INFORME DE LA ADMINISTRACION A LA

JUNTA UNIVERSAL ORDINARIA DE ACCIONISTAS DE

SOFTWARE DE LA SIERRA SOFTSIERRA S.A.

Marzo, 2012

Señores Accionistas:

De conformidad con las disposiciones de la Ley de Compañías y de los Estatutos vigentes de Software de la Sierra Softsierra S.A., presentamos este informe relacionado con las actividades y resultados de la empresa, ocurridos en el ejercicio económico del año 2011.

INDUSTRIA INFORMÁTICA

En los últimos años hubo un crecimiento muy importante en el sector informático, tanto en la parte tecnológica como en la oferta de profesionales, pero a pesar estos factores el crecimiento empresarial en el segmento informático, en la zona central es deficitario. Este factor nos permite tener una expectativa de crecimiento importante. Nuestro nicho de mercado históricamente ha sido el automotriz y el llantero, pero en los últimos meses hemos incursionado en otros mercados como el de consumo masivo, vehículos usados y gremios. Estas condiciones nos preparan para el año 2012, para ingresar a otros tipos de negocio con mayor fuerza.

AREA DE DESARROLLO

Software de la Sierra SoftSierra S.A. ha logrado en estos meses estructurar y consolidar un equipo de trabajo que pueda solventar cualquier requerimiento de desarrollo solicitado por las diferentes empresas con las que tenemos relación comercial, de una forma ordenada y planificada, además que nos a permitido incorporar a una persona más al equipo pudiendo así distribuir la carga diaria de trabajo dando como resultado mayor agilidad y puntualidad en la entrega de cada uno de los diferentes requerimientos recibidos, brindando soluciones útiles y confiables que cumplen con las necesidades de nuestros clientes logrando así minimizar la carga operativa y de control de cada uno de nuestros clientes.

A continuación un detalle de las principales actividades realizadas por el departamento de desarrollo en los periodos comprendidos junio/2011-diciembre/2011 y enero/2012-marzo/2012.

Actividades macro desarrolladas durante el período 2011

ASSA

- Comercial de Vehículos
  - Cotizador genérico "Único"
  - Control FIFO - Facturación de Vehículos
  - Facturación automática de agencias
  - Transferencias automáticas en facturas de unidades de otras agencias
  - Presupuestos o asignación de cupos de facturación a financieras
  - Integración con credimetrica - Viabilizador - versión 1
  - Integración con credimetrica - Solicitud de crédito - versión 1
  - Envió automático vía e-mail de reportes (inventario de vehículos, Gestión de asesores, etc.)
  - Reportes gerenciales "gestión comercial, asesores, etc.)
  - Notificaciones SMS (varias campañas)
  - Inteligencia de negocios (Oracle discoverer) cubos de información para el área comercial.
  - Procesos de recepción y autorización de vehículos usados
  - Procesos de accesorización de vehículos
- Contabilidad
  - Normas NIIFs
  - Pago a proveedores a través del Cash Management
  - Recepción automática de pagos de clientes a través del Cash Management
  - Reclasificación contable de vehículos usados para normas NIIFs
  - Balances de resultados, general y comprobación bajo normas NEC y NIIF
  - Envió automático vía e-mail de reportes (Saldos diarios de bancos, etc.)
  - Reportes de Inventario, Compras, Ventas, Composición de cartera para NIIFs
- Repuestos
  - Categorización del inventario por movimiento
  - Inteligencia de negocios (Oracle discoverer) cubos de información para el área de repuestos
  - Pedido sugerido de repuestos en base a categorización por movimiento
  - Envió automático vía e-mail de reportes (cumplimiento de ventas diarias vs presupuesto)
- RRHH
  - Implementación Nómina
- Taller
  - Implementación de MPP
  - Notificaciones SMS - OTs facturadas
  - Inteligencia de negocios (Oracle discoverer) cubos de información para el área del taller

Envió automático vía e-mail de reportes (cumplimiento de ventas diarias vs presupuesto)

Crédito

Precancelaciones
Refinanciamientos
Inteligencia de negocios (Oracle discoverer) cubos de información para el área del crédito.
Procesos para venta de cartera
Procesos para Recompra de cartera
Implementación procesos F&I
Actual diario de intereses (NIIFs)
Envió automático vía e-mail de reportes (gestión de cartera y F&I)

General

Controles en la creación y actualización de datos de personas - calidad de información
Capacitaciones en diferentes áreas
Configuración y puesta en producción del nuevo servidor de aplicaciones.
Afinamiento de base de datos para optimizar rendimiento

Actividades macro desarrolladas durante el período ene/2012 - mar/2012

ASSA

Comercial

Administración de flotas
Generación de archivos para entes de control (UAF, CAE, etc.)
Integración Credimetrica Viabilizador
Nuevo formato de impresión facturas

