en Enero del 2013.

3.- Para Diciembre del 2012 terminamos con un inventario de US\$ 11.446.31 correspondiente al stock para la venta del siguiente año.

4.- Desde el mes de Agosto/2012 el dueño del local sr. Huang Yongjian, nos facturó el arriendo del local con un aumento de US\$ 45,00 por mes más IVA., por lo que desde ese mes cancelamos US\$ 495.00 más IVA. Mensuales.

5.- El 15 de Noviembre el SRI, nos acreditó la suma de US\$ 3.237.65 producto del valor a favor por las retenciones del impuesto a la Renta del año 2011. Así mismo comunico a Ustedes que por este mismo concepto nuestro Estado Financiero del año 2012 refleja un valor a favor de US\$ 12.750.45, de los cuales se rebajará el impuesto a la Renta causado del presente ejercicio 2012 US\$ 772.98, y la diferencia se podría tramitar su devolución si así lo decide la Junta.

6.- Hemos incrementado nuestros activos en US\$ 2.465.23 por concepto de las siguientes adquisiciones necesarias para la operatividad de la compañía:

1, vitrina, 3 sillas, 2 computadoras, 1 impresora, 1 Televisor LG LD con soporte a la pared para publicidad, complementado por 1 DVD y 1 cámara web.

7.- La Cuenta por Pagar Proveedores locales refleja un valor de US\$ 34.959.38 de los cuales US\$ 17.153.64 es el saldo por pagar a nuestra relacionada Econocell por concepto de gastos de remodelación y adecuación de la Oficina Ormacellsa año 2011; US\$ 5.423.70 por concepto de cheques girados y no cobrados al 31 de Diciembre del 2012, y US\$ 11.750.65 correspondiente al cupo utilizado de Otecell, para teléfonos y Chips.

8.- La cuenta Otras Obligaciones corrientes por US\$ 4820.60, siendo lo más significativo las Obligaciones tributarias por pagar al término de Diciembre del 2012, correspondiente al pago de los impuestos al IVA y las retenciones por las compras realizadas en Dic/12 \$ 450.93, y el Impuesto a la Renta por Pagar año 2012: \$772.98, total \$ 1.317.05; en el rubro de las provisiones por \$ 2.471.01, son las provisiones del 13er.sueldo, 14to.sueldo y vacaciones al término del periodo 2012, además se incluye el aporte al IESS por Dic/12 y la participación trabajadores 15% US\$ 582.19.

9.- Ormacellsa cumplió un año de actividades con personal contratado en el mes de Agosto/2012, por lo que a partir del siguiente mes de Septiembre se comenzó a provisionar el pago de Fondos de Reserva para el personal que cumplió el 1er. Año de trabajo, y que se refleja en el Estado Financiero US\$ 563.32.

10.- A Diciembre del 2012 mantenemos un saldo por pagar a los comisionistas externos por US\$ 2.928.79, los que serán ventilados desde Enero/2013.

Cabe indicar que tenemos un incentivo reconocido como comisiones para el personal de mostrador, y administradora. Al término del año se adeuda por este concepto US\$ 1.197.05.

11.- Para que la compañía tuviese un respiro financiero, se hizo un préstamo al Banco Pichincha por US\$ 10.000,00 a 18 meses plazo para la compra de mercadería. Al finalizar el año fiscal, quedó un saldo por pagar de US\$ 6.767.67 incluido intereses, los que se irán reduciendo con la cuota de US\$ 646.47 mensuales.

Una vez explicado cada rubro del Estado Financiero, cabe explicar que nuestras ventas brutas ascendieron a US\$ 724.409.21, percibiendo una comisión reconocida por Otecel de US\$ 79.879.72. Para el efecto tuvimos un costo de venta y producción de US\$ 722.598,57, resultando una ganancia bruta de US\$ 81.690.36. Este valor cubre los gastos de ventas y administrativos por un valor general de US\$ 77.809.08, siendo los rubros de más preponderancia los sueldos administrativos por US\$ 26.920.55 y las comisiones pagadas a los vendedores externos de US\$ 24.120.64, obteniendo al final del ejercicio una pequeña rentabilidad US \$ 3.881.28, de los cuales se deduce la participación de trabajadores 15% US\$ 582.19 y el impuesto a la renta causado US\$ 772.98, quedando una Utilidad líquida US\$ 2.587.81.

Indico a ustedes señores de la Junta que se dedicará el 10% de Reserva Legal que serán deducidos de esta Utilidad de acuerdo a la normativa vigente.

Siendo que la Compañía Ormacellsa es netamente comisionista de la Compañía Otecel S.A., es necesario tomar medidas para el año 2013, que nos permita seguir subiendo la rentabilidad de la compañía Ormacellsa por lo que seguiré incentivando y mejorando el proyecto para el crecimiento de las ventas emprendido el año que terminó, reconociendo al personal de planta comisiones sobre ventas basados en metas; una campaña publicitaria para incrementar las ventas de chips con estrategias de marketing que nos

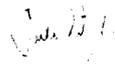
permita atraer al cliente en forma masiva, con el apoyo de agentes vendedores externos; e incursionar en la compra de productos correlacionados con el negocio, a saber, equipos electrónicos en general, on line. Y para mantener una cartera de clientes fidelizados, capacitar al personal que atiende al cliente con el fin de que la atención sea de óptima calidad técnica, de conocimientos del producto que ofrecemos y la calidez para atenderlos. Y para reforzar este tema crear un sistema de premios e incentivos que ayude a fidelizar al cliente y por ende incrementar las ventas. Además incentivar la venta de los productos masivos como los chips y el servicio de portabilidad, de cuyo buen manejo resulte un incremento en nuestros ingresos por comisiones.

Espero de la Junta General de Accionistas, el apoyo necesario para llevar a cabo con éxito las diferentes gestiones que me permitan alcanzar las metas propuestas para el año 2013.

Ormacell S.A. entregará los Estados Financieros bajo las normas NIIF para Pymes en cumplimiento de los requerimientos de la Superintendencia de Compañías.

El presente informe entrego a la Secretaria Ad-Hoc para, que una vez leído y aprobado, se asiente en la respectiva acta.

Atentamente.



**JULIO EDELBERTO ORTIZ MACIAS**  
**GERENTE GENERAL**