

INFORME DE GERENCIA

Quito, 12 de abril de 2014

Señores.

JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE LA CIA,
EFG AEROSOLES Y SERVICIOS CIA. LTDA.

De mis consideraciones:

El año 2013 fue un año muy duro lleno de retos que afrontar en varios aspectos como: maquinaria, personal, clientes y funcionamiento de la compañía, los cuales precisaron de decisiones drásticas que permitan mantener a la compañía alineada con los objetivos propuestos para este año.

Es así como por medio de la presente y en ejercicio de mis funciones como GERENTE GENERAL de la Compañía EFG Aerosoles y Servicios Cia. Ltda. en cumplimiento con lo dispuesto por la Superintendencia de Compañías, entrego a ustedes el informe anual de actividades económicas y sociales por el período comprendido entre el 01 de enero al 31 de diciembre del año 2013, con el siguiente contenido:

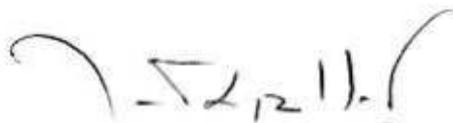
1. Para su conocimiento y aprobación adjunto los siguientes estados financieros: Balance General de la Compañía y Estado de Pérdidas y Ganancias, donde se puede ver que la compañía presenta una pérdida de 2.160,51 usd debido a las siguientes circunstancias adversas:
 - a. La compañía inicia sus actividades con problemas en el crimpado de envases ocasionando que nuestro principal cliente trabaje con la competencia.
 - b. No se cuenta con el personal idóneo para el manejo de la maquinaria, ocasionando se realicen reportes equivocados en cuanto a fallas en la maquinaria produciendo a su vez gastos innecesarios en repuestos.
 - c. Incremento en el valor de arriendo de las instalaciones
 - d. Suspensión del servicio de gas debido a nuevas regulaciones, ocasionando que no podamos reaccionar oportunamente con órdenes de pedidos de clientes
 - e. Debido a los puntos detallados anteriormente, la compañía se ve en la necesidad de realizar préstamos de dinero para poder solventar todos los gastos operativos durante el ejercicio del año 2013.

2. Como fortalezas en este año se pueden destacar las siguientes:
 - a. Se realiza el cambio del compresor anterior que demandaba muchos gastos en reparaciones por uno nuevo
 - b. Cambio de todo el personal por personal con experiencia en el manejo de maquinaria orientada al servicio de aerosoles
 - c. Visita a nuevas empresas con visión de posibles clientes en el futuro

- d. **Presentación de las declaraciones de Impuesto a la Renta de forma puntual, de igual manera con todos los demás impuestos y obligaciones de ley.**
- e. **Inicio de negociaciones para el inicio de la línea de prestación de servicios no aerosol. Búsqueda de nuevos clientes**

Sin otro particular relevante que informar a Ustedes, les expreso mis consideraciones.

Atentamente,



Ing. Geovanny Curipallo
GERENTE GENERAL