

## INFORME DEL GERENTE DE EAGLECUADOR CÍA. LTDA.

### CORRESPONDIENTE AL PERÍODO ENERO-DICIEMBRE DE 2013

Dando cumplimiento al mandato de la Ley de Compañías, pongo en consideración de los señores Socios de la Empresa "EAGLECUADOR CÍA. LTDA." el INFORME DEL GERENTE, correspondiente al período Enero-Diciembre del 2013.

**1.- SITUACIÓN DEL MERCADO:** El mercado naturista ha permanecido con las mismas dificultades que el año 2012. En el mercado naturista se evidencia persecución insistente de las autoridades sanitarias, y la dificultad de las empresas productoras de alimentos dietéticos para obtener los registros sanitarios.

**2.- IMPORTACION DE PRODUCTOS NEVADA:** Estos productos han ingresado ya en los mercados como: cosmetólogos, naturismo y mayoristas de cosméticos. El cliente potencial a trabajar es la cadena Gloria Saltos.

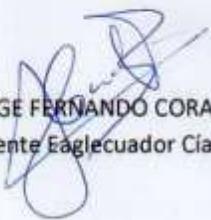
**3.- PRODUCTOS MERES:** La venta de los productos Meres, que son los que dejan una buena utilidad a la empresa, en el año 2013 se incrementó en un 35% con respecto al año anterior, y para este año 2014 se espera un incremento igual o mayor con respecto al año 2013. Estos productos hasta marzo de 2014 se han vendido \$37.000, con un incremento del 22% aproximadamente

**4.- SITUACION DEL MERCADO:** En cuanto a los comisariatos, se ha crecido en ventas, especialmente en los productos de la empresa Dibeal. Y existen en general actualmente excelentes posibilidades de desarrollo en el sector cosmético, por cuanto como es de conocimiento público el gobierno limitó las importaciones de estos bienes de consumo con las normas INEN.

Necesitamos ampliar la planta de fabricación con un préstamo de la CFN, para poder obtener BPMs y poder exportar.

El mercado de Costa Rica requiere de los productos Aceite Rosa Mosqueta + Vit.E y Gel de Seda, pero necesitamos las BPMs, para ingresar a ese mercado.

Quito, D.M. 31 de marzo de 2014

  
JORGE FERNANDO CORAL PAZMIÑO  
Gerente Eaglecuador Cía. Ltda.