Reporte gestión comercial

Contabilidad

Activos Fijos
Entrega de información en nuevo formato para PwC
Nuevo formato COR - COR CHEVYSTAR
Nuevo formato COS - LIVIANOS - PESADOS

Repuestos

Medir servido de taller en base a categorización por movimiento

RRHH

Reporte para comisiones de proveedores de vehículos usados a Comonuevos

Taller

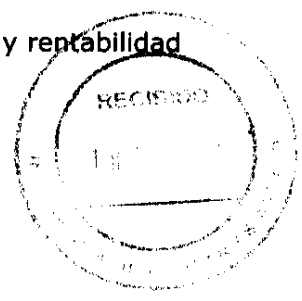
Administración del taller
Afinamiento MPP

Logística

Administración de Inventario de Vehículos (Logística). Cargar factura automática SAP

Presupuestos

Administración de Presupuestos en unidades, valores y rentabilidad



CÁMARA DE COMERCIO AMBATO

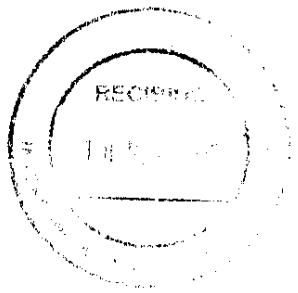
- Facturación
  - Realizar proceso de facturación de obligaciones automáticas

ICCO

- Caja
  - Documentos Posfechados Rápido
  - Efectivización de Posfechados
  - Libro Caja Saldos Facturas
- Contabilidad
  - Asientos contables automáticos para liquidar saldos negativos y positivos
- Crédito
  - Optimizar la asignación de límites de crédito
- Facturación
  - Proceso de facturación con listas promocionales
  - Control de calidad en aplicativos de facturación y devoluciones
  - Procesos para determinar los estados de facturas
  - Facturas en ventas Normales asignar Plan de Pago
  - Control de calidad en inventario (Ítems en Negativo)
  - Reporte libro de caja saldos facturas.
- Nómina
  - Implementar procesos de Nómina para pagos por departamentos
- Ventas
  - Reporte de ventas trimestrales
  - Ventas de unidades con decimales

VEHYSA

- Facturación
  - Cambio de diseños de impresión de facturas de talleres



ÁREA DE SOPORTE

Software de la Sierra Softsierra S.A., en estos meses ha podido incorporar un pequeño equipo 5 de Técnicos, los cuales han sido capacitados en varias áreas como la de sistemas operativos, base de datos Oracle, servidores de aplicaciones Oracle y el uso y funcionalidades del sistema Kairós. Es importante para nuestro crecimiento lograr consolidar un equipo de soporte de acuerdo al número de nuestros clientes, una dificultad es la baja calidad de profesionales que existen en el medio, para el año 2012 planeamos mediante una selección, incorporar a esta área 5 personas para lograr tener 5 equipos de soporte.

ANTECEDENTES DE LA COMPAÑÍA

La empresa fue constituida en marzo de 2011, e inició sus actividades comerciales en Junio de 2011, a partir de esa fecha se ha encaminado la empresa para continuar con el proceso de desarrollo del principal producto que comercializará SOFTWARE DE LA SIERRA SOFTSIERRA S.A. y debido a factores externos no se ha podido comercializar en la forma que habíamos esperado.

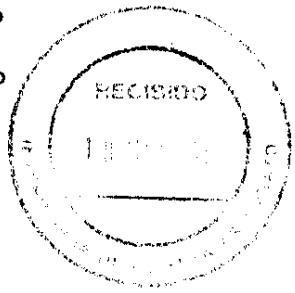
ANALISIS ECONÓMICO Y FINANCIERO

Los resultados obtenidos en el presente ejercicio presenta la siguiente información:

Balance General

El Activo se compone así:

Corriente		
Caja:	US$ 1,885.24	5.31%
Bancos:	US$ 6,314.26	17.77%
Clientes:	US$ 21,565.70	60.69%
Anticipos a Proveedores:	US$ 4,076.00	11.47%
Impuestos Anticipados:	US$ 1,691.84	4.76%
Total:	US$ 35,533.04	



No Corriente

Activos fijos, se adquirieron por un valor de US$ 21,607.27, la depreciación asciende a US$ 336.10 siendo su valor neto de US$ 21,271.17, la composición del activo fijo es el siguiente:

Tipo de Activo	Valor	Depreciación
Muebles	US$ 2,893.23	US$ 37.10
Equipo Electrónico:	US$ 7,054.99	US$ 299.00
Gastos de Adecuación:	US$ 11,659.05	
Total:	US$ 21,607.27	US$ 336.10

Intangible	
Propiedad Intelectual	US$ 400,000.00

El Pasivo se compone de la siguiente de la manera:

Corriente		
Acreedores Laborales:	US$ 9,406.65	28.94%
Provisión Beneficios Sociales:	US$ 3,917.35	12.05%
Acreedores Fiscales:	US$ 1,006.64	3.10%
Proveedores:	US$ 9,101.58	28.00%
Anticipos:	US$ 927.36	2.85%
Cuentas por Pagar Empleados:	US$ 8,146.40	25.06%
Total:	US$ 32,505.98	

No Corriente	
Provisión Patronal Largo Plazo:	US$ 1,014.89
Aporte Futura Capitalización:	US$ 400,000.00
Total:	US$ 401,014.89

El capital de la empresa se mantiene en el inicial con US$. 800.00

Estado de Resultados

En relación a este estado podemos indicar que las ventas en el año 2011, fueron de US$. 97,670.72.

