

Señores socios
GENCO Cia. Ltda.
Calle del Establo y Calle E, Cumbaya
Edificio Gte. Centro, Torre 2, Oficina 104
Quito, Ecuador

Informe de la Administración
a la Junta General de Socios
GENCO Cia. Ltda.

EJERCICIO ECONÓMICO DEL 2013

En cumplimiento a las disposiciones de la Ley de Compañías y en mi calidad de Representante Legal y Gerente de la compañía GENCO Cia. Ltda., pongo a su consideración el informe de la gestión realizada por la Administración durante el ejercicio económico del 2013.

Antecedentes

Los objetivos que la Administración se planteó para el año 2013 fueron los siguientes:

1. Continuar con la línea de negocios de suministro de material documental de alta seguridad para el Instituto Geográfico Militar, IGM, y ampliar el suministro de estos productos a otras Entidades del Estado.
2. Integrar el material de seguridad con soluciones de software, con la finalidad de ofrecer soluciones completas de seguridad documental, a integrar valor agregado nacional a los productos que Genco ofrece.
3. Desarrollo del proyecto para la venta de impresoras, suministros y servicio técnico, de impresiones de termo-transferencia para tarjetas de identidad.

Actividades desarrolladas

Con la finalidad de cumplir los objetivos planteados, GENCO desarrolló las siguientes actividades:

1. Como representante para el Ecuador de la empresa Secure Vision LLC, GENCO participó en varios concursos públicos convocados por el IGM, tanto como para el suministro de material para la producción de pasaportes del Ecuador, como para el suministro de otros documentos de seguridad. GENCO fue adjudicada con los siguientes contratos:
 - Adquisición de películas con impresión de seguridad y estampado dorado para pasaportes Ecuatorianos de lectura mecánica.
 - Adquisición de 600.000 timbres consulares y diplomáticos.
 - Adquisición de 12'000.000 de hologramas personalizados del escudo del Ecuador.
 - Adquisición de licencias de software de imagen codificada de seguridad para pasaportes Ecuatorianos de lectura mecánica y lecturas decodificadas.
 - Adquisición de 157.500 pliegos de papel adhesivo de seguridad con impresión caligráfica y litográfica.

De acuerdo a lo establecido con la empresa Secure Vision LLC, GENCO recibe de Secure Vision LLC:

- Los reembolsos por gastos generados en el Ecuador que corresponden a cada uno de los contratos.
 - Las comisiones de representación, establecidas en el 5% del monto total del contrato.
 - Además GENCO recibió un bono de comisión por parte de Secure Vision LLC por los contratos que se le adjudicaron en el 2013.
 - Además, el IGM adjudicó a GENCO el contrato para la Adquisición de 40.000 pliegos de papel perforado para el proyecto de pasaportes mecánicos. GENCO trabajó este proyecto por su cuenta, sin representar a Secure Vision LLC.
2. GENCO trabajó en el diseño y prototipo de varios proyectos que integran soluciones completas de seguridad documental. Entre proyectos fueron los siguientes:
 - Propuesta para el desarrollo del portal web para la aplicación Consulado Virtual; y propuesta para el desarrollo del software de personalización de pasaportes, del Ministerio de Relaciones Exteriores y Movilidad Humana, MIREMH.

- Codificación de información e impresión de documentos de seguridad que pueden ser utilizados para emitir certificados de exoneración de impuestos. El proyecto fue presentado al Servicio de Rentas Internas, SRI.
- Solución para la implementación de una placa vehicular electrónica. La solución comprende la personalización y emisión segura de la placa y el sistema de registro y trazabilidad para la lectura de las placas. El proyecto fue presentado a la Agencia Nacional de Tránsito, ANT.

En el caso de las propuestas presentadas al MIREMH, la Entidad decidió realizar el portal web casa attempto, con sus propios desarrolladores; y en el proyecto de personalización de pasaportes, la Entidad no ha decidido cuándo iniciar el proceso de contratación pública.

A pesar del interés en los proyectos presentados al SRI y a la ANT, ninguna de las dos Entidades pudieron decidir en el 2013, sobre la factibilidad de implementarlos.

3. GENCO puso en marcha el proyecto para la venta de impresoras, suministros y servicio técnico, de impresoras de termo-transferencia para tarjetas de identidad. Se contrató a la Sra. Paulina Ruiz como Directora de Ventas; se invirtió en publicidad y sitio web; y se compró impresoras, suministros y computador personal, para demostraciones e impulsar las ventas.
4. Se trabajó en este proyecto durante 8 meses, a tiempo completo; se realizó contactos con 54 potenciales clientes y se desarrollaron 18 propuestas. Pero a pesar de las inversiones y trabajo realizados, el proyecto no tuvo éxito, al no cumplir con las metas de ventas. En el mes de diciembre, se decidió suspender el proyecto, y la Sra. Paulina Ruiz renunció a su cargo, por mutuo acuerdo con GENCO.

Resultados

Durante el 2013, GENCO pudo obtener importantes contratos con el IGM, cuyos comisionados permitieron que la compañía pueda cubrir todos sus gastos administrativos, pagos de sueldos y obligaciones tributarias, sin caer en mora en ninguno de sus meses.

La compañía recurrió a pedir dos préstamos para tener una mayor liquidez. Estos préstamos serán cancelados tan pronto se reciban los reembolsos y comisiones pendientes, por contratos que se encuentran en ejecución y serán finalizados en el 2014.

Además, durante el 2013, la compañía estuvo en la capacidad de financiar el desarrollo para las propuestas y prototipos de Soluciones Completas de Seguridad Documental; y también permitieron afrontar todos los inversiones realizadas en el proyecto de impresoras de termo-transferencia.

El balance final, con corte al 31 de diciembre del 2013 muestra cifras positivas.

Recomendaciones

Para el ejercicio económico del 2014, se recomienda seguir representando a Secure Vision LLC para ofrecer materiales documentales de seguridad, y expandir la cartera a otros materiales y productos, de la más alta calidad a nivel mundial, que sean competitivos en el mercado Ecuatoriano.

Seguir desarrollando proyectos que integren la Solución Completa de Seguridad Documental, con la finalidad de explotar el "know-how" adquirido por la empresa en el último año, y ofrecer una solución con un alto valor agregado nacional.

Desarrollar proyectos para ofrecer soluciones ecológicas y medioambientales; tales como: consultorías y desarrollo y provisión de productos ecológicos.

Aterramiento



Mario Zambrano
Gerente y Representante Legal
GENCO Cia. Ltda.