

Quito 14 de Abril del 2016

Señores:

ACCIONISTAS DE LA COMPAÑÍA

**SOCIEDAD IMPORTADORA DE EQUIPOS MEDICOS Y DE LABORATORIO
SIEMLA S.A**

Presente

**INFORME DE GERENCIA DE SOCIEDAD IMPORTADORA DE EQUIPOS
MEDICOS Y DE LABORATORIO SIEMLA S.A.**

AÑO ECONÓMICO 2015

**SOCIEDAD IMPORTADORA DE EQUIPOS MEDICOS Y DE LABORATORIO
SIEMLA S.A.** es una empresa dedicada a la importación y distribución de equipos Médicos y Materiales para Laboratorios en General

A pesar de los problemas económicos que atraviesa el país hemos logrado mantener en el mercado y tener un ligero crecimiento en relación al año 2014

Ejecución económica

1. Administración

La empresa fue constituida el 14 de enero e inscrita en el Registro Mercantil el 18 de febrero del 2011 obteniendo el RUC el 15 de marzo del mismo año. Sin embargo por la naturaleza del negocio que es importar equipo médico y de laboratorio para comercializar en el mercado ecuatoriano la primera factura se emite el 15 de septiembre del 2011. Todo este tiempo desde el 15 de marzo hasta el 15 de septiembre ha sido un largo proceso de importación.

La administración de la empresa se ha desarrollado en completa armonía con todos los grupos de interés sin que exista ninguna anomalía que informar

1.1.Ventas

Las cifras están en el balance, el mismo que ya fue enviado a los socios en original, por lo que no veo necesario colocar en este informe, sin embargo es necesario señalar que siendo el cuarto año completo de facturación las ventas registradas fueron suficientes para cubrir todos los gastos propios del giro del negocio y se generó utilidades para los grupos de interés

1.2.Finanzas

En términos generales las finanzas son buenas y se augura un considerable crecimiento para el ejercicio económico 2016. Al término del primer trimestre del año económico 2016 se registra un crecimiento aproximado del 20%. Sin embargo las utilidades poco se incrementarán porque varios productos tienen salvaguardias y los costos se han incrementado hasta en un 75% a finales del año 2015. Varios productos que no tenían aranceles hoy tienen 30% de aranceles y 45% de salvaguardias.

Otra estrategia para el fortalecimiento de la empresa es que en el año 2015 se inyectó una buena cantidad de dinero. Esto ha permitido importar en mayor cantidad los productos de mayor rotación

1.3. Accionistas.

La relación entre la administración y los accionistas es suficientemente amigable lo que ha permitido mantener los cargos desde los inicios de las operaciones económicas. La estabilidad laboral de la administración y de su equipo de trabajo ha permitido fortalecer a la empresa en el mercado y proyectar un crecimiento en medio de la crisis económica que atraviesa el país

1.4. Inventarios

Como se señaló en el ítem anterior al recibir dinero fresco de parte de los accionistas se incrementó la cartera de productos de mayor rotación

1.5. Instalaciones e Infraestructura

Se ha mantenido la infraestructura del año anterior la misma que no es suficiente para mantener en stock el inventario de mayor rotación. Se informa la necesidad de invertir en una bodega acorde al crecimiento de la empresa o en su efecto tomar en arriendo una nueva bodega, pero para precautelar las finanzas de la empresa no se ha incurrido en un mayor costo fijo hasta que el país tenga señales de recuperación financiera

1.6. Legal

La empresa ha cumplido con lo que ordena la ley y no mantiene ningún tipo de litigios laborales ni civiles

a. Estrategias 2016

1. Administración

No incurrir en mayor costo fijo (arriendo de nueva bodega) hasta que el país se recupere económicamente

2. Ventas

Ampliar el mercado en las ciudades de la costa mediante un trabajo directo para captar nuevos clientes

Ampliar la cartera de productos mediante la importación de nuevos productos y el incremento de los productos de mayor rotación

3. Finanzas

Controlar el flujo de efectivo destinando el dinero a importar productos de mayor rotación y manteniendo un rígido control en el gasto

4. Proveedores

Seleccionar a los mejores proveedores, tomando la información de la feria de Sao Paulo

Mantener en armonía con los actuales proveedores

5. Inventario

Realizar órdenes de compras basándose en la rotación del inventario

6. Infraestructura

Dar mantenimiento a la bodega actual y en cuanto el país muestre señales de recuperación económica tomar en arriendo una amplia bodega acorde a las necesidades de la compañía

Atentamente,



JOHANA ANDREA MERA SALAS
GERENTE GENERAL

SOCIEDAD IMPORTADORA DE EQUIPOS MEDICOS Y DE LABORATORIO SIMELA S.A