Los gastos en general sumaron un valor de US$. 71,061.76, lo que significa que los gastos representan un 72.92 % de las ventas netas del ejercicio.

Todos estos datos generan un resultado positivo en el presente ejercicio por el valor de US$. 26,450.99, lo que significa que la utilidad sobre las ventas representan 27.08 % y la utilidad sobre el gasto representa 37.14 %

En relación a la distribución del 15% de participación a trabajadores, se lo realiza sobre el valor de US$ 26.450.99. y el valor a distribuir es por un valor US$ 3,967.65.

En relación al pago del Impuesto a la Renta, se lo hubiera realizado sobre el valor de US$ 23,704.32 y el valor a pagar a la administración tributaria hubiera sido de US$ 5,689.04, pero debido a que nos acogemos a la Exoneración y Crédito Tributario por Leyes Especiales en la LEY DE RÉGIMEN TRIBUTARIO en el ART.41 Literal b, en la que se menciona la excepción del anticipo y el CODIGO DE LA PRODUCCION en el TÍTULO III, De los Incentivos para el Desarrollo Productivo ART.24 CLASIFICACION DE LOS INCENTIVOS Literal h, no pagaremos impuesto a la renta por los próximos 5 años.

Conclusiones y Recomendaciones

En vista de lo expuesto y para cumplir con lo que establece la Superintendencia de Compañías, nos permitimos informarles como conclusión:

1.- Se dio cumplimiento a todas las disposiciones de la Junta Universal de Accionistas de la Compañía Software de la Sierra Softsierra S.A.

2.- No se registraron hechos extraordinarios en lo administrativo ni en lo legal.

Con estos antecedentes resumiendo los resultados del 2011: Se obtuvo una Utilidad Neta Antes de Impuestos y Participación de US$ 26,450.99; luego del correspondiente Pago a Trabajadores e Impuesto a la Renta según las normativas de ley se tiene una Utilidad Neta de US$22,483.34, de los cuales se constituye una Reserva Legal del 10% de la Utilidad Neta (US$2,248.33) totalizando un valor de US$20,235.01 a disposición de los Accionistas.

UTILIDADES DEL AÑO 2011

-	Utilidad Contable Antes de Participación:	$	26,450.99
-	15% Participación empleados y trabajadores	$	-3,967.65
-	Impuesto a la Renta	$	0.00
-	Reserva Legal	$	-2,248.33
-	Utilidad a disposición de Accionistas	$	20,235.01

PROPUESTA DE DESTINO DE UTILIDADES DEL AÑO 2011

-	Utilidad a disposición de Accionistas	$	20,235.01
-	Reinversión en capitalización de la compañía	$	20,200.00
-	Dividendo en efectivo a Accionistas	$	35.01

Del valor total a disposición de los Accionistas de $20,235.01, la Administración sugiere declarar un dividendo en efectivo a favor de los Accionistas por $35.01, que se pagaría de acuerdo a lo que disponga la Junta y la diferencia de $20,200.00 sea capitalizada.

De esta manera la Composición del Patrimonio de la empresa quedaría estructurada como se indica en la tabla siguiente:

NUEVA COMPOSICION DEL PATRIMONIO - NIIF						
	PATRIMONIO 31/12/2011	**RESERVA LEGAL**	**APORTE FUTURA CAPITALIZACION**	**CAPITALIZACION**	**DISTRIBUCION DIVIDENDOS**	**PATRIMONIO 31/03/2012**
Capital	$800.00		$400,000.00	$20,200.00		$421,000.00
Reserva Legal	$0.00	$2,248.33				$2,248.33
Resultados 2011	$22,483.34	$-2,248.33		$-20,200.00	$-35.01	$0.00
TOTAL	**$23,283.34**	**$0.00**	**$400,000.00**	**$0.00**	**$-35.01**	**$423,248.33**

- Al cierre del 2011 el aporte futura capitalización se encuentra en el pasivo.

Para terminar agradecemos a los funcionarios y empleados por el apoyo brindado durante nuestra gestión.

Software de la Sierra Softsierra S.A.

Alejandro Pazmiño Rosales

Presidente

Leonardo Fantoni V-M

Gerente General

RECIBIDO